

Pour renforcer notre équipe, nous recherchons dès maintenant ou à convenir une personne motivée pour rejoindre notre équipe, un spécialiste en sanitaire en tant que

## **conseiller/conseillère de vente en sanitaire**

Région Genève – Nyon – Morges – Yverdon – Vallorbe – Neuchâtel et Jura

### **Vos missions – ancrées dans la région, variées et axées sur la clientèle:**

- ✓ Vous gérez une clientèle existante dans les cantons de GE, JU, NE ainsi que dans la région d'Yverdon–Morges–Nyon–Vallorbe.
- ✓ Vous suscitez l'enthousiasme des professionnels du sanitaire pour nos produits et solutions, que vous positionnez avec compétence sur le marché en vous appuyant sur une approche pratique.
- ✓ Vous acquérez de nouveaux clients et développez durablement votre secteur de vente.
- ✓ Vous observez les besoins du marché et des clients en Suisse romande et partagez activement vos observations avec l'équipe – ce qui constitue une base précieuse pour les décisions en matière de marketing et de stratégie.
- ✓ Vous représentez notre entreprise familiale avec fiabilité, expertise et le plaisir d'échanger directement avec les clients.

### **Votre profil:**

- ✓ Formation achevée d'installateur/installatrice sanitaire ou de concepteur/conceptrice sanitaire, idéalement avec une expérience en gestion de projet, vente, conseil ou service extérieur.
- ✓ Vous résidez dans la région (GE/JU/NE/VD) et connaissez bien le marché local.
- ✓ Méthode de travail structurée et autonome, et forte orientation pratique.
- ✓ Envie d'une collaboration à long terme dans un environnement familial.
- ✓ Personnalité responsable et fiable, dotée d'un esprit pratique.
- ✓ Très bonne maîtrise du français (indispensable pour ces régions).
- ✓ Connaissances en allemand, car la communication interne ainsi que la collaboration avec le siège social en Suisse alémanique se font en allemand.
- ✓ Bonne maîtrise de MS Office (Word, Excel).

### **Ce qui vous attend chez nous**

- ✓ Une formation approfondie dispensée par des collègues expérimentés.
- ✓ Un poste en grande partie autonome offrant une grande liberté d'action.
- ✓ Des conditions d'emploi attractives :
  - 5 semaines de congés
  - des outils de travail modernes et un régime de frais équitable
- ✓ Un environnement de travail valorisant et convivial, avec des processus décisionnels courts.

Intéressé ? Nous nous réjouissons de vous rencontrer. Pour plus d'informations, n'hésitez pas à contacter Thomas Escher, directeur des ventes, Tél. 079 128 24 35.

Veuillez envoyer votre candidature à : Katharina Baumberger – [job@nyff.ch](mailto:job@nyff.ch)