



Delårsrapport

2025-01-01 – 2025-06-30



"Corline står inför ett potentiellt genombrott som CHS™-leverantör till USA-marknaden och från den basen kan nya kundrelationer skapas. Detta har åstadkommit av det professionella team jag har glädje att arbeta med. Vårt gemensamma och naturliga fokus på kvalitet och uppgiften vi har framför oss borgar för möjligheten att vara relevanta på marknaden under lång tid."

Henrik Nittmar, VD

Ekonomisk översikt över perioden januari – juni 2025

April - juni 2025

- Nettoomsättningen uppgick till 2 187 KSEK (2 255).
- Resultatet efter finansiella poster uppgick till -3 257 KSEK (-4 369).
- Resultatet per aktie uppgick till cirka -0,13 SEK (-0,20).

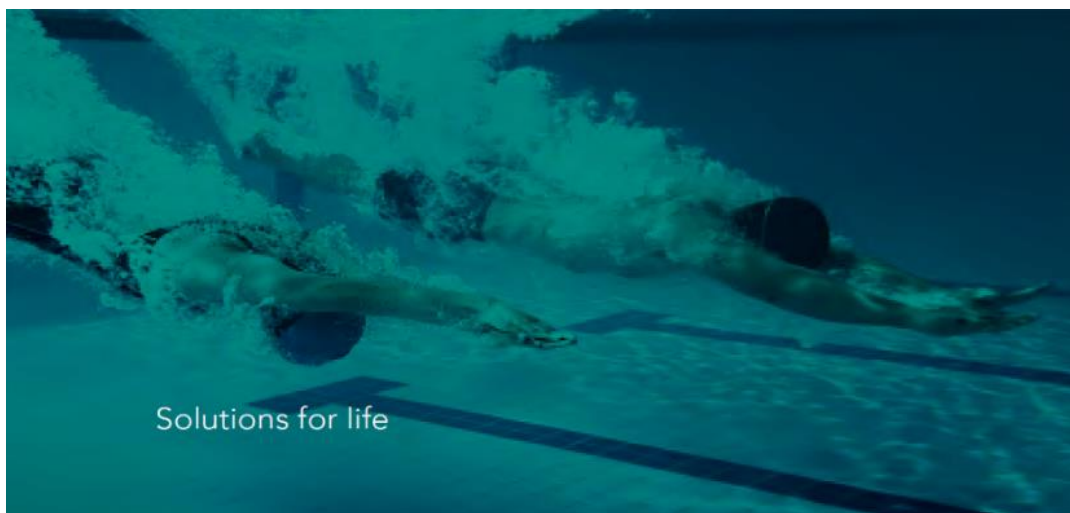
Första halvåret 2025

- Nettoomsättningen uppgick till 4 242 KSEK (5 993).
- Resultatet efter finansiella poster uppgick till -6 328 KSEK (-6 038).
- Resultatet per aktie uppgick till ca -0,26 SEK (-0,28).
- Likvida medel uppgick per den 30 juni till 8,3 MSEK (12,7).
- Soliditeten uppgick per den 30 juni till 93 % (87).

Definitioner

- Resultat per aktie: Periodens resultat dividerat med genomsnittligt antal aktier under perioden.

- I parentes beskrivs motsvarande period föregående år.





VD Henrik Nittmar kommenterar perioden

Corline Biomedical har under det andra kvartalet 2025 prioriterat att stödja Kardium i förberedelserna för deras USA-lansering. Därtill har Corline lagt mycket tid och resurser på den senast lanserade komponenten i tillväxtstrategin, det vi kallar *Growth Initiative* – där målet är att komplettera Kardium-affären med ytterligare kunder inom medicinteknik som köper CHS™ av Corline för att förbättra sina produkter. Nedan beskrivs grunderna för detta arbete mer ingående, men jag vill dock börja med att kommentera viktiga händelser relaterade till Kardium.

