



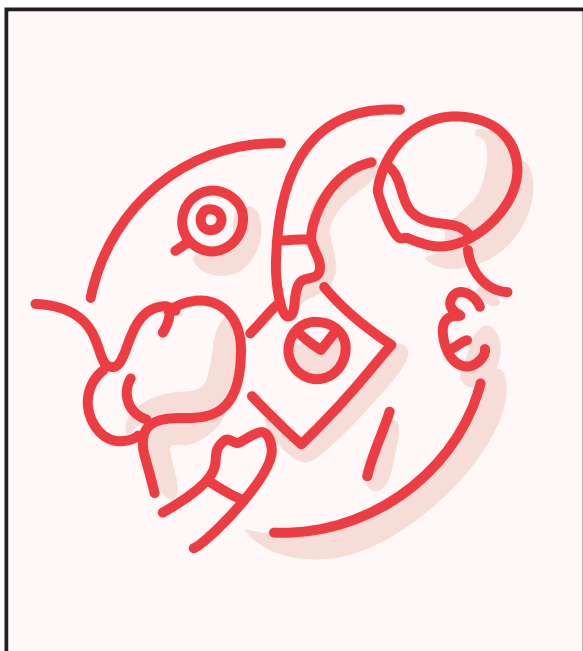
VERTRIEBSCOACH- UND TRAINER

BTA-WEITERBILDUNG.DE

Lerne was dich weiterbringt
mit Weiterbildungen und Coaching der BTA

6 MONATE

VERTRIEBSCOACH- UND TRAINER



Dein Ansprechpartner
Mayk Int-Velt

Fachbereichsleitung
Coaching & Soft Skills

Als Vertriebscoach-bzw. trainer unterrichtest du Vertriebsmitarbeiter in Verhandlungs- und Gesprächsführung sowie verbale und nonverbale Kommunikation. In der Funktion als Coach unterstützen im Einzelkontext und ermitteln Stärken, Ressourcen und Optimierungsbedarf der Vertriebler. Idealerweise bringst du selbst Praxiserfahrung aus dem Vertrieb mit. In unserer Weiterbildung erhältst du fundierte Kenntnisse für die Wissensvermittlung und Coachingmethoden.

TOOLS



Zoom Dein virtuelles Klassenzimmer, in dem du dich täglich zusammen mit deiner Gruppe und der TrainerIn einfindest.



Miro Dein virtuelles kollaboratives Whiteboard: Im Team kannst du damit in Echtzeit und asynchron arbeiten. Besprechungen und Brainstormings funktionieren, als wenn alle im selben Raum wären.



Slack Die virtuelle Kaffeeküche und Bibliothek: Hier kannst du dich kursintern und BTA übergreifend austauschen. Außerdem findest du hier alle kursbegleitenden Dokumente.

DIE WEITERBILDUNG SETZT SICH AUS 3 MODULEN ZUSAMMEN:

- Zert. Coach (QRC)
20 Tage
- NLP Practioner (IN)
20 Tage
- Train the Trainer
20 Tage

(solltest du eines der Zertifikate schon vorweisen können,
kann dieses Modul durch ein anderes ausgetauscht werden)

KOMBINATIONSMODULE

Je nach Interesse in Richtung Management z.B.
Projektmanagement
oder Vertiefung in Kommunikation durch
NLP Master (DVNLP).

Praxis

Unterstützt wird die Wissensvermittlung durch wöchentlich einen Übungs-oderPraxistag. Die hiergeforderte eigenständige Projektarbeit in der Academy dient der Vertiefung der vermittelten Kenntnisse.

Zielgruppe

Dieses Gesamtzertifikat kann ausschließlich von TeilnehmerInnen erworben werden, welche ein Studium im Bereich Betriebswirtschaft/ Marketing oder eine mind. 3 jährige Tätigkeit im Bereich Vertrieb nachweisen können.

Zertifikat

Du erhältst das BTA-Gesamt-Zertifikat mit der Bezeichnung „**Vertriebscoach**“ und der Angabe aller Lehrgangsinhalte.

20 TAGE

ZERTIFIZIERTES COACHING NACH QRC



Unternehmen und Menschen brauchen in Prozessen der Veränderung und Entwicklung Unterstützung. Coaches begleiten dabei systematisch und lösungsorientiert und leiten die zwischenmenschliche Kommunikation professionell zum Ziel. Dieser Kurs ist durch den „Qualitätsring Coaching und Beratung e.V.“

(QRC) zertifiziert. Zur Qualitätssicherung ist die Teilnehmerzahl begrenzt.



PROGRAMM

- Der Coach – Haltung und Konzept; das eigene Profil als Coach Coachingprozess und die neutrale Rolle als Coach
- Sokratischer Dialog/Mäeutik im Coaching
- Auftragsklärung
- Beziehungs- und Inhaltsebene im Coachingprozess
- Einzelcoaching, Teamcoaching
- Glaubenssatzarbeit, Musterunterbrechung und Visionsarbeit
- Selbst- und Fremdwahrnehmung
- Persönliche Entwicklung
- Metaphorisches Feedback
- Inneres Team, Ressourcenaktivierung
- Teamcoaching
- Phasenmodelle, Reframing und Symbolarbeit
- Vermittlung und Anwendung der Coachingwerkzeuge
- Unterscheidung Coaching, Mentoring, Beratung, Supervision, Therapie Transaktionsanalyse
- Praktische Übungen im Kursverlauf – Fallarbeit

Praxis

In allen Modulen ist wöchentlich je ein Tag zur praxisnahen Arbeit eingeplant: Peer-Group- oder Workshoptage, Tage zur Erarbeitung eines angeleiteten Projekts.

