



Tokenizzazione degli Asset

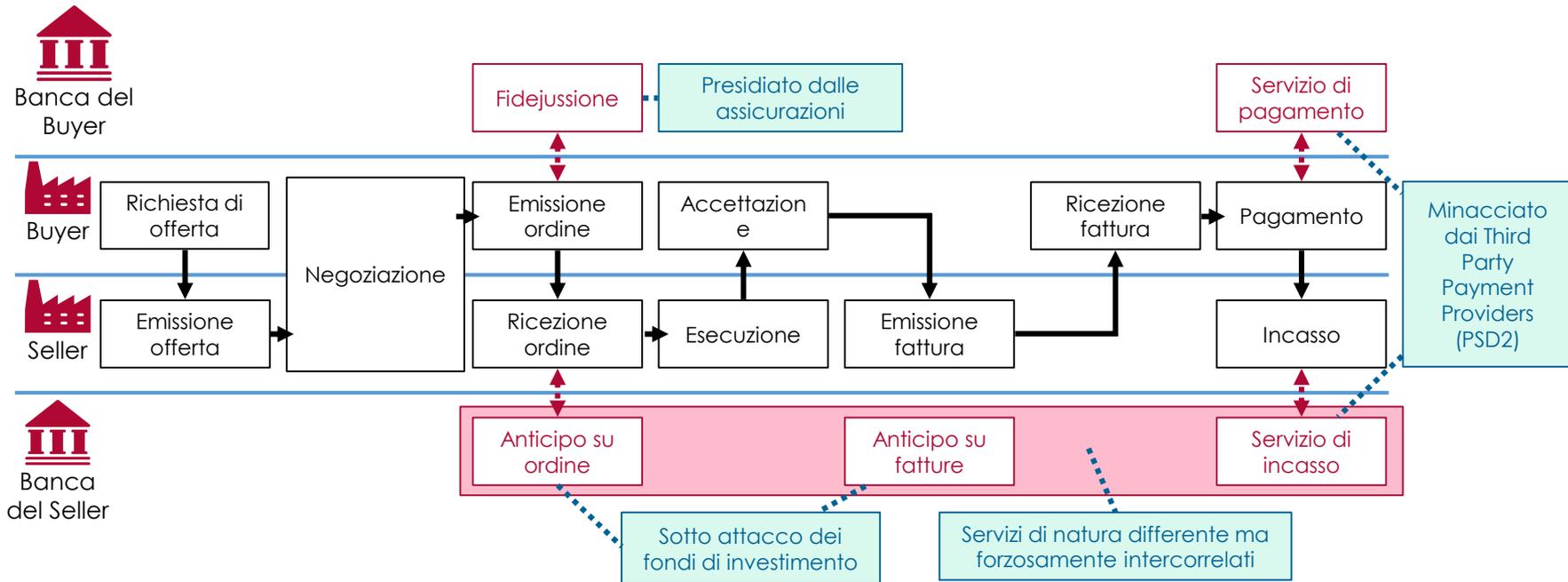
Ilario Belli - Innovation SIA S.p.A.

Credito di filiera in Italia nel 2018

- Il tempo medio di incasso dei crediti commerciali in Italia è di 77 giorni
- Il tempo medio di pagamento dei debiti ai fornitori di 91 giorni
- Il mercato potenziale del Supply Chain Finance è pari a 530 miliardi di euro (il secondo più grande in Europa, dopo i 662 miliardi della Francia e prima dei 503 miliardi della Germania), un valore enorme di cui è servito solamente il 28%, pari a un valore di 147 miliardi di euro
- Il mercato italiano del credito di filiera oggi è ancora dominato da due soluzioni di tipo tradizionale: l'anticipo fattura che vale 79 miliardi di euro, ed il factoring quale cessione di crediti commerciali vantati da un'azienda verso i debitori, che vale 58 miliardi

Fonte: Osservatorio Supply Chain Finance della School of Management del Politecnico di Milano (Marzo 2019)

