



## Senior Account Manager (m/w/d)

**Baar/Zug oder Wallisellen? Du hast die Wahl. | 100 % | unbefristet**

### **Über uns:**

Wir sind ein professioneller und erfolgreicher Schweizer IT-Systemintegrator und Full-Service Provider. Für unsere mitunter langjährigen Kunden und Partner setzen wir dank unserem Know-how und der Portfolio-Kompetenz bestmögliche 360° Lösungen um. Von einem umfangreichen Managed Service Angebot, Data Management bis hin zu Hybrid-Cloud und Digital Workplace – unsere Lösungen sind sicher, menschenzentriert und perfekt auf die Anforderungen unserer Kunden zugeschnitten.

Zur Verstärkung unseres Verkaufs-Teams suchen wir für unser Senior Account Manager der sich mit Öffentlichen Sektor bestens auskennt.

## Senior Account Manager (m/w/d)

**Baar/Zug oder Wallisellen? Du hast die Wahl. | 100 % | unbefristet**

Mit deiner Sales Berufspraxis und Erfahrung im Öffentlichen Sektor verstärkst du unser junges erfolgreiches Sales-Team in Bern und bildest die zentrale Schnittstelle zwischen unseren Kunden und unserem Unternehmen.

### **Deine Aufgaben:**

- Betreuung und Ausbau der zugewiesenen Kundenbasis
- Ausbau bestehender Rahmenverträge innerhalb der gesamten Sonio-Kundenlandschaft in Zusammenarbeit mit den FSP Sales-Team
- Gewinnung neuer Kunde durch gezielte Akquise, Kampagnen und Ausschreibungen
- Präsentation unseres Serviceportfolios mit Schwerpunkt auf Dateninfrastruktur und Services
- Pflege von Beziehungen zu Partnern und Lieferanten
- Analyse von Kundenanforderungen, Erstellung von Angeboten sowie Beantwortung von RFPs
- Sicherstellung einer reibungslosen und effizienten Kommunikation mit Kunden und Lieferanten

## **Dein Profil:**

- Sehr gutes IT-Know-How
- Mehrjährige, nachweisbare Erfolge im Verkauf, im IT-Umfeld
- Ein bestehendes Netzwerk im Schweizer IT-Markt ist von Vorteil
- Langjährige Erfahrungen in der Kundenakquisition
- Souveränes und gewinnendes Auftreten, ausgeprägte Durchsetzungsfähigkeit sowie hohe Zielstrebigkeit und Willenskraft
- Ausgezeichnete Deutschkenntnisse (in Wort und Schrift) sowie sehr gute fachspezifische Englischkenntnisse

## **Was wir bieten:**

- Ein motiviertes Team sowie eine spannende, anspruchsvolle und abwechslungsreiche Tätigkeit
- Eine moderne Arbeitsumgebung
- Ein angenehmes Arbeits-Umfeld mit standortübergreifender Teamarbeit
- Open-Door und Du-Kultur
- Raum für eigene Ideen und persönliche Entwicklung
- Flexibles Gleitzeit-Arbeitsmodell
- Weitere Fringe Benefits sind für uns neben einem marktgerechten, fairen Vergütungssystem eine Selbstverständlichkeit

## **Bereit für den nächsten Schritt?**

Wenn du die Zukunft der Sonio AG mitgestalten möchtest, freuen wir uns auf deine Bewerbung! Sende deine Unterlagen (Begleitschreiben, CV mit Foto, Arbeitszeugnisse, Diplome, Zertifikate, etc.) per E-Mail an: [recruiting@sonio.com](mailto:recruiting@sonio.com)

Aileen Habermann | Sonio AG • Baarermattstrasse 10 • 6340 Baar | Tel. +41 58 715 15 76 | [www.sonio.com](http://www.sonio.com).

*Direktbewerbungen werden bevorzugt behandelt.*