#### NFON bietet Kommunikationsfreiheit durch

- Intuitive Lösungen: benutzerfreundliche Kommunikationslösungen, die eine effiziente Gestaltung interner und externer Arbeitsabläufe ermöglichen.
- Innovative Ideen: cloudbasierte, skalierbare und KI-gestützte Kommunikationslösungen, die den digitalen Wandel unterstützen.
- Enge Kundenbindung: Über 650.000 aktive Seats und eine Churn-Rate von nur 0,5% belegen die nachhaltige Kundenbeziehung.
- Breite Kundenbasis: Rund 55,000
   Unternehmen in 27 Ländern setzen auf unsere zukunftsfähigen Kommunikationslösungen.

- Starkes Partnernetzwerk: europaweites Netzwerk mit über 3.000 Partnern, die maßgeschneiderte Lösungen für Unternehmen jeder Größe bereitstellen.
- Sichere Infrastruktur: Georedundante Rechenzentren in Metropolregionen gewährleisten Ausfallsicherheit.
- Exzellente Sicherheit: Lösungen, die den höchsten europäischen Datenschutzanforderungen entsprechen.
- Kompetentes Team: Über 400 hoch qualifizierte Mitarbeitende sorgen für nahtlosen Kundenkontakt, mit einem starken Fokus auf den Ausbau der KI-Kompetenz, um die Servicequalität weiter zu steigern.

#### **NFON individualisiert Kommunikation**



"Wir denken Businesskommunikation neu, inspirieren und verbinden Menschen, um gemeinsam nachhaltig zu wachsen."

# Erfahrenes Management-Team mit langjährigem Track-Record

Alexander Beck

- Seit 2025 bei NFON

Berufliche Stationen:

Nemetschek SE

- Über 20 Jahre Erfahrung

in den Bereichen Einzelhandel.

FMCG. Software und Tech

Accell Group, MediaMarkt

Saturn Retail Group und

**CFO** 

#### Vorstand



#### Andreas Wesselmann CEO

- Seit 2024 bei NFON
- Visionäre Führungskraft mit >20 Jahren Erfahrung in Softwareentwicklung
- Berufliche Stationen:
   SAP, zuletzt als Mitglied des Global Leadership Teams

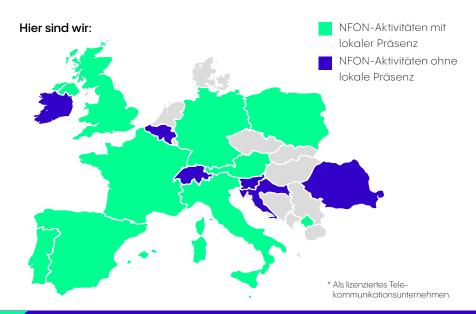
# Aufsichtsrat



Rainer-Christian Koppitz Vorsitzender

- Seit 2015 Mitglied des Aufsichtsrats bei NFON
- Unternehmer
- Vormals u. a. CEO bei KATEK SE, CEO bei NFON (2012–2015) und B2X Care Solutions sowie CEO Germany & Austria der BT Germany (British Telecom)
   Global Leadership Teams

# NFON ist in 15\* europäischen Ländern aktiv





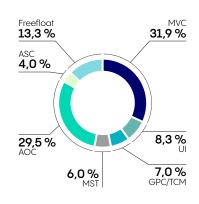
# NFON AG

# **Investment-Highlights**

- Starke Marktposition in Europa: NFON vereint eine führende Marktstellung mit einem resilienten Geschäftsmodell – stabil auch in einem von geopolitischen Unsicherheiten geprägten Umfeld.
- Skalierbares Geschäftsmodell: Unsere Lösungen sind konsequent auf Wachstum ausgerichtet – mit einem hohen Anteil wiederkehrender Umsätze (>90%) und einer starken Kundenbindung in Europa. Durch die Fokussierung auf unsere Kernmärkte und die Stärkung unserer Go-to-Market-Exzellenz streben wir einzweistelliges Umsatzwachstum an.
- Attraktives Marktumfeld: Wir sind in einem dynamischen Wachstumsmarkt aktiv insbesondere in Deutschland, wo die Digitalisierung zunehmend an Dynamik gewinnt.