Zielgruppe

InteressentInnen, die Coachingkompetenzen sowohl als Haupttätigkeit wie auch als Zusatzkompetenzen z.B. als Führungskraft benötigen.

Zertifikat

Du erhältst das BTA-Zertifikat „Zertifizierter Coach“ und die „QRC-Zertifizierung“.

20 TAGE

TRAIN THE TRAINER



Ob als Vollblut Trainer, Personalentwickler oder Führungskraft – das Trainerhandwerk ist in vielen Aufgabenbereichen eine Bereicherung. Mit einem feedback-orientierten Dialog und dem nötigen Handwerkszeug lässt sich das Wissen von erfahrenen Fach- und Führungskräften für eine Dozenten- oder Berateraufgabe nutzen. Dieses

Angebot richtet sich an interessierte Persönlichkeiten, die sich als Personalentwickler, Trainer, Coach, Interimsmanager oder im Beraterumfeld qualifizieren und entwickeln möchten. Voraussetzung ist das Interesse an Menschen und ihren individuell empfundenen Herausforderungen im beruflichen Kontext und der Bereitschaft „the Center of Attention“ zu sein.

■ Analyse deiner Kernkompetenzen

- Wissen/Kompetenzen/Tagesgeschäfte/Kontakte/Schnittstellen
- Trainerprofiling
- die Möglichkeiten prüfen, ob Teile der Berufsausbildung im Ausland durchgeführt werden können

■ Kommunikation

- Kurse starten/Kennenlernen/Moderator/Coach/Dienstleister
- Kommunikationstraining/Übungen

■ Präsentation

- Aufbau/Durchführung/Nachbereitung einer Präsentation
- Präsentationsformen/-techniken/Übungen

■ Rhetorik

- Grundlagen und Techniken/Übungen

■ Didaktik

- Grundlagen und Techniken/Aufbereitung von Unterrichtsmaterialien
- Skripte/Aufbau einer Unterrichtseinheit/Übungen

■ Lernen

- Lerntypen, Lehr-/Lernziele, Lerntheorie, Motivation

■ Teamführung

- Gruppenarten/Besonderheiten/Führen und Leiten/Übungen
- Konfliktmanagement
- Moderation

■ Trainernetzwerke

- Marketing/Einsatz von Social Media

Praxis

In allen Modulen ist wöchentlich je ein Tag zur praxisnahen Arbeit eingeplant: Peer-Group- oder Workshoptage, Tage zur Erarbeitung eines angeleiteten Projekts.

Zielgruppe

InteressentInnen, die Coachingkompetenzen sowohl als Haupttätigkeit wie auch als Zusatzkompetenzen z.B. als Führungskraft benötigen.

Zertifikat

Du erhältst das BTA-Zertifikat „**Zertifizierter Coach**“ und die „**QRC-Zertifizierung**“.

20 TAGE

NLP PRACTITIONER (IN)



Neurolinguistisches Programmieren (NLP) wird als Kommunikationsmethode in unterschiedlichen beruflichen Branchen, Bereichen und Tätigkeiten angewendet. NLP ist eine umfassende Sammlung von

Techniken, Methoden und Fertigkeiten, mit denen man die berufliche Zusammenarbeit und das menschliche Miteinander positiver und erfolgreicher gestalten kann. Diese Methoden fundieren auf wissenschaftlichen Erkenntnissen aus den Neurowissenschaften, der kognitiven Psychologie sowie der Hypnotherapie.

Dieser Kurs ist nach den Richtlinien des größten NLP-Verbandes Europas „Deutscher Verband für Neuro-Linguistisches Programmieren e.V.“ (DVNLP) konzipiert. Nach erfolgreicher Teilnahme am Kurs hast du die Berechtigung den Titel „NLP-Practitioner (IN)“ zu führen. Der Aufbaukurs „NLP Master“ (40 Tage) schließt direkt an diese Ausbildung an.

PROGRAMM

- Einführung - Rapport / Pacing / Leading, Kalibrierung
- Feedback, Rahmen: Kontrast, Relevanz, als-ob, Backtrack
- Repräsentationssysteme, Zielorientierte Steuerung der Wahrnehmung
- Meta- Modell Sprache & Milton Modell Sprache
- Vertiefung und Gegenüberstellung Meta- und Milton Modell
- Ankern: VAK & Sprachmodelle
- Metaphernarbeit
- Dissoziation, Assoziation, Wahrnehmungspositionen
- Timeline
- Submodalitäten
- Logische Ebenen, Chunking
- Zielorientiertes & ökologisches Ressourcenmanagement
- Kontext- und Bedeutungsframing
- Strategien / T.O.T.E-Modell

Praxis

In allen Modulen ist wöchentlich je ein Tag zur praxisnahen Arbeit eingeplant: Peer-Group- oder Workshop-tage zur Erarbeitung eines angeleiteten Projekts.

Zielgruppe

InteressentInnen, die ihre Kommunikationsstärke ausbauen wollen und in einem spannenden, stark expandierenden Tätigkeitsfeld ihre Kompetenz einbringen möchten.

Zertifikat

Du erhältst das BTA-Zertifikat „**NLP Practitioner**“ mit der Angabe aller Lehrgangsinhalte sowie das **IN-Zertifikat „NLP Practitioner“**.



DU HAST FRAGEN?

Wir gehen auf Deine individuellen Wünsche und Bedürfnisse ein und erstellen Dir ein maßgeschneidertes Angebot. Interessiert?



Telefon: 0800 9999 101
E-mail: office@bta-weiterbildung.de



Friedrichstraße 94
10117 Berlin