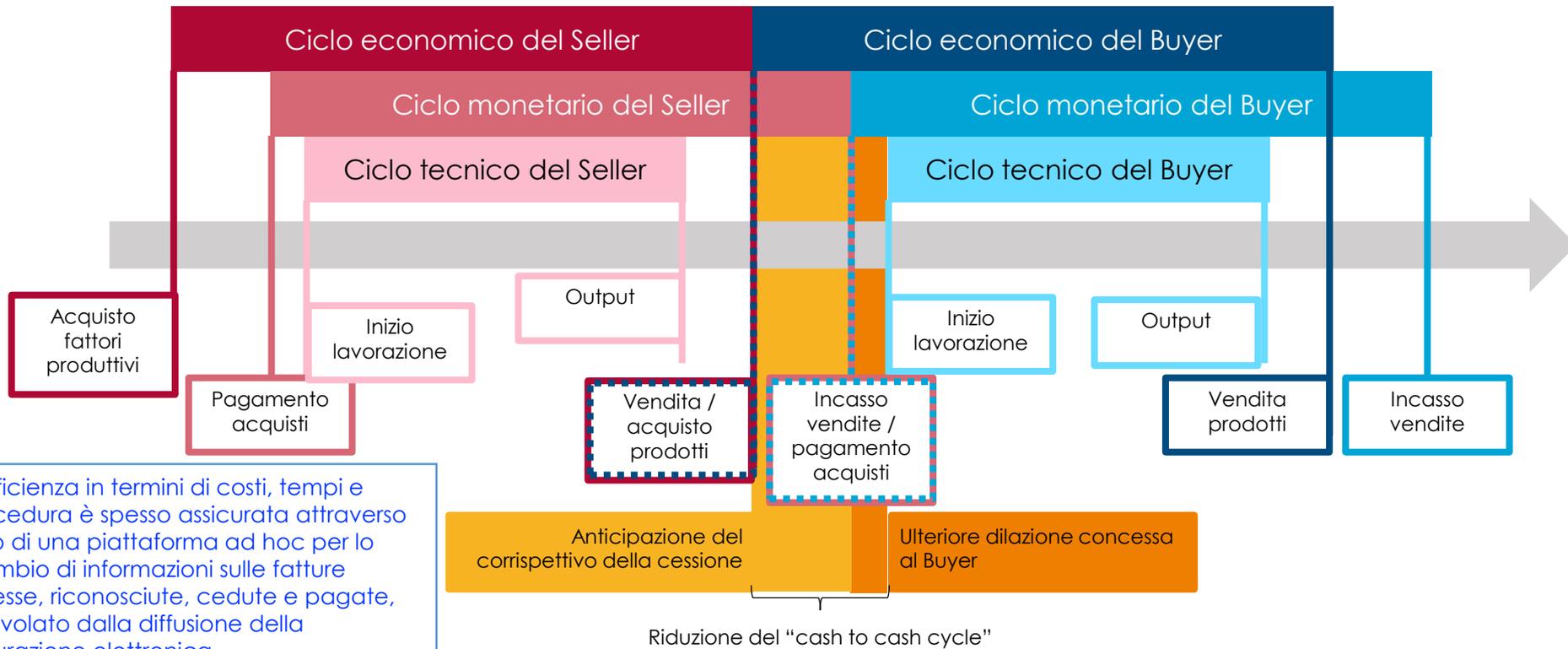
Processo B2b



Criticità:

- Nessuna banca ha un ruolo pivot sull'intero processo, ma ciascuna ha un ruolo frammentato.
- Manca una soluzione tecnologica che consenta di padroneggiare l'intero processo nelle mani di un solo attore.

Cicli economici di buyer e seller



L'efficienza in termini di costi, tempi e procedura è spesso assicurata attraverso l'uso di una piattaforma ad hoc per lo scambio di informazioni sulle fatture emesse, riconosciute, cedute e pagate, agevolato dalla diffusione della fatturazione elettronica.

