

Zur Verstärkung unseres Operation-Teams am Standort Waldshut-Tiengen suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Sales & Operation Planning (S&OP) Specialist (m/w/d)

Als S&OP-Planer (m/w/d) übernehmen Sie eine Schlüsselrolle in der strategischen Ausrichtung unserer Supply Chain. Sie sorgen dafür, dass Nachfrage, Kapazitäten und Ressourcen optimal aufeinander abgestimmt sind – mit dem Ziel, fundierte Entscheidungen zu ermöglichen und unsere operativen Abläufe langfristig zu stärken. Durch Ihre koordinierende Rolle zwischen Vertrieb, Produktion, Einkauf und Finance schaffen Sie Transparenz, fördern die bereichsübergreifende Zusammenarbeit und tragen aktiv zur Erreichung unserer Unternehmensziele bei.

Ihre Aufgaben

- Ganzheitliche Verantwortung für die operative und strategische Bedarfs- und Lieferplanung im Rahmen des S&OP-Prozesses
- Erstellung und kontinuierliche Verbesserung von Absatz-, Produktions- und Bestandsplanung in enger Zusammenarbeit mit Vertrieb, Produktion, Einkauf und Logistik auf Basis von Markttrends, historischen Daten und Opportunity-Pipelines (Salesforce)
- Bestandsmanagement zur Sicherstellung eines hohen Servicelevels bei gleichzeitig optimierter Umschlagshäufigkeit (ITO)
- Analyse und Optimierung interner Planungs- und Abstimmungsprozesse entlang der Wertschöpfungskette
- Entwicklung und Überwachung geeigneter KPI's zur Messung der Planungsqualität
- Moderation von S&OP-Meetings und Festlegung konkreter Handlungsempfehlungen
- Enge Zusammenarbeit mit dem Management zur strategischen Ausrichtung der Supply Chain

Ihr Profil

- Abgeschlossenes Studium im Bereich Betriebswirtschaft, Wirtschaftsingenieurwesen, Logistik, Supply Chain Management oder vergleichbar
- Mehrjährige Berufserfahrung in den Bereichen Supply Chain, Einkauf oder Produktionsplanung, idealerweise im Kontext eines integrierten S&OP Prozesses
- Ausgeprägte Kommunikations- und Führungskompetenz

- Interkulturelle Kompetenz sowie Fähigkeit verschiedene Stakeholder aus unterschiedlichen Kulturen und Ländern zu managen
- Durchhaltevermögen und Konfliktlösungskompetenz
- Sehr gute SAP Kenntnisse
- Erfahrungen mit CRM Software (z.B. Salesforce) von Vorteil
- Sehr gute Englischkenntnisse

Darum BBC Cellpack

- Abwechslungsreiche Tätigkeit und viel Gestaltungsspielraum
- Ein krisensicheres unbefristetes Arbeitsverhältnis
- On Top 13. Monatsgehalt und Urlaubsgeld
- Flexible Arbeitszeiten ohne Kernarbeitszeit mit Homeoffice-Möglichkeit (40%)
- 30 Tage Urlaub
- Corporate Benefits
- Events wie Ski- und Wandertag, Sommerfest etc.
- Attraktive Sozialleistungen und vollumfängliche Unfallversicherung (beruflich + privat)
- Nutzung von Jobrad und Zuschuss zum Jobticket (für Bus und Bahn)
- Kostenlose E-Zapfsäulen für E-Autos und E-Bike



Jetzt online bewerben!

<https://www.cellpack.com/de/online-bewerbung>

WE CONNECT YOUR ENERGY.

BBC Cellpack Electrical Products ist ein internationaler Experte rund um Kabelverbindingssysteme und Zubehör für die Nieder- und Mittelspannung. Mit ca. 350 Mitarbeitenden hat sich BBC Cellpack einen hervorragenden Namen in der Industrie geschaffen.

BBC Cellpack GmbH | Carl-Zeiss-Straße 20 | 79761 Waldshut-Tiengen
Tel: +49 7741 6007-0 | www.cellpack.com