Som nämndes redan i rapporten från förra kvartalet presenterade Kardium på Heart Rhythm Society 2025 i San Diego i slutet av april 1-årsdata från bolagets registreringsgrundande PULSE-IDE-studie. Resultaten är imponerande och har kommenterats omfattande i branschpressen där analytiker ser Kardium som en stark utmanare för att inom kort kunna ta en tredjeplats på marknaden, efter dominanten Boston Scientific och Medtronic¹. I så fall före storbolag som Johnson & Johnson och Abbott, vilket är en hisnande tanke. Framtiden får utvisa om prognosen håller.

PULSAR-studiens färdigställande är en förutsättning för att Kardium skall erhålla FDA-godkännande och därmed kunna inleda försäljning på USA-marknaden. De goda resultaten i studien möjliggjorde att Kardium i juli kunde ta in ytterligare 250 MUSD i en finansieringsrunda med syfte att skala upp produktions- och leveransförmågan inför produktlanseringen, samt förstärka försäljnings- och distributionsorganisationen. Totalt har bolaget därmed rekryterat mer än 425 MUSD i externt kapital, vilket imponerar i en tid då investerare blivit alltmer selektiva i sina satsningar. Dock verkar bedömare samstämmigt poängtera just PFA-marknadens attraktionskraft – senast i raden var revisions- och konsultfirman EY som bekräftar tidigare optimistiska prognoser om att ablationsmarknaden kommer växa till en årlig försäljningsvolym om 10 miljarder USD inom några år och att tillväxten helt och hållet drivs av PFA-relaterade produkter², vilket är den teknik som Kardiums Globe®-kateter baseras på.

Corline befinner sig i en bra position som levererantör av CHS™-coatning till Kardiums Globe®-kateter. Coatningen stärker säkerhetsprofilen genom att minska risken för blodproppsbildning när behandlingen genomförs och är därmed en integrerad del av produktens prestandaprofil och den data som tagits fram som stöd för godkännande.

De strategiska målen för att växa CHS™-affären utvecklas successivt

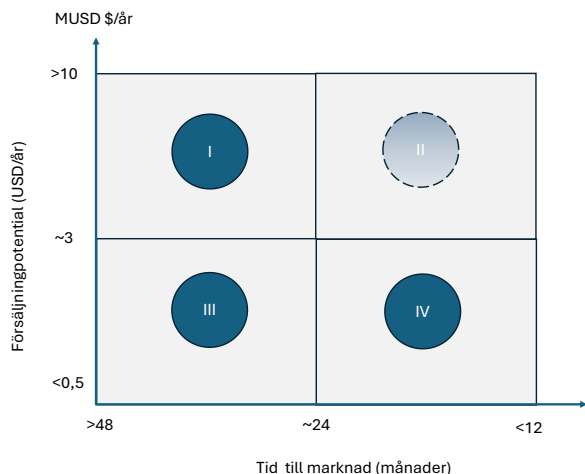
Corlines prioriteringar drivs på daglig basis av den strategi som beslutades i september 2024 och genom fokuserade insatser räknar vi med att successivt leverera resultat inom vart och ett av dessa områden. Sammanfattningsvis består målbilden av följande tre huvuddelar: **(1) Marknadsgodkännande i USA**, genom att Globe®-katetern erhåller godkännande av FDA, **(2) CHS™ Growth Initiative**, som driver nya kundprojekt för CHS™ i USA inom utvalda medicintekniska nischer, samt **(3) Partnerskap för Renaparin®**, där vi vill externalisera kostnaderna för fortsatt klinisk utveckling. Jag kommer att i mer detalj beröra de två första delarna nedan, medan jag återkommer till delmål tre i senare VD-ord.

