

myUNIQA: Weniger Administration. Mehr Zeit für Beratung.

myUNIQA ist mehr als eine App für Ihre Kund:innen – sie unterstützt Sie aktiv im Vertriebsalltag. Je mehr Services Ihre Kund:innen selbst erledigen, desto weniger Rückfragen und administrative Aufgaben entstehen für Sie.

- **myUNIQA unterstützt Sie als Berater:in – ersetzt Sie aber nicht: Sie bleiben auf jeden Fall erste Ansprechperson für Ihre Kund:innen.**
- **myUNIQA reduziert Rückfragen und administrative Tätigkeiten**
- **mehr Zeit für Beratung, Verkauf und Betreuung**



Hier und jetzt
registrieren!



Was myUNIQA Ihnen abnimmt

- **Weniger Rückfragen im Alltag**
- Kund:innen verfolgen z.B. Statusupdates einer Schadenmeldung selbst per SMS oder E-Mail-Benachrichtigung
- **Weniger administrativer Aufwand**
Rechnungen und Schäden werden direkt in der myUNIQA App oder im Portal eingereicht
- **Mehr Transparenz ohne Nachfassen**
- Sämtliche Vorgänge sind digital dokumentiert – auch für Sie über das U.CRM sichtbar
- **Weniger Dokumentensuche**
- Verträge & Unterlagen jederzeit verfügbar

myUNIQA Highlights auf einen Blick

- **Schadenmanagement**
Kfz-Schaden- und Unfallmeldungen in wenigen Minuten
- **Gesundheit & Einreichungen**
Rechnungen für Ihre Krankenversicherung online einreichen
- **Vertragsübersicht & Dokumente**
Verträge, Vertragsdetails und Polizzen an einem Ort gesammelt
- **Partnerangebote & Services**
z.B. LARA-Ärztetzwerk: österreichweite Arztsuche inkl. Videokonsultation

Auch bei Firmenkund:innen ein echter Hebel

Mit myUNIQA business profitieren
Firmenkund:innen von

- **Schadenmanagement:**
Schadenmeldungen in wenigen Minuten
- **Vertragsübersicht & Dokumente:**
Verträge, Vertragsdetails und Polizzen an einem Ort gesammelt
- **Benutzerverwaltung:**
Zugriffsrechte wie Leseberechtigungen einfach und sicher an weitere Nutzer:innen vergeben, zum Beispiel an Steuerberater:innen
- **Haftpflichtregulierung:**
Jährlichen Check für die Haftpflichtversicherung unkompliziert digital abwickeln

**myUNIQA schafft Mehrwert
für Kund:innen – und Freiraum
für Sie.**

Marketingeinwilligung – gut zu wissen.

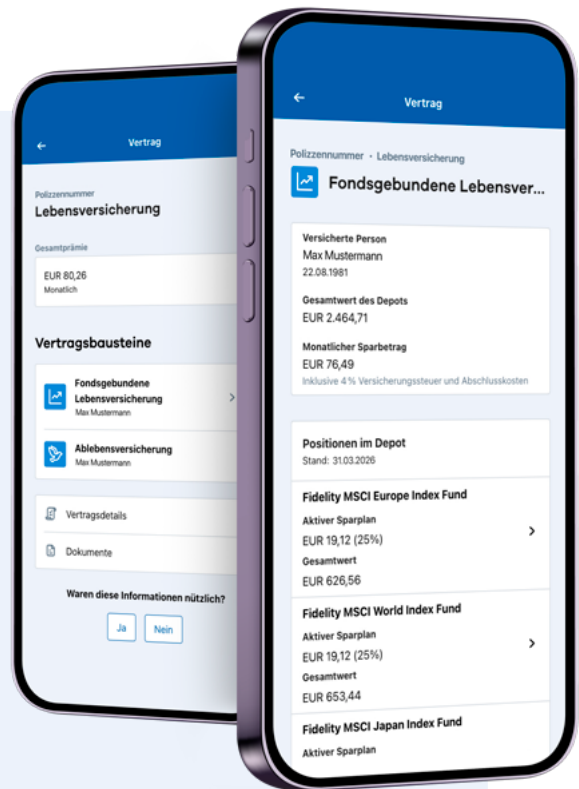
Die Marketingeinwilligung der Kund:innen ist NICHT automatisch Teil von myUNIQA.

- sie muss **aktiv und bewusst** vom Kunden erteilt werden (UNIQA fordert diese nicht aktiv von Ihren Kund:innen ein!)
- sie kann bei Vertragsabschluss oder in der App erfolgen
- sie ist jederzeit einsehbar
- ohne Einwilligung erfolgt keine werbliche oder proaktive Information.

Mit erteilter Marketingeinwilligung können Kund:innen:

- wichtige Informationen digital erhalten
- rechtzeitig erinnert werden
- strukturiert und nachvollziehbar informiert werden

Ihr Vorteil: Für Sie als Vermittler:in bedeutet das eine klarere und einheitliche Kommunikation, weniger Missverständnisse und Rückfragen sowie eine spürbare Entlastung im Arbeitsalltag.



Rechnung
einreichen?

Besser einfach.
myUNIQA

Die App für Ihre Versicherung.



Jetzt App
downloaden!

