

Casestudie

Tomatenteler Kris van Haute ziet ook in de toekomst meerwaarde voor WKK's



Wilt u meer informatie of vrijblijvend kennismaken?
Bel ons direct: +31 297 293200 Of mail naar: info@joulzbusinessolutions.nl

Joulz

Voor Kris van Haute bestaat er geen twijfel over:

zijn WKK's blijven voorlopig de belangrijkste pijlers onder de energievoorziening van zijn bedrijf.

Volgens de Belgische tomatenteler is er namelijk geen efficiëntere manier voorhanden om te voorzien in de benodigde warmte, elektriciteit en CO₂. Van Haute werkt al jarenlang met WKK's van Joulz Business Solutions. Hij is tevreden over de installaties én over de service. “De WKK's draaien perfect. En als er een keer iets is, wordt dit snel en goed opgelost.”

Kris van Haute (51) is een echte doener. Naar school gaan, dat was niets voor hem. “Daarom stapte ik al op mijn 15e in het familiebedrijf”, lacht hij. “Mijn vader had toen een locatie in Zwijndrecht met sla en wat aardbeien. Daarnaast was er een kas in Beveren-Waas, waar tomaten werden geteeld. Toen ik het bedrijf in 2006 overnam, ging ik verder met de tomaten; om precies te zijn losse tomaten. Daar lag en ligt mijn hart. Die andere teelten, dat was niet zo mijn ding.”



Verdere groei en verduurzaming

Op het moment van de overname telde de kwekerij in Beveren-Waas 9000 m2. In 2009 kwam daar 2,5 hectare bij en werd een eerste WKK geplaatst, afkomstig van een voorloper van Joulz Business Solutions. In 2011 volgde een tweede uitbreiding, van 2,6 hectare, en schafte Van Haute nog een WKK aan. “In 2017 groeiden we verder door. Inmiddels telt onze kwekerij 6 hectare, waarvan 3,5 hectare met belichting. De laatste jaren hebben we fors geïnvesteerd in LED-belichting; we hebben nu overal een hybride installatie hangen.”

Dankzij het groeilicht kan Van Haute, die zijn tomaten afzet via veiling BelOrta, in principe jaarrond produceren. Tussen 2022 en 2024 lag het bedrijf in de wintermaanden echter stil. “Dit had alles te maken met de hoge energieprijzen; het was gewoonweg niet meer rond te rekenen. Afgelopen winter bleven we wel in productie, maar slechts op een deel van ons bedrijf en met beperkte inzet van groeilicht. Op die manier konden we onze afnemers toch blijven beleveren. Daar hechten we veel waarde aan.”

WKK als basis

De benodigde warmte en elektriciteit wordt dus al jarenlang geproduceerd met WKK's. De opgewekte stroom zet Van Haute in op de eigen kwekerij én levert hij terug aan het net. **“Dit helpt om onze energiekosten onder controle te houden”**, vertelt de teler. “Daarnaast kopen we het benodigde gas in via de Warmtekracht Ondersteunings Maatschappij (WOM). Dit is een samenwerkingsverband van Belgische glastuinders. Samen inkopen levert behoorlijk wat financieel voordeel op.”

MW WKK's

4

Hectare kas

6

Hectare met belichting

3,5

Joulz-busje op de stoep

De ondernemer investeerde in 2022 in twee nieuwe WKK's met MTU motoren, met elk een vermogen van 2 MW. “Onze WKK's waren inmiddels ouder dan tien jaar, waardoor we geen overheidssubsidie meer kregen op deze installaties. Om die reden besloten we nieuwe WKK's aan te schaffen; op die manier konden we toch weer aanspraak maken op de subsidie.”