I varje område ovan kommer vi att över tid behöva justera våra mål och aktivitetsplaner efterhand som affärsverksamheten utvecklas. **Våra aktuella aktiviteter i förhållande till Kardium och USA-marknaden** har beskrivits ovan. I den stund som FDA godkänner Globe®-katetern kommer fokus att successivt skifta. Då bedriver vi verksamheten i en rutinmässig, kvalitetsdriven leverantörsroll, men blickar samtidigt några år framåt och för att kunna förbli en relevant leverantör till Kardium i detta tidsperspektiv måste vi markant öka produktionsvolymerna av reagenser i vår tillverkningsenhet i Uppsala. Vi räknar med att det kan göras med nuvarande infrastruktur som innefattar en nyligen uppgraderad tillverkningsanläggning och genom att öka batchstorleken i produktionen samt att successivt ta in ny personal. Det innebär att vi inte planerar för några stora investeringar i produktionsanläggningen under de kommande 3 åren. Därefter får investeringsprogrammet anpassas efter utfallet vi ser.

¹ BioWorld – Heart Rhythm 2025: “PULSAR gives Kardium legs in PFA horse race”, 2 maj 2025.

² MDDI: “PFA Market Heats Up: Firms Secure \$285M as Atrial Fibrillation Treatment Market Set to Double to \$10B”, 2 juli 2025.

När det gäller *Growth Initiative* har vi nu under ett antal år arbetat med kunder i tidig utvecklingsfas och kan använda denna erfarenhet för att strukturera kundbasen i segment och därigenom effektivt utnyttja våra resurser för att addera utvecklingskontrakt som leder till ytterligare marknads lanseringar. Det är framför allt två parametrar



som är viktiga i detta arbete, nämligen tid till marknads lansering samt volympotential, alltså den maximala intäkt vi kan räkna med att erhålla från en kund per år vid lyckad lansering. Utifrån dessa parametrar delar vi in projekten i tidig utvecklingsfas i segment enligt figuren till vänster.

Kundkategori (I) kan exemplifieras med Kardium, och den position de befann sig i när vi inledde arbetet med dem 2018. De utvecklade en innovativ produkt som kräver att man följer FDAs PMA-väg och därmed en klinisk studie för att erhålla godkännande. Detta gör att tid till marknad ligger åtminstone 24-48 månader bort. Samtidig var volympotentialen stor. Vår strategi för denna kundgrupp är att vi prioriterar kunden i utvecklingsorganisationen,

men siktar på att få kostnadstäckning för det utvecklingsarbete vi lägger ner. Vi vill också ha flera projekt inom varje valt applikationsområdet, eftersom det är sannolikt att projekt pausas eller helt avbryts. Dock blir belöningen potentiellt stor när ett projekt går hela vägen till lansering.

Kundkategori (II) är mer en idealkund än en realistisk startposition. En hög marknadspotential kräver i medicinteknikbranschen en hög innovationsgrad och detta innebär i sin tur alltid en längre regulatorisk process för att erhålla godkännande, i USA oftast genom PMA och därmed en klinisk studie. Däremot är det till kundkategori (II) som vi vill hjälpa till att flytta de kunder inom kategori (I) som vi redan arbetar med. Det gör vi genom att ha en bra process för att coata produkter till kundernas olika testprogram och genom att erbjuda god infrastruktur och konsult hjälp för de regulatoriska delar som gäller heparincoating av kundprodukten.

Kundkategori (IV) är något vi i dagsläget prioriterar, och här blir vi också mer agnostiska i förhållande till de tre fokuserade applikationsområden (*Neurovascular*, *Structural heart* och *Peripheral vascular*) som vi aktivt bearbetar. Kategori (IV) innehåller kunder som antingen arbetar med en konkurrerande produkt till en predicate device (510 k) eller har en heparincoating som man vill byta ut av olika skäl. För dessa kunder är vi öppna för att också investera delvis i egen regi i syfte att påskynda utvecklingsprocessen. Det kan gälla till exempel att ta fram coatningsutrustning som snabbt kan transfereras till kunden eller tredje part så att volymproduktion kan starta.

Kundkategori (III) utesluts inte ur vår bearbetning eftersom vi av erfarenhet vet att förutsättningarna i projekten kan förändras över tid, antingen genom en ompositionering av produkten så att applikationen breddas eller genom att bolaget/projektet säljs så att tid till marknad väsentligen sänks. Dock hanterar vi kostnadsersättning för vårt arbete i dessa typer av projekt strikt på så sätt att vi täcker våra kostnader med marginal för de insatser vi gör.

