

Casestudie

Zwembad de Waterdam

Joulz Business Solutions plaatst 125
kW wkk bij zwembad De Waterdam



Wilt u meer informatie of vrijblijvend kennismaken?
Bel ons direct: +31 297 293200 Of mail naar: info@joulzbusinessolutions.nl



Joulz

Over De Waterdam

Manager Peter Klos van zwembad De Waterdam ziet volop mogelijkheden in de regio Edam-Volendam: extra aandacht voor baby's en peuters, voor vijftigplussers en bezoekers met een verminderde mobiliteit. Als eerste stap in een groot renovatietraject leverde Joulz Business Solutions een nieuwe warmtekrachtinstallatie.

Met een omvang van zes hectare behoort De Waterdam tot de grotere zwemcomplexen in Nederland. En waar veel zwembaden noodgedwongen hun voorzieningen moeten terugbrengen, is het uitgangspunt in Edam-Volendam om minimaal de huidige voorzieningen te behouden.

Daarom besloot de gemeente tot een grote renovatie die het bad in drie stappen toekomstbestendig moet maken. Klos: “We beginnen met het buitenbad. Daarna volgen het instructiebad, wedstrijdbad, de omkleedvoorzieningen, entree en de installaties hiervan, allemaal uit 1974. En als laatste pakken we het recreatiebad aan dat in 1995 is opgeleverd.”

Meest en snelst terugverdienen

Om de juiste keuzes te maken huurt De Waterdam diverse elektro- technische en bouwkundige adviseurs in. Zo werd een energiescan gemaakt die onder andere het wel of niet vervangen van de vijftien jaar oude 90 kW wkk onderzocht. “Uit die voorstudie bleek dat warmtekrachttechniek voor ons zeer aantrekkelijk blijft, en we hebben meerdere leveranciers aangeschreven. We hadden een heel transparant selectie criterium: rendement”, aldus Klos.

Alle partijen brachten zeer fatsoenlijke offertes uit, benadrukt Klos, toch won het besparingsmodel van Joulz Business Solutions glansrijk. “De doorrekeningen laten zwart op wit zien dat we met deze iets grotere wkk het meeste besparen en dus de installatie het snelste gaan terugverdienen.”

“En tegelijk een aanzienlijke CO2-reductie realiseren. Bovendien reageerde Joulz Business Solutions vrijwel per omgaande op onze vragen of met aan-vullende calculaties. Dat werkt prettig.”

Zes graden comfort

De Waterdam besloot om de wkk uit te rusten met een tweede rook- gaskoeler die het suppletiewater verwarmt. “Die zes graden extra geven enorm comfort in de binnenbaden als we de filters spoelen. Onze gasten hebben dus geen last van een dip in de temperatuur. En wij besparen op bijverwarmen.”

Tussen opdracht en realisatie lagen drie maanden. “De planning is perfect gehaald, ondanks aanpassingen in onder meer het leidingwerk vanwege de zwaardere installatie. In de tussentijd hebben we bepaalde installaties afgeschakeld en bepaalde speelvoorzieningen uitgezet, maar er bleef genoeg energie over om de bedrijfsprocessen te laten doorgaan.”



Bezoekerscijfers

Klos is klaar voor de volgende stappen. Zo komen er buiten meer speelgelegenheden en omkleedvoorzieningen voor de allerkleinsten. Grotere cabines en bredere doorgangen binnen zijn gericht op mensen met een mindere mobiliteit. En er wordt een uitgebreider sportief programma voor vijftigplussers ontwikkeld.

Klos ziet de toekomst met vertrouwen tegemoet:
“Sommige activiteiten worden zelfs door verzekeraars vergoed. Als je je voorzieningen verbetert, dan betaalt dat zich zeker terug.”

Daarom Joulz Business Solutions

Joulz Business Solutions is de oudste leverancier van warmtekrachtinstallaties in Nederland. Deze specialist beschikt over de grootste vloot warmtekrachtinstallaties van Europa en is geautoriseerd servicedealer van MTU, Mercedes en Perkins. Ook met de wkk voor zwembad De Waterdam bewijst Joulz Business Solutions als echte wkk-specialist: wie intelligente keuzes maakt in energie, ziet zijn rendement en besparingen groeien.



Ontdek meer

Kom in contact met onze adviseurs!

e: info@joulzbusinesssolutions.nl

t: +31 297 293200

w: www.joulzbusinesssolutions.nl