

W&amp;H

## Le partenariat chirurgien-dentiste/industriel

## “Nous faisons le pari de l'intelligence collective”

À la fois utilisateurs et prescripteurs, les chirurgiens-dentistes jouent un rôle d'aiguillon du marché. Le docteur Philippe Rocher témoigne de ses échanges avec W&H autour d'une vision partagée : développer des produits efficaces et faciles à utiliser.

👉 **Vous participez chaque année à l'ADF mais dans quel objectif ?**

Je suis, c'est vrai, un habitué de ce congrès, qui réunit tous les professionnels et toutes les tendances en un même lieu, qu'il s'agisse de technologies, de matériels ou de formations. L'ADF est l'occasion de rencontrer un maximum de confrères et d'industriels mais surtout d'observer l'évolution des produits, que ce soit dans le domaine de la stérilisation, de la chirurgie ou de la radiologie. Le fait marquant de ces dernières années, c'est la prise de conscience de l'importance du capital dentaire dans la conception et l'élaboration des traitements. Aujourd'hui, en cabinet, nous mettons en œuvre tous les moyens pour conserver une dent. L'implantologie n'est plus considérée comme la solution à tous les problèmes et cette tendance retentit sur les choix techniques des industriels.

👉 **Vous travaillez régulièrement avec W&H. Comment s'organise cette collaboration ?**

Depuis l'installation de mon cabinet dentaire, il y a une quinzaine d'années, je suis resté fidèle aux produits W&H. Les contacts sont permanents avec les représentants commerciaux et les ingénieurs de la société. L'ADF nous donne l'occasion de nous rencontrer et d'échanger sur notre vision des produits. Avec W&H, nous sommes dans une démarche d'intelligence collective qui nous permet de co-construire des projets, d'anticiper des tendances, d'orienter le fabricant dans les directions souhaitées par les chirurgiens-dentistes. Le champ est immense. Ce partage d'expertise est une formidable source de créativité.

👉 **Quels sont les produits auxquels vous avez apporté votre contribution ?**

Je suis personnellement très impliqué dans les questions d'hygiène et d'aseptie. C'est donc avant tout sur ces sujets que porte la réflexion avec W&H. Elle s'appuie sur une relation de confiance avec le fabricant. Confiance dans sa capacité à inventer de nouvelles solutions. Confiance aussi dans les produits qu'il développe, leur fiabilité et leur performance. Pour les praticiens, c'est rassurant de pouvoir s'adosser à du matériel et des techniques qui ont fait leurs preuves.

👉 **Vous pensez à quels produits en particulier ?**

Le lancement du concept Akibox et Akidata, l'an dernier, a poussé très loin l'exigence de sécurité et de traçabilité. Avec ce boîtier technologique, le praticien peut tracer les cycles de stérilisation réalisés dans son cabinet, consulter l'historique de ses opérations de maintenance, de qualification et de requalification de son appareil. Sur ces produits en particulier, nos échanges ont permis d'exploiter au maximum l'Akibox et les informations collectées sur le déroulement et le nombre de cycles réalisés. Nous avons trouvé collectivement des solutions pour une traçabilité aboutie avec un minimum de contraintes. De même, nous avons eu beaucoup de discussions sur l'Assistina pour arriver à un nettoyage intérieur et extérieur des instruments absolument parfait. Ces débats créent une prise de conscience chez W&H sur ce qui est attendu en cabinet.



👉 **Quelle est l'innovation qui pourrait changer la vie des cabinets dentaires ?**

Tout ce qui peut concourir à conjuguer efficacité et facilité d'usage ! Avec W&H, nous partageons cet objectif de développer des produits d'une grande technicité mais simples à utiliser. Regardez comment Apple a créé sa notoriété autour de la simplicité d'utilisation. La stérilisation en cabinet dentaire est un bon exemple. Moins de manipulations, moins d'informations à programmer, c'est plus de temps consacré à l'acte médical et la gestion du cabinet.

👉 **Le développement durable figure aussi parmi vos préoccupations ?**

Nous avons intégré l'utilisation de produits bio pour le nettoyage et l'entretien du cabinet, des ampoules basse consommation économes en énergie, l'extinction des appareils électriques au lieu de les laisser en veille, la consommation maîtrisée du chauffage. Quant à la gestion des déchets spéciaux, des effluents liquides ou la récupération d'amalgames, nous sommes soumis à la réglementation française qui est l'une des plus avancées au monde. Enfin, notons que la connexion Akibox de W&H permet un suivi permanent de l'autoclave. Conséquence : moins de déplacements du technicien et donc moins de rejets de gaz carbonique. Et l'Assistina est doté d'un nettoyant biodégradable. Petits gestes et grands effets.

👉 **Quelle est le rituel auquel vous ne dérogez jamais à l'ADF ?**

Boire un verre avec des confrères devenus des amis. Une fois par an, ces rencontres entre potes font vraiment du bien et régénèrent le quotidien. Pour rien au monde, je ne manquerais ce rendez-vous de l'amitié qui marque nos retrouvailles au Congrès. ■

## CONTACT

## W&amp;H France

Tél.: 03 88 77 36 00  
commercial.fr@wh.com  
wh.com