Vi kommer att kontinuerligt rapportera när kunder går från tidig fas till mer strukturerad utveckling då vi tecknar formella utvecklingskontrakt. Vår ambition är att komplettera Kardium-affären med både mindre och större nya kunder och därmed balansera risk och beroenden av enskilda affärer, men också successivt bygga ut intäktsvolymen. När vi uppfyller detta mål gynnas såväl vår kundbas som våra aktieägare.

Corline står inför ett potentiellt genombrott som CHS™-leverantör till USA-marknaden och från den basen kan nya kundrelationer skapas. Detta har åstadkommit av det professionella team jag har glädje att arbeta med. Vårt gemensamma och naturliga fokus på kvalitet och uppgiften vi har framför oss borgar för att vi har möjlighet att vara relevanta på marknaden under lång tid.

Henrik Nittmar, VD Corline Biomedical AB

VIKTIGA HÄNDELSER UNDER Q2 2025

- I slutet av april, på HRS 2025 i San Diego, presenterar Karium preliminära resultat från sin registreringsgrundande PULSAR-IDE-studie där den CHS™-coatade Globe®-katetern använts för att bota hjärtflimmer genom ablationsterapi. Man kunde här redovisa 0 % device-relaterade säkerhetsfynd i kombination med 78 % lungvensisolering vid 12 månader, vilket är bättre både vad gäller effekt och säkerhet jämfört med tidigare motsvarande studier som presenterats av konkurrenterna Boston Scientific, Medtronic och Johnson & Johnson.

VIKTIGA HÄNDELSER EFTER PERIODEN

- I juli meddelar Kardium att man säkrat ytterligare finansiering om 250 miljoner USD från existerande och nya finansiärer. Finansieringen kommer bland annat att användas för uppskalning av produktions- och leveransförmågan inför produktlanseringen, samt förstärkning av försäljnings- och distributionsorganisationen.

CHS™ möjliggör avancerade terapier

- Kardiums ablationskateter Globe®

CHS™ används för att coata Globe®-katetern och minskar därmed risken för blodproppsbildning under hjärtarytmi-behandling. Kardium har presenterat preliminära resultat av sin registreringsgrundande studie PULSE-IDE på HRS 2025 med mycket goda terapi- och säkerhetsdata, bland annat 0 % kateter-relaterade säkerhetsfynd. I december 2024 lämnade Kardium in FDA-ansökan för marknadsregistrering. För information om Kardiums produkt, se utdrag från www.kardium.com nedan.



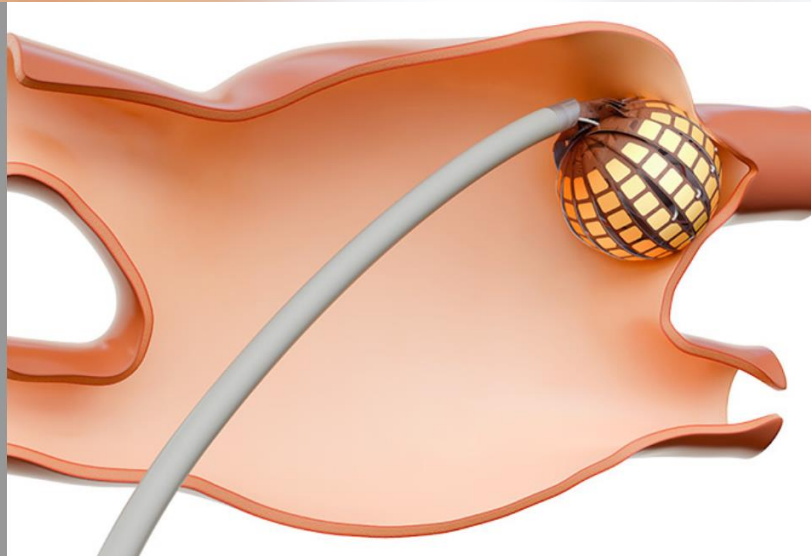
globe®

The Globe® Pulsed Field Mapping and Ablation System is the most complete solution for atrial fibrillation, offering single-shot pulmonary vein isolation, high-definition mapping, and atrial ablation – all in a single catheter.

