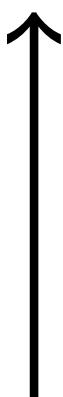




**CURSO CORTO**

# **INDICADORES DE GESTIÓN COMERCIAL OKRS Y KPIs**

Educación Continua UPN



 Inicio: **06 DE OCTUBRE** |  Modalidad: **VIRTUAL EN VIVO** |  Inversión Regular: **S/. 1,000**

**Horario:**

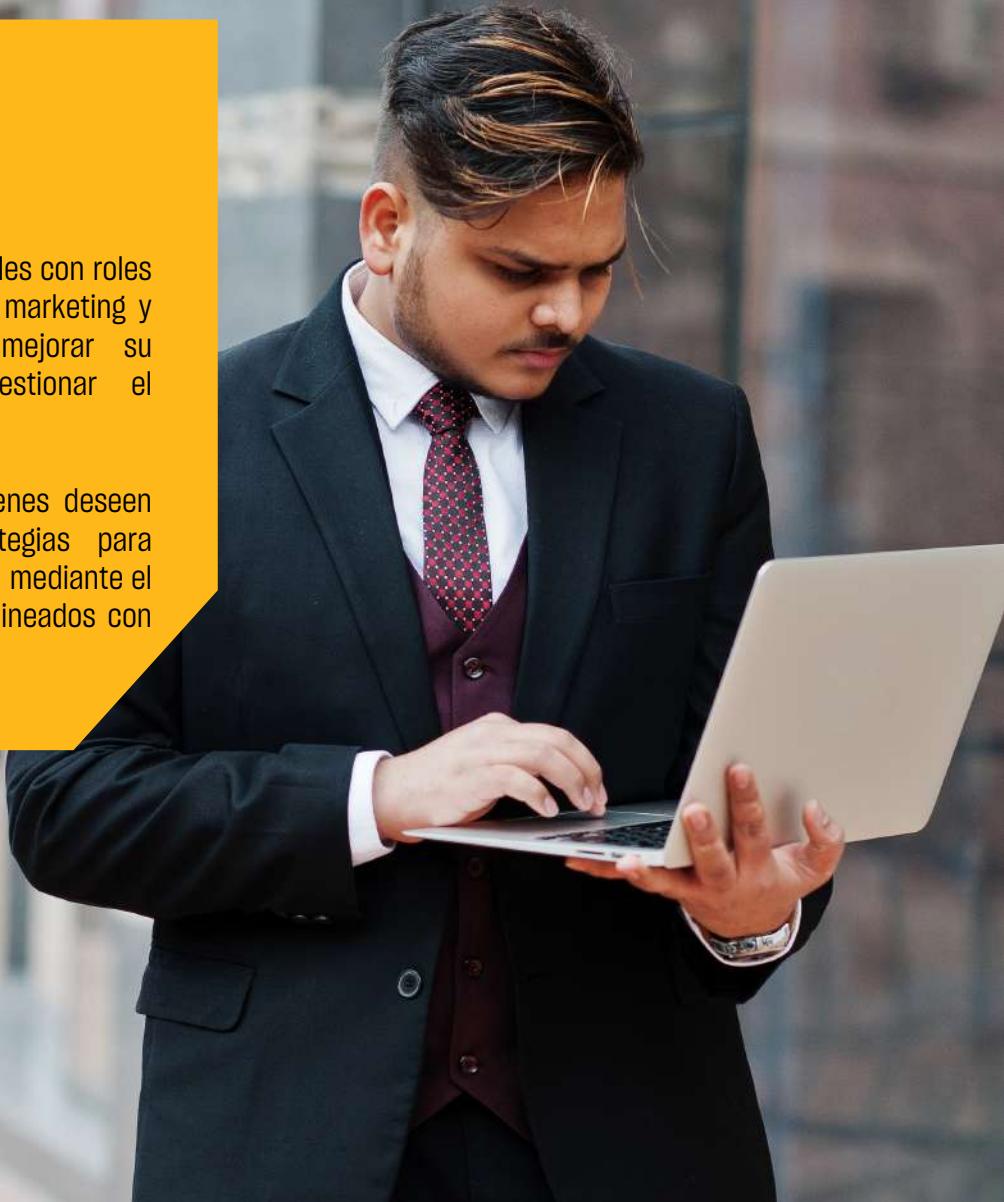
De 7:30 p. m. a 10:40 p. m. 24 horas

**Duración:**

El curso de Indicadores de Gestión Comercial OKRs y KPIs está diseñado para capacitar a los estudiantes en el uso y aplicación de dos de los sistemas más efectivos para medir el rendimiento y éxito en las áreas comerciales: OKRs (Objectives and Key Results) y KPIs (Key Performance Indicators). A través de una metodología práctica, los estudiantes aprenderán a establecer, medir e interpretar estos indicadores con el objetivo de mejorar la productividad y la toma de decisiones en el ámbito comercial. El curso aborda cómo implementar OKRs y KPIs en diversas áreas de la gestión comercial y cómo alinearlos con los objetivos estratégicos de la organización.

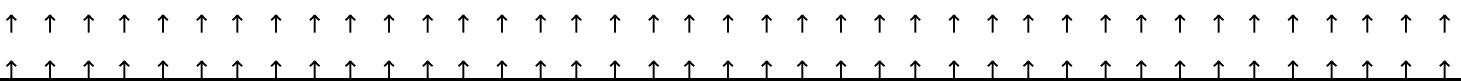
## **PERFIL DEL PARTICIPANTE**

- ↑ El curso está dirigido a profesionales con roles en la gestión comercial, ventas, marketing y administración que busquen mejorar su capacidad para medir y gestionar el rendimiento comercial.
  - ↑ El curso está pensado para quienes deseen adquirir herramientas y estrategias para optimizar el desempeño comercial mediante el uso de indicadores medibles y alineados con los objetivos organizacionales.



