IVAN MARTÍN



Datos personales

Nombre
Ivan Martín

Dirección
Estepona, Málaga

Número de teléfono
+34 123 45 67 89

Correo electrónico
ejemplo@cvmaker.es

LinkedIn
linkedin.com/in/ivanmartin

Habilidades

- Venta consultiva
- Valoración de propiedades
- Escucha activa
- Legislación inmobiliaria
- Arrendamiento inmobiliario
- Gestión de objeciones
- Dominio del mercado local
- CRM, portales y software inmobiliario
- Resolución de incidencias
- Marketing y publicidad

Idiomas

Español
Inglés
Francés
Holandés

Acreditaciones

- Formación técnica habilitante para el Registro de Agentes Inmobiliarios de Andalucía (RAIA)

Profesional con más de 5 años de experiencia en captación de inmuebles y cierre de operaciones de compraventa y alquiler. Especializado en el asesoramiento integral a propietarios, compradores e inversores. Destaco por mi capacidad para generar oportunidades de negocio y construir relaciones de confianza a largo plazo. Mi objetivo es sumar mi experiencia a una agencia líder para superar juntos nuevos retos comerciales.

Experiencia laboral

Agente Inmobiliario
mar 2020 - oct 2026

Engel & Völkers, Málaga

Captación y valoración de inmuebles residenciales, gestión de cartera de clientes y asesoramiento integral a propietarios, compradores e inversores. Negociación de condiciones de compraventa y alquiler, coordinación de visitas y seguimiento de las operaciones hasta su cierre. Desarrollo de relaciones comerciales a largo plazo y generación de nuevas oportunidades de negocio en el mercado local.

- Gestioné operaciones inmobiliarias por un valor superior a 3 millones de euros durante el último año.
- Incrementé la cartera de inmuebles de la oficina en un 30% mediante acciones de captación y networking.

Gestor Comercial
ene 2019 - dic 2019

Grupo Mayoral, Málaga

Desarrollo de negocio, prospección de cuentas y gestión de clientes en el área de influencia regional. Negociación de contratos, análisis de necesidades del cliente y coordinación del ciclo comercial para asegurar la consecución de objetivos.

- Incrementé la cartera activa en la región en un 25% mediante acciones directas de prospección y fidelización.
- Superé en un 15% los objetivos de ventas anuales establecidos para el territorio asignado.

Educación

Máster en Dirección Comercial y Márketing Inmobiliario
oct 2020 - jun 2021

ESIC Business & Marketing School,, Málaga

Grado en Administración y Dirección de Empresas (ADE)
sept 2000 - jun 2004

Universidad Loyola,, Málaga

Cursos y certificaciones

Curso de Marketing Inmobiliario y Captación de Clientes
ene 2026 - may 2026

Euroinnova International | Online |

Curso de Técnicas de Negociación y Venta Inmobiliaria
jun 2025 - dic 2025

ESIC Business School | Campus Málaga |

Premios y distinciones

Mejor Agente del Año (2023): Reconocimiento por liderar el volumen de ventas residenciales (€3M+) en la zona Málaga – Costa del Sol.