TRUE SINGLE-SHOT PVI WITH ONE POSITION PER VEIN

The Globe Pulsed Field System is a powerful multielectrode mapping and ablation solution that consists of a sophisticated catheter with 122 electrodes that provides rapid, single-shot PVI and the ability to quickly confirm PV isolation during ablation.

- The Globe Catheter has a 30 mm spherical array when deployed. Its 122 electrodes generate high-definition anatomical and electrical maps, as well as deliver pulsed electric field energy to ablate tissue to treat AF. PVI can typically be achieved without repositioning the catheter multiple times in each pulmonary vein. Electrophysiologists can also create focal and linear lesions elsewhere in the left atrium.



Aktien

Aktien i Corline noterades på Nasdaq First North Growth Market i Stockholm den 3 juni 2015, under handelsbeteckning "CLBIO". Per den 30 juni 2025 uppgick antalet aktier i Corline till 24 490 819 (21 490 819) stycken. Vid årets ingång uppgick antalet aktier i Corline till 24 490 819 (21 490 819) stycken. Genomsnittligt antal aktier i Corline under perioden januari till juni 2025 uppgick till 24 490 819 (21 490 819) stycken.

Principer för delårsrapportens upprättande

Räkenskaperna i Corlines delårsrapport har upprättats enligt samma principer som den senaste årsredovisningen, det vill säga i enlighet med årsredovisningslagen och BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3).

Granskning av revisor

Denna delårsrapport har inte granskats av Corlines revisor.

Certified Adviser

Redeye AB
Telefon: +46 (0)8-121 576 90
E-post: certifiedadviser@redeye.se

Kommande finansiella rapporter

- | | |
|--------------------------|------------|
| • Delårsrapport Q3 2025 | 2025-11-18 |
| • Bokslutskommuniké 2025 | 2026-02-17 |
| • Delårsrapport Q1 2026 | 2026-05-08 |

Personal

Medelantalet anställda i Corline uppgick för perioden januari till juni 2025 till 13 (14) personer, varav 8 (8) är kvinnor. Medelantalet inhyrd personal på heltid, 0 person (1).

Avlämnande av delårsrapport

Uppsala, den 26 augusti 2025
Corline Biomedical AB

Styrelsen

För ytterligare information, vänligen kontakta

Henrik Nittmar
VD, Corline Biomedical AB
Telefon: 018-71 30 90
E-post: henrik.nittmar@corline.se

Finansiell information

Intäkter och resultat

Nettoomsättningen under det andra kvartalet 2025 uppgick till 2 187 KSEK (2 255), i princip samma nivå som under Q2 2024. Under perioden härrör intäkterna uteslutande från försäljning inom medicintekniksegmentet, i en mix av reagensförsäljning, produktleveranser och andra tjänster som stöd till kunders prekliniska och kliniska utvecklingsprogram, samt för förberedande tillverkning inför marknads lansering. Totala intäkter inkluderar även aktiverat arbete för egen räkning, en post som under andra kvartalet 2025 uppgick till 424 KSEK (4 256). Minskningen avspeglar den förändrade strategin i förhållande till utvecklingen av Renaparin®, där utvecklingskostnaderna externaliseras till dominerande del.

Rörelseresultatet under det andra kvartalet 2025 summerades till -3 257 KSEK (-4 368). Rörelsens kostnader under det andra kvartalet 2025 uppgick till -5 884 KSEK (-10 914), vilket utgör en minskning med över 5 miljoner SEK jämfört med samma period föregående år. Framför allt har övriga externa kostnader minskat vilket hänger samman med att tjänster för Renaparin®-utvecklingen köpts in i mindre utsträckning. Därutöver ger minskad personalstyrka, när organisationen anpassades efter den nya strategin, både direkta och indirekta kostnadsminskande effekter.

