

Global Key Account Manager (m|w|d)

Driventic - Zukunft bewegen

Als Spezialist für effiziente Antriebstechnologien in Nutzfahrzeugen, Bussen und Lkw verstehen wir uns als schnellen, innovativen Impulsgeber für Hersteller wie Betreiber, der nur ein Ziel verfolgt: Mobilität, die keine Spuren hinterlässt – außer Fortschritt. 1.400 Mitarbeitende an 27 Standorten in 19 Ländern leben unsere Mission: „Mobility beyond today“.

Unterstützen Sie die Driventic GmbH als

Global Key Account Manager (m|w|d)

Job ID DH26-0317 | Standort Heidenheim oder Crailsheim

Ihre Aufgaben

- In dieser Position tragen Sie Umsatz- und Ergebnisverantwortung für die OEMs in Ihrem Verantwortungsbereich.
- Sie koordinieren den globalen Ausbau und die strategische Weiterentwicklung der betreuten Key Accounts und stellen eine wettbewerbsfähige technische und kommerzielle Positionierung unserer Produkte sicher.
- Der Aufbau, die Pflege und die Weiterentwicklung der persönlichen Kontakte und Beziehungen zu Entscheidungsträgern bei den OEMs im Verantwortungsbereich ist für Sie eine Selbstverständlichkeit.
- Sie wirken aktiv an internen und kundenbezogenen Prozessen mit, insbesondere bei Produktneuentwicklungen, -einführungen sowie bei Standardisierungen und OEM spezifischen Produkthanforderungen.
- Sie steigern den Marktanteil bei den OEMs durch die Verfolgung der Aktivitäten in den Märkten des Verantwortungsbereichs und die Erarbeitung und Umsetzung von Maßnahmen in Zusammenarbeit mit den Vertriebsgesellschaften.
- Sie führen Vertragsverhandlungen mit den OEM Kunden und stellen eine enge Abstimmung mit allen relevanten internen Funktionen sicher.
- Außerdem stellen Sie sicher, dass Kundenanforderungen zeitgerecht und vollständig im Unternehmen berücksichtigt werden.
- Darüber hinaus verfolgen Sie globale Aktivitäten der betreuten OEMs, initiieren entsprechende Maßnahmen (z. B. Projektakquise, After Sales, Lokalisierung) und fungieren als Eskalationsinstanz bei operativen Themen wie Lieferverzug, Qualitätsabweichungen oder Zahlungsverzug.

Global Key Account Manager (m|w|d)

Ihr Profil

- Sie verfügen über ein abgeschlossenes Studium im Bereich Wirtschaftsingenieurwesen, Ingenieurwesen, Betriebswirtschaft oder über eine vergleichbare Qualifikation
- Sie besitzen mehrjährige relevante Berufserfahrung, idealerweise mit Fokus auf OEMs im Nutzfahrzeug- oder Motorenherstellenumfeld.
- Wir setzen verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift voraus; weitere Sprachkenntnisse sind von Vorteil.
- Europaweite Reisetätigkeit (ca. 10 %) bedeutet für Sie eine willkommene Abwechslung.
- Sie zeichnen sich durch Kommunikationsstärke, Durchsetzungsvermögen sowie die Fähigkeit aus, komplexe Sachverhalte strukturiert und verständlich zu vermitteln.
- Eine teamorientierte Arbeitsweise, ein ausgeprägtes Verantwortungsbewusstsein sowie hohe Einsatzbereitschaft prägen Ihr Profil.
- Sie sind versiert im Umgang mit den gängigen MS Office-Produkten und haben idealerweise bereits Erfahrungen mit SAP gesammelt.

Arbeiten bei Driventic heißt, vordenken, vorantreiben, verändern. Wir bieten Ihnen ein internationales Arbeitsumfeld mit einer offenen und wertschätzenden Unternehmenskultur. Darüber hinaus erwarten Sie bei uns flexible Arbeitsmodelle, nachhaltige Weiterentwicklungsmöglichkeiten, verschiedene Angebote zur Vereinbarkeit von Familie und Beruf sowie zu Gesundheit und Wohlbefinden.

Die Driventic GmbH freut sich auf Ihre Bewerbung unter jobs@driventic.com