

Sales Rockstar Romandie

~2h / semaine

100% remote

Commission attractive

Medicus (www.medicus.ch) est une plateforme de carrière pour les médecins en Suisse. Comme nous travaillons avec des clients dans toutes les langues nationales, nous recherchons une personne qui prendra en charge et développera la Suisse romande. Dans ce rôle, tu seras notre visage – et notre voix – en Romandie.

Ton terrain de jeu

- **Pro de l'acquisition.** Tu identifies de nouveaux hôpitaux, cliniques et groupes de cabinets en Suisse romande et tu les convains de rejoindre Medicus.
- **Relationship Manager.** Tu entretiens les relations avec nos clients existants et veilles à leur fidélité.
- **Tech-savvy.** Tu documentes proprement tes succès dans notre CRM (nous travaillons avec HubSpot).

Ton profil

- **Native speaker.** Le français est ta langue maternelle ou tu as un niveau C1, avec en plus de bonnes connaissances en allemand ou en anglais.
- **Mentalité de fonceur.** Tu aimes réseauter, conclure des deals et tu es motivé(e) par des commissions qui récompensent ton engagement.
- **Side-hustler.** Idéal pour des étudiant(e)s en économie, des freelances ou toute personne qui veut construire quelque chose de stimulant à côté.
- **Expérience.** Lead, rétention, pitch – ces mots ne te sont pas inconnus. Santé ou CRM sont un plus, pas une obligation.

Ce que nous proposons

Liberté maximale

Tu travailles quand et où tu veux.

Commission attractive

Ton engagement se reflète directement sur ton compte.

200 CHF fixe / mois

+ commission – un modèle de rémunération passionnant.

Environnement moderne

HubSpot, Slack, outils no-code – tout est automatisé.

Envie de conquérir la Romandie avec nous ?

- 1 Ton CV
- 2 Une vidéo (1–2 min) – vends-nous en 90 secondes pourquoi c'est toi qu'on doit engager
- 3 Ta réponse à : quelle langue préfères-tu pour les échanges internes – anglais ou allemand ?

ENVOIE LE TOUT À team@medicus.ch