



DER HSV **BUSINESS CLUB**

IHRE EINTRITTSKARTE IN DAS EMOTIONALSTE BUSINESS-NETZWERK DES NORDENS

DER **BUSINESS CLUB** ALS LOGISCHE KONSEQUENZ.

Der HSV ist mit seinen bestehenden Partnern und Geschäftsbeziehungen bereits eines der größten Netzwerke Deutschlands. Dieses Potential wollen wir noch stärker nutzen und unser Business-Netzwerk weiter ausbauen & aktivieren.

Um diese Verbindung auch abseits der Heimspieltage des HSV zum Leben zu erwecken, wollen wir mit dem HSV Business Club eine neue Begegnungsplattform schaffen, die Hamburg mit der Kraft des Sports vernetzt.



WIR SEHEN VIELE POTENZIALE

für gemeinsame Erfolgsstories und bieten potenziellen Partnern eine Plattform für inhaltliche und reichweitenstarke Kommunikation. Wir wollen zusammen positive Geschichten erleben und davon erzählen.

DR. ERIC HUWER
VORSTAND HSV



UNSER MATCHPLAN: BUSINESS TRIFFT LEIDENSCHAFT.



ZIELSETZUNG DES NEUEN HSV BUSINESS CLUBS.

Mit einem neuen Netzwerk-Konzept wollen wir unsere bestehenden Partnerschaften und Verbindungen optimieren. Wir bieten einen Treffpunkt für Unternehmertum, Wirtschaft und Sport. Wir vernetzen Entscheidungsträger und bieten eine emotionale Plattform zum Austausch. Wir sind das Forum für alle B2B-Partner und Fußball-Liebhaber.

AKTIV.

Der Kern des Konzepts: Zusammenkommen! Über vielseitige Business-Events und Blicke hinter die HSV-Kulissen, lernen Sie den HSV und seine Partner von einer ganz neuen Seite kennen.

DIGITAL.

Abseits von Spieltagen und Events bietet die neue HSV Business Match-App vielfältige Mehrwerte für Ihr Unternehmen und macht das Vernetzen noch einfacher.

PROFESSIONELL.

Mit einer designierten Ansprechperson für den HSV Business Club sind wir optimal auf Ihre Bedürfnisse vorbereitet und ermöglichen eine vollumfassende und professionelle Betreuung.

DAS GRÖSSTE **BUSINESS-** **NETZWERK** DES NORDENS.

EINZELHANDEL

KONSUMGÜTER

ENERGIE

BAUGEWERBE

VERSICHERUNG

HANDWERK



MOBILITÄT

LOGISTIK

NACHHALTIGKEIT

TECHNOLOGIE

AUS FANS WERDEN MITSPIELER

Nutzen Sie das Netzwerk, um neue Beziehungen aufzubauen und gemeinsam Ziele zu erreichen, mit inspirierenden Menschen bei interessanten Veranstaltungen in entspannter Atmosphäre – authentisch, hanseatisch und direkt.

700+ Partner-Unternehmen
und Hospitality-Partner

3.800+ Business-Gäste
pro Heimspiel



DER DIGITALE ANKERPUNKT: DIE HSV BUSINESS MATCH-APP.

Die neue HSV Business Match-App bietet die digitale Verlängerung zu unserem Business-Netzwerk und fungierte 365 Tage im Jahr als Ankerpunkt und Plattform für Ihr Netzwerk.



DIGITALES NETZWERK

für alle Club-Mitglieder

DIGITALER MARKTPLATZ

für Partnerangebote

DIGITALES BRANCHENBUCH

Kontaktmöglichkeiten über das
digitale Branchenbuch

ALLES IM BLICK

Veranstaltungskalender mit
Anmeldeplattform

UP TO DATE

integrierter Newsfeed &
Chatfunktion

EXKLUSIVE ANGEBOTE

Ticketangebote & Tauschbörse



EXEMPLARISCHER EVENTFAHRPLAN.