# **OBJETIVOS DEL CURSO**

- 1 Desarrollar habilidades para implementar y gestionar OKRs y KPIs en equipos y departamentos comerciales.
  - 2 Aprender a establecer objetivos comerciales claros y medibles a través de OKRs y KPIs.
  - 3 Conocer la importancia de los OKRs y KPIs en la medición y gestión del rendimiento comercial.



# ¿POR QUÉ ELEGIR EDUCACIÓN CONTINUA UPN?



**Haz crecer tu Carrera con UPN**

Cursos cortos de 24 horas, en donde desarrollarás habilidades clave de manera rápida, práctica y 100% virtual en vivo.



## Certificación digital

Recibe un certificado digital a nombre de Postgrado UPN, con reconocimiento y respaldo académico que fortalecerá tu CV.



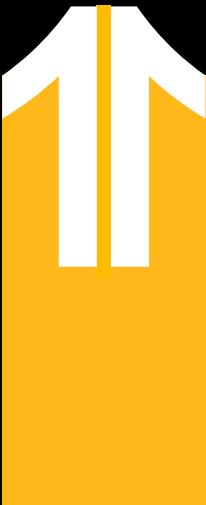
Insignia Digital

Cada curso completado te otorga una insignia digital verificable en línea, perfecta para destacar en LinkedIn y otras plataformas profesionales.

# **MALLA CURRICULAR**

- ↑ Definición de indicadores de gestión comercial: OKRs vs. KPIs
  - ↑ Tipos de indicadores comerciales: operativos, estratégicos y de rendimiento
  - ↑ Tipos de KPIs: indicadores de eficiencia, efectividad y resultados
  - ↑ Cómo seleccionar los KPIs adecuados para el área comercial
  - ↑ Establecimiento de OKRs y KPIs para Equipos Comerciales





**LLEVAMOS TU**

---

**POTENCIAL**

---

**AL MÁXIMO**