Casestudy

Flexibele WKK-inzet draagt bij aan beter bedrijfsrendement van Beyond Chrysant



Joulz

Het aantal draaiuren van de WKK's van Beyond Chrysant liep de afgelopen jaren terug. De rol van de installaties werd echter niet minder belangrijk: Martijn en Wouter Duijvesteijn zetten deze nu flexibeler in, wat zorgt voor een hoger economisch rendement.

Richting de toekomst zullen de WKK's hun sleutelrol behouden binnen de energiemix van het bedrijf, zo verwachten zij. De telers trekken hierbij samen op met Joulz Business Solutions. "We werken al bijna 30 jaar samen. Niet zonder reden: Joulz is een partij waarop je kunt bouwen."

Beyond Chrysant in Hoek van Holland hoort tot de toonaangevende chrysantenbedrijven in ons land. De broers Martijn en Wouter Duijvesteijn telen witte gevuldbloemige troschrysanten op een oppervlak van 6 hectare. "We richten ons qua afzet op het hogere segment", vertelt Martijn Duijvesteijn. "Dat betekent concreet dat we met name bloemisten beleveren, maar ook wel groothandelaren en cash & carry's. Onze bloemen gaan naar afnemers in tal van Europese landen."



Joulz

Flexibelere WKK-inzet

Het bedrijf loopt in veel opzichten voorop. Zo gingen de telers in 2020 als één van de eersten aan de slag met LED-belichting. In eerste instantie combineerden ze dit nog met SON-T-belichting, sinds 2022 telen ze volledig onder LEDs. “Op die manier kunnen we met minder energie-input dezelfde of een hogere productie realiseren. We werken dus efficiënter en duurzamer; dat vinden we belangrijk.”.

De broers Duijvesteijn zetten twee WKK’s - met een vermogen van 1,16 en 2,21 MW – in om hun kas te verwarmen en de belichting te laten draaien. De manier waarop de WKK’s worden ingezet, veranderde de afgelopen jaren fors, geeft Martijn Duijvesteijn aan.

“Vijf jaar geleden draaiden de WKK’s tijdens alle belichtingsuren en probeerden we de inkoop van elektriciteit zoveel mogelijk te beperken. Inmiddels zetten we de WKK’s veel flexibeler in. Dit vanwege de grote dynamiek op de elektriciteitsmarkten, als gevolg van de toename van duurzame energiebronnen. De stroomprijzen fluctueren zo sterk dat je veel kunt winnen door hier op de juiste manier op in te springen. Een flexibele WKK-inzet draagt bij aan een beter bedrijfsrendement.”

3,37

MW WKK’s

6

hectare kas

4.000

draaiuren per jaar

“De stroomprijzen fluctueren zo sterk dat je veel kunt winnen door hier op de juiste manier op in te springen. Een flexibele WKK-inzet draagt bij aan een beter bedrijfsrendement.”

Martijn Duijvesteijn, Beyond Chrysant

Dynamisch proces

Concreet betekent dit dat de telers hun WKK's vooral laten draaien wanneer de elektriciteitsprijzen hoog zijn. Zijn de stroomprijzen laag, dan halen ze elektriciteit van het net.

"Ook stellen we onze WKK's beschikbaar op de markt voor noodvermogen, om grote onbalans op het elektriciteitsnet te helpen oplossen. Soms doen we ook wel concessies in de teelt: dan draaien de WKK's op momenten dat je eigenlijk wilt belichten, maar staan de lampen toch uit. Dat is dan economisch het meest interessant. De afwegingen en keuzes die we maken, hangen niet alleen af van de elektriciteitsprijzen maar ook van de teeltfase en de gewasstand. Het is een uiterst dynamisch proces. Per saldo maken onze WKK's op jaarbasis 3500 tot 4000 draaiuren. Enkele jaren geleden lag het aantal draaiuren nog tussen de 4000 en 5000 per jaar. Door de flexibele inzet is het economisch rendement echter verbeterd."

De WKK's zijn inmiddels onderdeel van een bredere energiemix. Afgelopen winter investeerden de broers namelijk in een batterij, met een vermogen van 6 MW. Hierin kunnen ze elektriciteit opslaan. "Daarmee zijn we nóg flexibeler. Wanneer de WKK's bijvoorbeeld draaien en de onbalansprijzen onderuit gaan, zetten we de motoren tegenwoordig niet meer uit. We slaan de opgewekte elektriciteit dan op in onze batterij. En daarmee zijn we ook weer actief op de markt voor noodvermogen."



Samenwerking sinds 1997

De WKK's van de ondernemers zijn afkomstig van Joulz Business Solutions. "Onze samenwerking met Joulz en diens voorlopers gaat al bijna 30 jaar terug. We kochten in 1997 de eerste motor bij hen", vertelt Martijn Duijvesteijn. "En al die jaren zijn we klant gebleven. Bij nieuwe investeringen werden we het altijd eens. En we zijn gewoon positief over de samenwerking: Joulz Business Solutions levert betrouwbare installaties en de service is perfect. Het is met recht een partij waarop je kunt bouwen. Natuurlijk gaat er ook wel eens iets mis. Maar in goed overleg komen we er samen altijd uit."

Driedubbele winst

De broers kunnen voorlopig vooruit met hun WKK's, die twee jaar geleden werden gereviseerd. En zij voorzien ook richting de toekomst een belangrijke rol voor de installaties.

"Hoewel we ons wel oriënteren op zonnepanelen en een warmtepomp, om zo nog meer flexibiliteit te creëren in ons energieplaatje, blijven de WKK's de basis waar alles omheen is gebouwd", benadrukt de ondernemer. "Deze installaties zijn onmisbaar binnen de energiemix van ons bedrijf. Ondanks de verhoging van de energiebelasting - die echt wel zeer doet - blijven ze hun waarde behouden. De WKK's bieden namelijk enorm veel flexibiliteit en zijn uiterst efficiënt. Wij behalen een elektrisch rendement van 41% met onze WKK's, kunnen alle warmte benutten en beschikken daarnaast over CO2. Driedubbele winst dus!"

"De WKK's bieden namelijk enorm veel flexibiliteit en zijn uiterst efficiënt. Wij behalen een elektrisch rendement van 41% met onze WKK's, kunnen alle warmte benutten en beschikken daarnaast over CO2. Driedubbele winst dus!"

Martijn Duijvesteijn, Beyond Chrysant

Neem voor meer informatie contact op met:
info@joulzbusinesssolutions.nl

Joulz