

VERKSTÄLLANDE DIREKTÖREN HAR ORDET

Bästa teckningsoptionsägare,

EyeOnID har fram till idag en av marknadens främsta tekniska plattformar för ID-monitorering som både tekniskt och säkerhetsmässigt lever upp till morgondagens krav på kvalitet och funktionalitet.

Den växande efterfrågan på EyeOnID:s ID-skyddstjänster gör att vi inför 2021 beräknas dubblera antalet tecknade och lanserade avtal med kommersiella krav och åtaganden från partners. Genom att bolaget har stärkt upp externa samarbeten (säljpartners) såväl som den egna organisationen har vi redan kunnat se att det ger effekt på vår affär. Idag har bolaget tecknat avtal med kunder som når närmare 68 miljoner (Ok1 2020) slutanvändare inom ramen för sina egna kundbaser vilket vi bedömer kommer att närmast dubbleras under 2021.

EyeOnID:s huvuderbjudande, proaktiva ID-skyddskoncept med stöd för 10-talet språk i plattformen, har även kompletterats med olika tilläggs- och servicetjänster. Detta gör att vi idag levererar end-to-end-ansvar med nyckelfärdiga lösningar vilket stödjer branschspecifika såväl som marknadsmässiga behov hos våra kunder. Vidare har vi tagit fram färdiga marknadskoncept, bl.a. genom tjänsten EyeOnMarket, som möjliggör för våra kunder att driva ökad trafik och konvertering av kunder.

Bolaget har under 2020 startat ett omfattande transformationsarbete som syftar till att gå från ett teknik- och produktfokus till ett starkare kund- och affärsfokus, i synnerhet inom sälj och marknad. Vi har löpande ökat våra investeringar inom dessa områden som driver ökad försäljning hos våra kunder samt en ökad marknadsnärvare. Resultatet blir att bolaget nu ser en allt starkare tillväxt av betalande kunder/användare och merparten av intäkterna kommer numera från återkommande månadsbetalande användare enligt en traditionell licensmodell som även kompletteras av engångsintäkter och löpande drift- och serviceintäkter.

Under 2020 beräknas den totala mängden betalande kunder att öka med motsvarande 200% med en löpande ökning under 2021 på mellan 10 – 15% månad för månad. Licensintäkterna beräknas under kommande år uppgå till minst 20 MSEK, och bolaget beräknas vara kassaflödespositivt för enskild månad från Q4 2021.

Genom samarbeten med olika partners bygger vi innovationskapital för utveckling av nya tjänster och funktioner där vi kapitaliserar på de investeringar och stöd som finns i våra tekniska plattformar. Vi har idag utvecklat en mycket skalbar och kostnadseffektiv plattform som med hjälp av våra flexibla API'er möjliggör för integration mot olika tredjepartslösningar. I takt med att antalet aktiva användare ökar och vi får in fler nya partners så sjunker vår snittproduktionskostnad per licens. Den produktionsmodell vi har gör att vi säkrar att intäktsökningen även genererar en tydlig marginalpåverkan över tid.

Bolaget går succesivt in i en mer expansiv fas från ett startup till ett allt mer fokuserat och industriellt drivet tillväxtbolag. Detta har även föranlett att bolaget under hösten succesivt sett anledning att revidera strategin på kort och längre sikt. Vi har genom ett systematiskt effektiviseringsarbete nu skapat förutsättningar att succesivt skala befintlig affär inom ID- skydd i takt med att vi tar in nya partners och når flera europeiska marknader.

På kort sikt kommer vi med befintliga resurser fokusera på att öka tillväxt och driva konvertering och expansion inom ID-skydd enligt B2B2C samt driva produktutveckling och tillvalstjänster vilket vi ser att vi kommer kunna göra med befintligt kapital samt löpandes ökande intäkter.