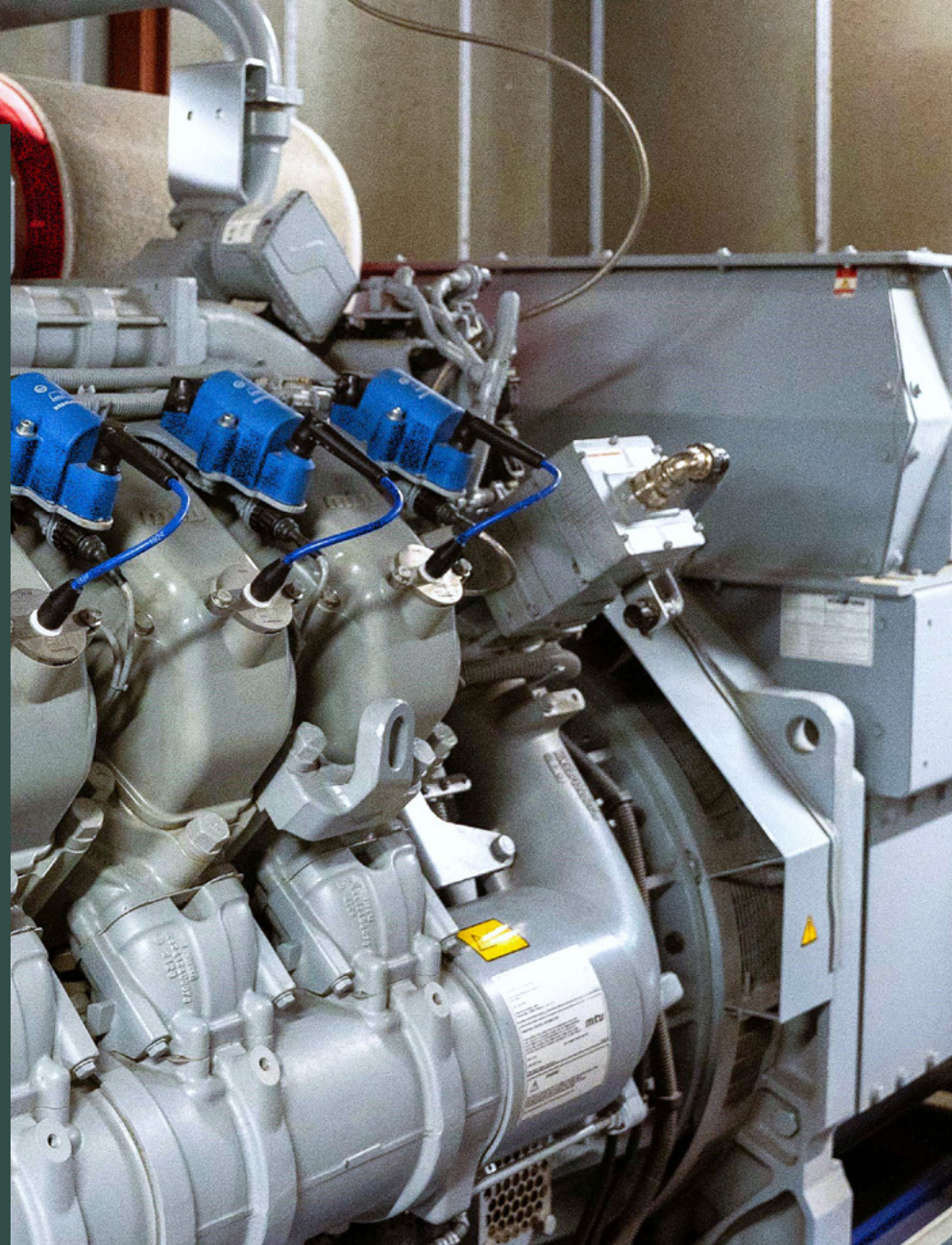
Bij de aanschaf van de nieuwe WKK's koos Van Haute opnieuw voor installaties van Joulz Business Solutions. Niet zonder reden. **“We waren tevreden over de WKK's van Joulz Business Solutions, maar ook over de samenwerking.** Om die reden was het voor ons logisch om samen verder te gaan.”

