



FORM DIR DEINE ZUKUNFT

Für unseren Verkaufsstandort in München/Ottobrunn suchen wir

Regional Sales Manager (m/w/d)

Vollzeit (38h), ab sofort

Sie sind für den Verkauf unserer Kunststoffhalbzeuge (Platten und Folien) in der D-A-CH-Region verantwortlich.

Ihre Aufgaben

- Verkaufsverantwortung für definiertes Geschäftsfeld
- Ausweitung des Geschäfts mit bestehenden Kunden und Neukundengewinnung
- Kaufmännisch-technische Umsetzung von Produktneuentwicklungen für und mit unseren Kunden
- Enge Zusammenarbeit mit den internen Abteilungen (Verkauf/Produktion/Technik)
- Mitarbeit bei Planungstätigkeiten (Budget/Mengen)
- Strukturierte Berichterstattung

Ihr Profil

- Abgeschlossene kaufmännische und/oder technische Ausbildung
- Hohes Maß an technischem Verständnis
- Hohe Reisebereitschaft, größer 50 % der Arbeitszeit
- Verkaufserfahrung
- Verhandlungssicher in Deutsch, sehr gute Englisch-Kenntnisse
- Hohes Maß an Qualitätsbewusstsein, Kunden- und Serviceorientierung

Wir wenden uns an dynamische, motivierte Persönlichkeiten, die ihre berufliche Zukunft im Vertrieb bei Senoplast sehen.

Ihre Benefits

- Karriere- & Entwicklungsmöglichkeiten bei einem Global Player
- Teamorientiertes & modernes Arbeitsumfeld
- Umfassende Aus- und Weiterbildung

Interesse?

Ihre Bewerbung, Lebenslauf mit Foto, Gehaltswunsch und frühestmöglichem Eintrittsdatum senden Sie bitte an:

✉ Frau Lilli Aberger

✉ bewerbungen@senoplast.com

☎ +43 6549 7444-10407

💻 www.senoplast.com/de/Karriere