Efter omfattande marknads- och omvärldsanalys, samt benchmarking av bolagets olika IP-tillgångar, har det blivit allt tydligare att kärnan med bl.a. EyeOnText mjukvara har gett bolaget en tydlig marknadsfördel, och bör genom tidiga investeringar kunna ta en ledande position inom dataanalys mot olika industri- och marknadssegment som idag inte finns i marknaden. Där vi både kommer utmana kvaliteten men framförallt rådande affärsmodeller och öka den adresser bara marknaden för kvalificerad dataanalys till en mer tillgänglig och kostnadseffektiv modell än dagens ledande leverantörer.

Kapitaltillskottet från teckningsoptionerna av serie T06 kommer primärt att ligga till grund för att kunna genomföra den nya utvecklingsstrategin för bolaget. Investeringen kommer att fördelas på dels en utökning av tekniska resurser för EyeonText i Belgien, distributionslösningar, kommersialisering och lansering av nya tjänster. Vidare ska även en tydlig investering i varumärken kopplat till EyeOnID för att bygga logiken bakom affärsmodellerna och bolaget som konkurrenskraftig affärspartner.

Varmt välkommen att investera i ett expansivt i Eyeonid Group AB (publ).

Patrik Ugander
Verkställande direktör



SÅ HÄR GÖR DU FÖR ATT UTNYTTJA TECKNINGSOPTIONER

VILLKOR	För varje en (1) teckningsoption av serie T06 i Eyeonid AB kan innehavaren teckna en (1) ny aktie
TECKNINGSKURS	1,15 SEK per aktie
TECKNINGSPERIOD	16 november till och med den 27 november 2020
SISTA DAG FÖR HANDEL	20 november 2020
BETALNING	Genom samtidig betalning

TECKNING GENOM UTNYTTJANDE AV TECKNINGSOPTIONER

1. Du innehar teckningsoptioner av serie T06

För varje en (1) teckningsoption av serie T06 som du innehar kan du teckna en (1) ny aktie

En (1) teckningsoption av serie T06



Berättigar till teckning av en (1) ny aktie

2. Så här utnyttjar du teckningsoptionen

En (1) teckningsoption + 1,15 SEK ger en (1) ny aktie i Eyeonid Group

En (1) T06 + 1,15 SEK



En (1) ny aktie i Eyeonid Group

Är du direktregistrerad teckningsoptionsinnehavare eller har du teckningsoptionerna hos din förvaltare?

FÖRVALTARREGISTRERAD TECKNINGSOPTIONSINNEHAVARE (DEPÅ HOS T.EX. MANGOLD/AVANZA/NORDNET)

Teckning för förvaltarregistrerade teckningsoptionsinnehavare sker i enlighet med instruktioner från respektive förvaltare. Notera att förvaltarna behöver din anmälan om nyttjande av T06 i god tid innan utnyttjandeperioden avslutas



Betalning sker i enlighet med instruktioner från förvaltare

DU HAR ETT VP-KONTO (D.V.S. DIREKTREGISTERERAD TECKNINGSOPTIONSINNEHAVARE)

De teckningsoptionsinnehavare som har T06 på ett VP-konto tecknar sig direkt via anmälningssedel till Mangold (www.mangold.se/aktuella-emissioner). Anmälan skickas via mail till emissioner@mangold.se eller per post enligt instruktion på anmälningssedel. Anmälningssedel skall vara Mangold tillhanda senast 15:00 den 27 november 2020



Teckningslikviden ska vara Mangold tillhanda senast den 27 november 2020

Om du är osäker på om dina teckningsoptioner är förvaltarregistrerade eller direktregistrerade kontakta värdepappersinstitutet där du har ditt innehav.

NOTERA ATT DE TECKNINGSOPTIONER SOM INTE AVYTTRAS ELLER UTNYTTJAS FÖR TECKNING AV NYA AKTIER KOMMER ATT FÖRFALLA VÄRDELÖSA. FÖR ATT DINA TECKNINGSOPTIONER AV SERIE T06 INTE SKA FÖRFALLA KRÄVS ATT DU AKTIVT TECKNAR AKTIER ALTERNATIVT SÄLJER DINA TECKNINGSOPTIONER I GOD TID INNAN UTNYTTJANDEPERIODEN AVSLUTAS.