



Inside Sales Specialist (m/w/d)

Bern | 80-100 % | unbefristet

Wir suchen dich! Verstärk unser erfolgreiches Team!

☀ Über uns:

Wir sind ein professioneller und erfolgreicher Schweizer IT-Systemintegrator und Full-Service Provider. Für unsere mitunter langjährigen Kunden und Partner setzen wir dank unserem Know-how und der Portfolio-Kompetenz bestmögliche 360° Lösungen um. Von Data Management bis hin zu Hybrid-Cloud und Digital Workplace – unsere Lösungen sind sicher, menschenzentriert und perfekt auf die Anforderungen unserer Kunden zugeschnitten.

Werde Teil in einem Unternehmen, das deine berufliche und persönliche Weiterentwicklung fördert. Wir suchen für diese spannende Drehscheibenfunktion einen

Inside Sales Specialist (m/w/d)

Bern | 80-100 % | unbefristet

Du bist Teil des Customer Excellence Teams, in welchem Kundenanfragen im Bereich Hardware, Software und Dienstleistungen abgewickelt werden. Dein Engagement stellt sicher, dass wir den Kunden die besten Lösungen bieten können.

📁 Deine Aufgaben:

- Du bist verantwortlich für die Erarbeitung von Offertunterlagen für Kundenanfragen und Ausschreibungen in Absprache mit dem Vertrieb.
- Pflege der Opportunitäten und Angebote im Hersteller-Portal
- Renewal- und Vertragsmanagement
- Sicherstellung / Überwachung der Fristen für Anfragen
- Pflege und Erfassung der Kundendaten im CRM
- Erstellung von Server und Storage Konfigurationen mit Unterstützung der Pre-Sales Abteilung
- Du bist in aktivem Austausch mit den Kunden, Lieferanten und Herstellern
- Administrative Aufgaben gehören ebenfalls zu deinen Tätigkeiten

Dein Profil:

- Kaufmännische oder technische Ausbildung
- Fundiertes Know-How im Storage / Server und Netzwerk Bereich
- Erfahrung beim Erstellen von Technischen Konfigurationen ist von Vorteil (insb. HPE)
- Prozessuales Verständnis, Affinität und Interesse an Zusammenhängen
- Du bringst IT-Affinität mit und hast Freude am Umgang mit digitalen Systemen und Technologien
- Du pflegst einen offenen, ehrlichen Austausch mit allen Stakeholdern
- Gute Deutsch- und Englischkenntnisse zwingend
- Vernetzte Denkweise, Verständnis für komplexe Abläufe und effiziente Arbeitsweise
- Sorgfältige, strukturierte, exakte sowie äusserst präzise Arbeitsweise
- Die Zufriedenheit unserer Kunden steht für dich an erster Stelle

Was wir bieten:

- Eine moderne Arbeitsumgebung
- Ein angenehmes Arbeits-Umfeld mit standortübergreifender Teamarbeit
- Open-Door und Du-Kultur
- Raum für eigene Ideen und persönliche Entwicklung
- Homeoffice Möglichkeiten
- Flexibles Gleitzeit-Arbeitsmodell
- Weitere Fringe Benefits sind für uns neben einem marktgerechten, fairen Vergütungssystem
- eine Selbstverständlichkeit

Bereit für den nächsten Schritt?

Wenn du die Zukunft der Sonio AG mitgestalten möchtest, freuen wir uns auf deine Bewerbung! Sende deine Unterlagen (Begleitschreiben, CV mit Foto, Arbeitszeugnisse, Diplome, Zertifikate, etc.) per E-Mail an: recruiting@sonio.com

Aileen Habermann | Sonio AG • Baarermattstrasse 10 • 6340 Baar | Tel. +41 58 715 15 76 | www.sonio.com.

Direktbewerbungen werden bevorzugt behandelt.