BENEFITS DEL PRODUTTORE

Minori interessi



Basato sull'approccio temporale del portafoglio crediti e su finanziamenti documentali anziché di cash flow

Scalabilità



Crescita della curva di prenotazione vendita

Anticipazione di cassa multicurrency



Crescita della curva degli ordini di vendita, minor rischio di cambio

Multi funders



Market place concept

BENEFITS DEL FINANZIATORE

Controllo del rischio



Piena visibilità del prodotto finanziato

impossibilità doppio finanziamento



Il token trasferibile solo da chi ne detiene il valore

tariffa diversa per ordini diversi



Completa visibilità dall'ordine al pagamento

Auditing



controllo di tutta la filiera produttiva



The Network of Excellence

GRAZIE !

ilario.belli@sia.eu

WWW.SIA.EU

Altri siti



CASH IN A FLASH

jiffy.sia.eu



www.tifrutta.it

Seguici





Officina Liberty

www.officinaliberty.it



Contatti CSMT/OfficinaLiberty

T. 0306595111 / info@csmt.it / info@officinaliberty.it / www.csmt.it

Allegati

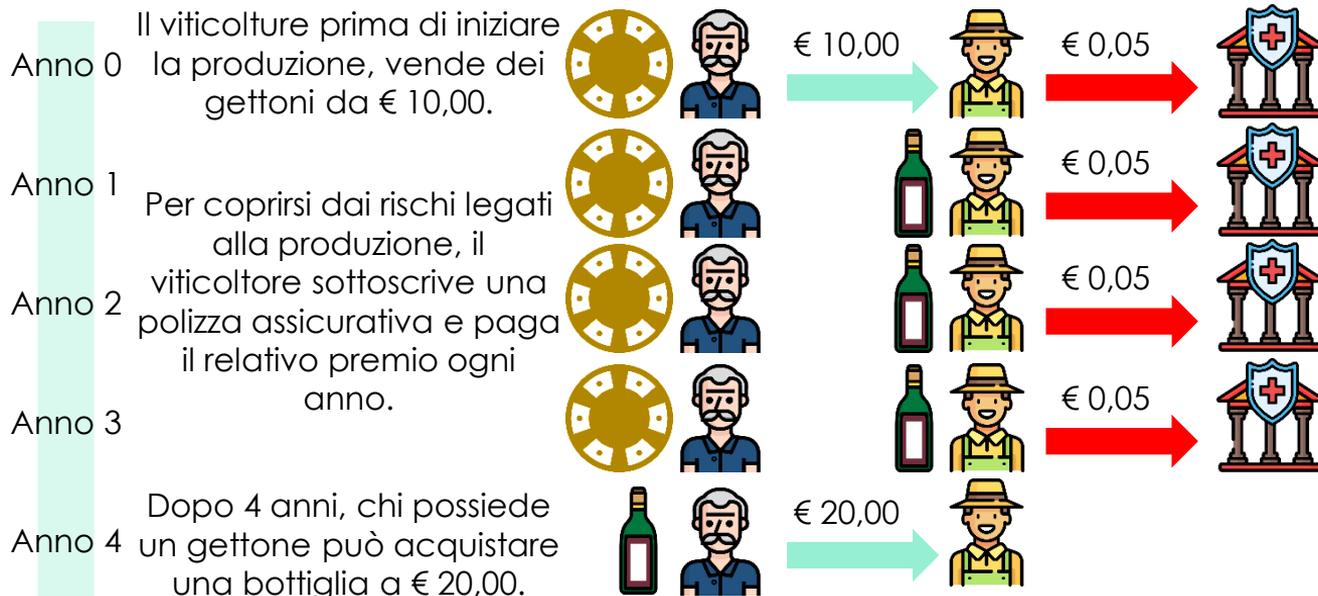
Produzione di una bottiglia di vino oggi



In questo scenario:

- Il **viticoltore** incassa € 30,00, ma ne spende (oltre ai € 10,00 per la produzione) **€ 2,00 di interessi verso la banca**. Al netto, guadagna quindi € 18,00.
- Il **consumatore** finale compra la bottiglia a **€ 60,00**.

Produzione di una bottiglia di vino domani



Inoltre **si apre un nuovo mercato**: chi compra il gettone nell'anno 0, può infatti decidere di venderlo ad un prezzo maggiore di € 10,00 prima che la bottiglia sia messa sul mercato.

In questo scenario:

- Il **viticoltore** incassa € 30,00, ma ne spende (oltre ai € 10,00 per la produzione) **€ 0,20 di premio assicurativo**. Al netto, guadagna quindi € 19,80. **Inoltre ha venduto la bottiglia già prima di iniziare a produrla.**
- Il **consumatore** finale compra la bottiglia a **€ 30,00**.