Finansiell ställning

Vid periodens utgång uppgick det egna kapitalet till 80 586 KSEK (87 503) och soliditeten var 93,3 % (86,6). Det egna kapitalet har minskats framförallt genom den engångsnedskrivningen som skedde i samband med senaste årsbokslutet.

Kassaflöde och investeringar

Kassaflödet från den löpande verksamheten inklusive förändring av rörelsekapital för det andra kvartalet 2025 uppgick till -2 942 KSEK (-681). Det negativa kassaflödet under perioden utgörs till dominerande del av ett negativt operativt resultat och skillnaden i förhållande till jämförelseperioden förklaras av sämre kassaflöde från förändringar i rörelsekapital, medan den löpande verksamheten i sig (undantaget förändringar i rörelsekapital) generade mindre negativt kassaflöde jämfört med jämförelseperioden.

Kassaflödet från investeringsverksamheten för det andra kvartalet 2025 uppgick till -471 KSEK (-4 256). Den kraftiga minskningen förklaras av minskade kostnader för utvecklingsprojektet för Renaparin®.

Kassaflödet från finansieringsverksamheten för det andra kvartalet 2025 uppgick till 0 KSEK (224).

Likvida medel vid periodens utgång uppgick till 8 322 KSEK (12 760). De likvida medlen samt de förväntade försäljningsintäkterna för innevarande kontrakt med medicinteknikkunder beräknas täcka bolagets nuvarande kapitalbehov, men framåt är bolagets kassasituation beroende av att intäkterna ökar, vilket den närmsta tiden avgörs av Kardiums förestående lansering av Globe®-katetern. Bolaget kommer att balansera ytterligare investeringsbeslut mot de finansiella medel som kan göras tillgängliga vid var tidpunkt och bolagsledningen och styrelsen arbetar kontinuerligt med att säkerställa att bolaget har en ändamålsenlig finansiering.

Resultaträkning

KSEK	Kv 2 2025	Kv 2 2024	Jan-jun 2025	Jan-jun 2024	Helår 2024
RÖRELSENS INTÄKTER M.M.					
Nettoomsättning	2 187	2 255	4 242	5 993	9 775
Övriga rörelseintäkter	16	35	21	105	414
Aktiverat arbete för egen räkning	424	4 256	594	6 091	7 497
SUMMA INTÄKTER	2 627	6 546	4 857	12 189	17 686
RÖRELSENS KOSTNADER					
Råvaror mm	-566	-1 036	-1 013	-1 706	-3 831
Övriga externa kostnader	-1 630	-5 782	-3 326	-8 633	-12 503
Personalkostnader	-3 377	-4 067	-6 484	-7 803	-14 431
Nedskrivningar	0	0	0	0	-9 992
Avskrivningar	-27	-23	-52	-45	-95
Övriga rörelsekostnader	-284	-6	-310	-40	0
SUMMA RÖRELSENS KOSTNADER	-5 884	-10 914	-11 185	-18 227	-40 852
RÖRELSERESULTAT	-3 257	-4 368	-6 328	-6 038	-23 166
RESULTAT FRÅN FINANSIELLA INVESTERINGAR					
Ränteintäkter och liknande resultatposter	0	1	0	3	4
Räntekostnader och liknande resultatposter	0	-2	0	-2	-32
SUMMA FINANSIELLA POSTER	0	-1	0	1	-28
RESULTAT EFTER FINANSIELLA POSTER	-3 257	-4 369	-6 328	-6 037	-23 194
BOKSLUTSDISPOSITIONER					
Lämnade koncernbidrag					
PERIODENS RESULTAT	-3 257	-4 369	-6 328	-6 037	-23 194
Genomsnittligt antal aktier före utspädning, st	24 490 819	21 490 819	24 490 819	21 490 819	21 811 367
Genomsnittligt antal aktier efter utspädning, st	24 490 819	21 490 819	24 490 819	21 490 819	21 811 367
Periodens resultat per aktie före utspädning, kr	-0,13	-0,20	-0,26	-0,28	-1,06
Periodens resultat per aktie efter utspädning, kr	-0,13	-0,20	-0,26	-0,28	-1,06

