

Bergführer „Prämienmodell“



Eine WinWin Situation!

Der Gedanke



Du motivierst

als Bergführer oder Bergwanderführer entweder „**Neukunden (Erstkontakt)**“, oder auch „**Bestandskunden (Bereits AW-Kunde)**“ mit **Alpine Welten** unterwegs zu sein.

Anerkennung in Form von Provision:

1. Neukundenwerbung **5% vom Reisepreis**
2. Motivation Bestandskunden **2,5% vom Reisepreis**

Gilt nur wenn die Tour/Reise auch durchgeführt wurde.



Definition



1. Neukunde (Vermittlung)

Ein Neukunde ist noch **NICHT in unserer Kundenkartei** und wird von Dir für eine oder mehrere Touren mit Alpine Welten eingebracht unabhängig davon ob Du diese selbst führst.

VERMITTLER PROVISION: Du bekommst **5% vom Reisepreis** |
Auch bei allen Folgebuchungen!



2. Bestandskunde (Motivation)

Ein Bestandskunde ist bereits **in unserer Kundenkartei** und wird von Dir für eine Tour mit Alpine Welten motiviert unabhängig davon ob Du diese selbst führst.

MOTIVATION PROVISION: Du bekommst **2.5% vom Reisepreis**

Gilt nur wenn die Tour/Reise auch durchgeführt wurde.

Zuordnung



Der Kunde muss bei Buchung hinweisen!

Im letzten Schritt vor Absenden der Buchung hat der Kunde die Möglichkeit in einem Textfeld etwas einzugeben. HIER soll der Kunde eingeben **Motiviert durch...** eingeben dann ordnen wir das zu entweder als Neukunde, oder als Motivation zu. Nachträglich ist das nicht mehr möglich also müsst ihr den Kunden darauf hinweisen die Angabe zu machen.



Kommentar

Du hast uns noch etwas zu sagen? Dann schreib es hier hinein.



Abrechnung



Am Ende des Jahres erfolgt die Abrechnung!

Wir werten am Ende des Jahres aus welche Provisionen für Neukunden und/oder Motivation angefallen sind. Eine Aufstellung senden wir zu und dann kann diese gesammelt an uns in Rechnung gestellt werden.



Gilt nur wenn die Tour/Reise auch durchgeführt wurde.