- Wachstumsbeschleunigung durch KI: Modernste KI-Funktionen, intefriert in unsere Kernlösungen, steigern die Nutzerfreundlichkeit, automatisieren Kommunikationsprozesse und erhöhen die Produktivität – KI ist ein Wachstumstreiber mit Skalierungspotenzial, der neuen Mehrwert für Kunden und Partner erschließt.
- Nachhaltige Wertschöpfung: Bis 2027 streben wir eine EBITDA-Marge von über 15% an – gestützt durch operative Exzellenz und einen Anteil wiederkehrender Umsätze von über 90%. Effizienzsteigerung, Automatisierung und optimierte interne Prozesse bilden das Rückrat unserer Margenentwicklung. Gleichzeitig legen wir großen Wert auf stringentes Cashflow-Management und eine an den Interessen unserer Aktionär:innen ausgerichtete IR-Kommunikation.

#### Aktionärsstruktur



31,9 %	Milestone Venture Capital (MVC)
29,5%	Active Ownership Capital S.à r.l. (AOC)
8,3%	Universal Investment (UI)
7,0%	Gerlin Participaties Coöperatief/ Teslin Capital Management (GPC/ TCM)
6,0%	Morgan Stanley (MST)
4,0%	ASC Technologies (ASC)
13,3%	Freefloat

### Kennzahlen

In Mio. EUR	FY 2024	H1 2025	H1 2024	Veränderung
Gesamtumsatzerlöse	87,3	44,2	42,5	3,9%
Anteil wiederkehrender Umsatzerlöse	92,9%	93,4%	94,3%	_
Bereinigtes EBITDA	12,3	5,7	5,5	3,4%
Bereinigte EBITDA-Marge	14,1%	12,9%	13,0%	_
Free Cashflow*	6,4	0,7	2,0	_

<sup>\*</sup> Der Free Cashflow wird berechnet, indem die Investitionen in Sachanlagen und immaterielle Vermögenswerte abgezogen werden, mit Ausnahme der Cashflows für M&A-Aktivitäten.

#### **Aktie**

ISIN/WKN		DE000A0N4N52/A0N4N5			
Börsenplätze		Börse Frankfurt/XETRA			
Handelssegment			Prime Standard		
Institut	Empfehlung	Kursziel	Datum		
Baader Bank	Kaufen	14,00 EUR	21.08.2025		
Berenberg	Kaufen	9,00 EUR	17.04.2025		
NuWays	Kaufen	12,10 EUR	22.08.2025		
ODDO BHF	Underperform	5,50 EUR	21.08.2025		

#### Ausblick 2025 - 2027

	Ergebnis 2024	Ausblick 2025	Vorläufiger
			Ausblick 2027
Gesamtumsatz*	87,3 Mio. EUR	+ 3 bis 5%	Zweistelliges Wachstum
Bereinigtes EBITDA	12,3 Mio. EUR	12,5 bis 14,0 Mio. EUR	>15%

<sup>\*</sup> Ab dem Jahr 2025 wird der Gesamtumsatz als Steuerungsgröße herangezogen. Die Anpassung berücksichtigt den wachsenden Anteil anderer Erlösquellen und erhöht die strategische Flexibilität. Wiederkehrende Umsätze bleiben zentraler Bestandteil des Geschäftsmodells.

## Weitere Informationen erhalten Sie von:

Friederike Thyssen, VP Investor Relations & Sustainability T. +49 89 45300-449, E. ir-info@nfon.com

#### **NFON AG**

Zielstattstraße 36 81379 München, Deutschland

www.nfon.com