4 ANKER-EVENTS PRO JAHR IM RAHMEN DES BUSINESS CLUBS:

Q1
**HSV
INSIGHTS**
Exklusiver Einblick
in die HSV-Welt

Q2
**AFTER
WORK-EVENT**
Lockeres Get-Together
im HSV-Ambiente

Q3
**BUSINESS
CLUB-REISE**
Reiseangebot, z.B. für
eine Trainingslager-Reise

Q4
**BUSINESS
DINNER**
Gesetztes Dinner-Event
mit Rahmenprogramm

ZUGANG ZU ZUSÄTZLICHEN ADD-ONS:

Partnerveranstaltungen; Legenden-Nacht; Webinare; besondere Incentives
rund um den Spieltag und vieles mehr

Hinweis:
Diese Übersicht dient der Veranschaulichung des
geplanten Eventkalenders. In der Ausgestaltung und
Terminierung der Veranstaltungen sind Änderungen
vorbehalten.

IHRE **LEISTUNGEN** AUF EINEN BLICK.



EVENT-FORMATE

Regelmäßige organisierte Eventformate als physisches Netzwerktreffen (ca. vier Events pro Kalenderjahr)



EXKLUSIVER ZUGANG

Zugang zu zusätzlichen Angeboten, die sonst HSV-Partnern vorbehalten sind



B2B-PORTAL

Zugang zum B2B-Portal aller Partner des Business-Clubs



UMFASSENDE BETREUUNG

Stetige und kompetente Betreuung durch eine feste und designierte Ansprechperson



EXKLUSIVE ADD-ONS

Möglichkeit zur Zubuchung von weiteren spannenden Einblicken & Veranstaltungen



LABEL-NUTZUNG

Nutzung des HSV Business Club Labels

2.500,- € p.a.*

4.500,- € p.a.*
für Nicht-Bestandskunden

* Die Preise verstehen sich zzgl. MwSt. sowie auf Rechnung der HSV Fußball AG & Co. KGaA.

IMPRESSIONEN UNSERER BISHERIGEN EVENTS





COPYRIGHT

Sämtliche in dieser Konzeption aufgeführten Bilder und sonstigen Abbildungen, Gedanken, Ideen, Konzept und Werbemittel sind soweit rechtlich möglich urheberrechtlich geschützt. Das Urheberrecht liegt – sofern nicht ausdrücklich anders gekennzeichnet – bei der SPORTFIVE Germany GmbH bzw. dem von SPORTFIVE Germany GmbH vertretenen Club („Rechthehalter“). Jegliche vom Urheberrecht zugunsten des Rechthehalter geschützte vollständige oder teilweise Verwendung der Konzeption, insbesondere die Bearbeitung, Vervielfältigung oder sonstige Nutzung sowie jede Weitergabe an Dritte ist ohne vorherige Zustimmung der Rechteinhaber ausdrücklich untersagt.

Durch Entgegennahme des Konzepts verpflichtet sich der Empfänger, absolute Vertraulichkeit und absolutes Stillschweigen über die darin genannten Ideen und Vorschläge zu wahren. Wer gegen das Urheberrecht verstößt (z.B. die Inhalte unerlaubt verwendet), macht sich grundsätzlich gem. § 106 ff Urheberrecht strafbar. Er kann zudem kostenpflichtig abgemahnt werden sowie zum Schadensersatz und/oder Unterlassung verurteilt werden. Weitere Ansprüche und Rechte der Rechteinhaber bleiben vorbehalten.

Gerichtsstand für sämtliche Streitigkeiten aus und in Zusammenhang mit einer Verletzung des Urheberrechts ist Hamburg.

SPORTFIVE GERMANY GMBH C/O HSV FUSSBALL AG & CO. KGAA

Uwe-Seeler-Allee 9 / 22525 Hamburg / Germany
T +49 (0) 40 41 55-20 00 / F +49 (0) 40 41 55-20 90
de.hsv@sportfive.com / sportfive.com

Sitz und Registergericht ist Hamburg / HRB 102266 / Geschäftsführer: Hendrik Schiphorst, Philipp Hasenbein