

Kurzbiografien der Geschäftsführung

Management Profiles – McMakler

Steve Simmons

Chief Executive Officer (CEO), McMakler



Seit November 2025 ist Steve Simmons CEO von McMakler. Er verfügt über mehr als 17 Jahre Erfahrung im Aufbau und der Skalierung von Technologieplattformen, die speziell auf die Bedürfnisse der Immobilienbranche zugeschnitten sind.

Vor seinem Wechsel zu McMakler war Simmons Vice President of Sales & Revenue Operations bei Lone Wolf Technologies sowie Chief Revenue Officer bei Propertybase. Dort trieb er internationale Expansionsprojekte voran und unterstützte Makler/innen sowie führende Immobilienunternehmen weltweit bei der Einführung digitaler Tools zur Prozessoptimierung und Geschäftsentwicklung.

Simmons, der einen Bachelor of Business Administration mit Schwerpunkt Finanzen hält, gilt als Führungskraft, die strategische Planung mit klar strukturierten Abläufen verbindet. Bei McMakler fokussiert er sich auf die Weiterentwicklung der operativen Prozesse, die Wachstumsstrategie des Unternehmens und darauf, die Brokerage mit den notwendigen Tools und Strukturen auszustatten.

Steve Simmons has been serving as Chief Executive Officer of McMakler since November 2025, bringing proven expertise in scaling technology platforms that serve the real estate industry internationally. Over 17 years leading go-to-market strategy at companies including Lone Wolf Technologies and Propertybase—where he drove the company's global expansion—Simmons has worked closely with top brokerages and agents worldwide, helping them leverage technology to grow their businesses. Known for combining strategic vision with operational discipline, Simmons understands that sustainable growth comes from empowering agents with the right tools and support. At McMakler, he is focused on strengthening operations, driving growth, and ensuring agents have what they need to succeed.

[Zum LinkedIn-Profil](#)

Kontakt

E: presse@mcmakler.de

W: www.mcmakler.de/presse

McMakler | Am Postbahnhof 17 | 10243 Berlin | Germany

Philipp Niemann

Chief Revenue Officer (CRO), McMakler



Philipp Niemann ist seit 2023 Chief Revenue Officer bei McMakler und verantwortet die Vertriebsorganisation sowie die strategische Umsatzentwicklung des Unternehmens. Mit seiner langjährigen Erfahrung in der Immobilienwirtschaft zählt er zu den profilierten Führungspersönlichkeiten der Branche.

Vor seinem Wechsel zu McMakler war Niemann viele Jahre in leitenden Funktionen bei Engel & Völkers tätig, zuletzt als Geschäftsführer für die DACH-Region und zuvor als Managing Director EMEA. In diesen Positionen trieb er die internationale Expansion und den Aufbau leistungsstarker Vertriebsstrukturen maßgeblich voran.

Bei McMakler fokussiert sich Niemann auf die Weiterentwicklung der Vertriebsstrategie sowie die Optimierung der Kundenreise und die Effizienzsteigerung innerhalb des Maklernetzwerks – mit dem Ziel, McMakler als führendes Hybridmaklerunternehmen weiter zu etablieren.

Philipp Niemann has served as Chief Revenue Officer at McMakler since 2023, where he is responsible for the company's brokerage organization and strategic revenue growth. With many years of leadership experience in the real estate sector, he is regarded as one of the industry's accomplished executives. Before joining McMakler, Niemann held several senior positions at Engel & Völkers, most recently as Managing Director for the DACH region and previously as Managing Director EMEA. In these roles, he successfully drove international expansion and built high-performing sales structures. At McMakler, Niemann focuses on advancing the company's sales strategy, enhancing the customer journey, and increasing operational efficiency within the broker network—with the goal of further establishing McMakler as the leading hybrid broker brand in the German-speaking market.

[Zum LinkedIn-Profil](#)

Kontakt

E: presse@mcmakler.de

W: www.mcmakler.de/presse

McMakler | Am Postbahnhof 17 | 10243 Berlin | Germany