Balansräkning

KSEK	2025-06-30	2024-06-30	2024-12-31
TILLGÅNGAR			
ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR			
Immateriella anläggningstillgångar	74 092	82 084	73 498
Materiella anläggningstillgångar	195	270	219
Finansiella anläggningstillgångar	1	1	1
Summa anläggningstillgångar	74 288	82 355	73 718
OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR			
Kundfordringar	1 881	2 419	1 001
Övriga fordringar	1 204	1 173	1 628
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	651	2 372	747
Kassa och bank	8 322	12 760	17 668
Summa omsättningstillgångar	12 058	18 724	21 044
SUMMA TILLGÅNGAR	86 346	101 079	94 762
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
EGET KAPITAL	80 586	87 503	86 914
Kortfristiga skulder			
Leverantörsskulder	1 462	5 054	3 086
Övriga skulder	1 447	4 770	1 909
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	2 851	3 752	2 853
5 760	13 576	7 848	
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	86 346	101 079	94 762

Förändring av eget kapital

SEK	Aktiekapital	Reservfond	Utvecklingsfond	Överkursfond	Balanserat resultat	Summa eget kapital
Ingående balans per 1 januari 2024	2 686	6 603	56 477	155 193	-127 643	93 316
Periodens resultat					-6 037	6 037
Teckningsoptioner	-				224	224
Omföring utvecklingsfond			4 256		- 4 256	0
Utgående balans per 30 juni 2024	2 686	6 603	60 733	155 193	-137 712	87 503
Ingående balans per 1 januari 2025	3 061	6 603	53 982	171 387	-148 119	86 914
Teckningsoptioner					-	-
Periodens resultat					-6 328	6 328
Omföring utvecklingsfond			593		-593	-
Utgående balans per 30 juni 2025	3 061	6 603	54 575	171 387	-155 040	80 586

Koncernens kassaflödesanalys

KSEK	Kv 2 2025	Kv 2 2024	Jan-jun 2025	Jan-jun 2024	Helår 2024
Den löpande verksamheten					
Resultat före finansiella poster	-3 257	-4 368	-6 328	-6 038	-23 166
Justeringar för nedskrivningar	-	-	-	-	9 992
Justeringar för avskrivningar	27	23	52	45	95
Erhållen ränta	-	1	-	3	4
Erlagd ränta	0	-2	0	-2	-32
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital	-3 230	-4 346	-6 276	-5 992	-13 107
Kassaflöde från förändring i rörelsekapital					
Förändringar av kortfristiga fordringar	247	-370	-360	820	3 409
Förändringar av leverantörsskulder	-341	2128	-1 624	3 083	1 115
Förändring av kortfristiga skulder	382	1 907	-464	3 704	-56
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-2 942	-681	-8 724	1 615	-8 639
Investeringsverksamheten					
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	-443	-4 256	-594	-6 091	-7 497
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-28		-28		-
Förvärv av finansiella anläggningstillgångar					-
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-471	-4 256	-622	-6 091	-7 497
Finansieringsverksamheten					
Teckningsoptioner	-	224	-	224	224
Nyemission	-	-	-	-	16 568
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	0	224	0	224	16 792
Periodens förändring i likvida medel	-3 413	-4 713	-9 346	-4 252	656
Likvida medel vid periodens början	11 735	17 473	17 668	17 012	17 012
Likvida medel vid periodens slut	8 322	12 760	8 322	12 760	17 668

Not 1. Ställda säkerheter

SEK	2025-06-30	2024-06-30
Företagsinteckningar	5 900 000	5 900 000

A photograph of a surgical team in an operating room, with a teal overlay. The image shows a surgeon's face in profile, wearing a surgical cap and mask, and gloved hands holding surgical instruments.

Pioneering Biomedical
Applications with Advanced
Macromolecular Conjugate

CHS™ is an advanced, clinically-proven
technology that provides biocompatibility for
a wide array of medical devices.