En de tomatenteler is nog steeds uiterst tevreden: de installaties draaien naar behoren en problemen worden snel verholpen. “Inmiddels kan men de WKK's zelfs vanaf afstand monitoren. Hierdoor word je als ondernemer **nóg sneller geholpen.**”

Van Haute heeft het onderhoud van zijn WKK's volledig uitbesteed aan Joulz Business Solutions. “Soms staat er ineens een Joulz-busje op de stoep en denk ik; ‘wat komen zij doen?’. Dan is het weer tijd voor een onderhoudsbeurt of hebben ze vanaf afstand iets gezien dat verholpen moet worden. Zelf heb ik dan meestal nog niets gemerkt. **Joulz Business Solutions zit er echt bovenop, ze houden alles in de gaten.** Dat is een geruststellende gedachte.”

“Soms staat er ineens een Joulz-busje op de stoep en denk ik; ‘wat komen zij doen?’. Dan is het weer tijd voor een onderhoudsbeurt of hebben ze vanaf afstand iets gezien dat verholpen moet worden. Zelf heb ik dan meestal nog niets gemerkt. Joulz Business Solutions zit er echt bovenop, ze houden alles in de gaten. Dat is een geruststellende gedachte.”

Kris van Haute, Tomaline



Maatschappelijke rol

De WKK's blijven voorlopig nog de basis voor de energievoorziening van Van Haute. “Voor de glastuinbouw is een WKK nog altijd de beste optie om te voorzien in de warmte- en elektriciteitsbehoefte. Zonder twijfel. Het is een uiterst efficiënte installatie, ook omdat je hiermee kunt beschikken over CO₂. Daarbij is er voor ons geen pasklaar alternatief: aardwarmte is hier geen optie en ook restwarmte is niet voorhanden.

En niet te vergeten: de WKK's vervullen een sleutelrol bij het in balans houden van het stroomnet. Zeker vanwege de opmars van duurzame energiebronnen, die zorgen voor meer momenten van onbalans op het elektriciteitsnet. Ook maatschappelijk gezien hebben de WKK's dus een belangrijke rol. Dat wordt in België gezien en gewaardeerd.”

Meer flexibiliteit

De ondernemer investeert wel in tools om zijn energievoorziening flexibeler te maken. Zo schafte hij onlangs een e-boiler aan. “Hier gaat elektriciteit in en komt warm water uit. Op momenten dat de elektriciteitsprijzen laag zijn, nemen we stroom af van het net om de e-boiler te laten draaien. Het warm water dat we hiermee genereren en opslaan, gebruiken we wanneer de gasprijzen hoog zijn. Met de e-boiler kunnen we dus nóg beter anticiperen op de ontwikkelingen op de energiemarkten.”

Daarnaast oriënteert Van Haute zich op de aanschaf van een batterij, om WKK- of netstroom in op te slaan. “Dit biedt me nog meer mogelijkheden om te spelen met de diverse energiestromen en het maximale uit mijn WKK's te halen.”

“Hier gaat elektriciteit in en komt warm water uit. Op momenten dat de elektriciteitsprijzen laag zijn, nemen we stroom af van het net om de e-boiler te laten draaien. Het warm water dat we hiermee genereren en opslaan, gebruiken we wanneer de gasprijzen hoog zijn. Met de e-boiler kunnen we dus nóg beter anticiperen op de ontwikkelingen op de energiemarkten.”

Kris van Haute, Tomaline

Neem voor meer informatie contact op met:
info@joulzbusinessolutions.nl

A photograph of a large industrial engine, possibly a generator or pump, with various pipes, valves, and a blue base. The engine is mounted on a blue metal frame. The background shows more industrial equipment and a concrete floor.

Ontdek meer

Kom in contact met onze adviseurs!

e: info@joulzbusinesssolutions.nl

t: +31 297 293200

w: www.joulzbusinesssolutions.nl

Joulz Business Solutions Nederland, Wiegerbruinlaan 2A, 1422 CB, Uithoorn

Joulz