

E-Mobility-Software für Großhändler mit Ambition.

Für sicheren Umsatz und starke Projekte.

Installateure binden, Umsatz sichern, Ladebusiness skalieren. Mit dem chargecloud Ökosystem erschließen Elektrogroßhändler ein Geschäftsmodell, das über den reinen Hardwareverkauf hinausgeht. Dank integriertem Revenue-Sharing und 100-%iger White-Label-Fähigkeit verwandeln Sie einmalige Hardwareverkäufe in dauerhafte Einnahmen – und das im eigenen Branding.

Im Zentrum steht das skalierbare chargecloud Operating System (OS), mit dem Sie Ihren Elektroinstallateuren ein attraktives Komplettpaket bieten: vorkonfigurierte Ladestationen inklusive Betrieb, Monitoring, Abrechnung und Service. Das übersichtliche Partnerportal und eine vollautomatisierte Buchhaltung sorgen dafür, dass Sie an jeder Kilowattstunde mitverdienen. Für Ladeprojekte mit Erfolg.

Die passende E-Mobility-Lösung für Ihre Ziele. *Unabhängig und vielseitig.*

Mit Herz. Für Verlässlichkeit.

Eine zuverlässige Software ist das Herzstück jeder Ladeinfrastruktur. Unser OS sorgt für einen stabilen Betrieb, erkennt Ausfälle frühzeitig und ermöglicht die Behebung von Störungen per Fernzugriff – ohne Vor-Ort-Einsatz. In Kombination mit Echtzeitüberwachung und automatisierten Prozessen entsteht so die Basis für langfristige E-Mobility-Services und planbare Erträge.

Mit Verstand. Für Flexibilität.

Unsere modulare Architektur passt sich flexibel an Ihre spezifischen Marktanforderungen an. Für den Einstieg und das Wachstum im E-Mobility-Markt können Sie sich auf eine zuverlässige Struktur mit automatisierten Prozessen verlassen. Und wenn doch einmal Unterstützung gefragt ist, steht Ihnen unser erfahrener Support zuverlässig zur Seite.

Mit Händchen. Für Wachstum.

Als cloudbasiertes System eröffnet unsere Software vielfältige Möglichkeiten, Ihr Geschäft auszubauen und zu skalieren. Dank offener Schnittstellen lassen sich zusätzliche Dienste flexibel integrieren und neue Ertragsmöglichkeiten etablieren: Über unsere Partnerschaften können Sie Ihr Charging-Angebot gezielt erweitern – egal ob zertifizierte Hardware oder smarte Dienstleistungen.



Hier wird noch eine Headline benötigt –
Zweizeilig mit ein paar schicken Wörtern.

Installateure empowern.

Installateure installieren und betreiben selbstständig, Sie stehen als Möglichmacher im Vordergrund – mit der eigenen Marke in Portal und App.

Umsatz dauerhaft sichern.

Über das Revenue-Sharing-Modell stetig am Umsatz der Ladeinfrastruktur beteiligt – langfristige Projekte statt einmaliger Hardwareverkauf.

Herstellerunabhängig wachsen.

Ein Operating System für verschiedene Hardware-Anbieter und -Sortimente – ohne Hersteller-Bindung flexibel im Hardwaregeschäft bleiben.

Komplexe Strukturen meistern.

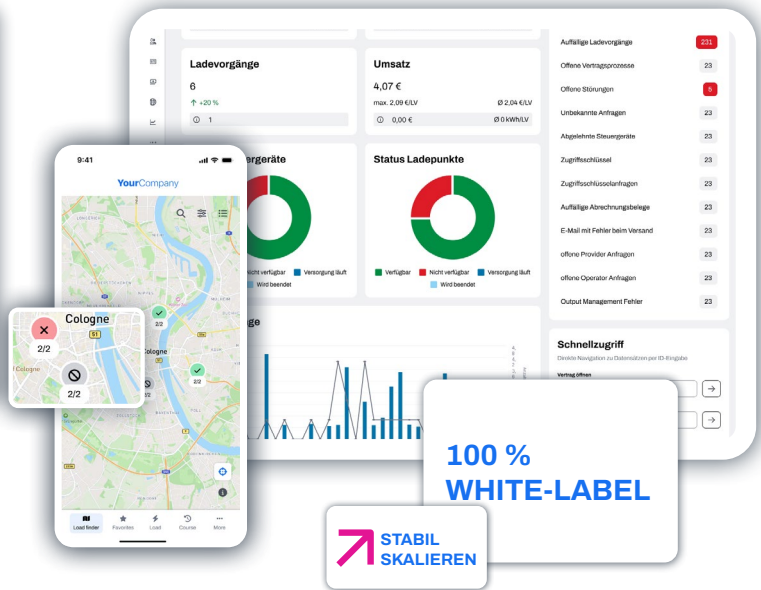
Ein smartes System und einheitliche Prozesse bieten Übersicht trotz vieler Marken, Standorte und Kunden – große Rollouts einfach umsetzen.

Abrechnung, die einfach läuft.

Steuer- und auditfeste Partner- und Endkundenabrechnungen sorgen für klare Belegketten und minimalen Aufwand durch Automationen.

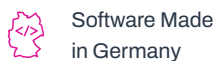
Langfristig sicher planen.

Unsere Struktur steht für Stabilität und Verlässlichkeit: Auch bei wachsendem Projektvolumen bleibt Ihr Ladebusiness zuverlässig betreibbar.



**Trust is good –
compliance is better!**

Mit chargecloud sind Sie immer auf der sicheren Seite: durch europäische Datenschutz- und IT-Sicherheitsstandards, regelmäßige Updates und einen ISO-27001-zertifizierten Betrieb, der höchste Anforderungen an Informationssicherheit, Cybersicherheit und Datenschutz erfüllt.



Software Made in Germany



ISO/IEC 27001 zertifiziert



ISO 9001 zertifiziert



DSGVO konform



Sichere TLS Encryption



ISO 14001 zertifiziert

Melden Sie sich gerne für mehr Informationen und finden Sie heraus, wie Sie mit Ihrem EV-Charging-Business nachhaltig wachsen können – wir freuen uns auf Ihre Nachricht an sales@chargecloud.de



Für mehr Info scannen