



SLV Nederland is een snel groeiende verlichtingsfirma die deel uitmaakt van een internationale groep gevestigd in Duitsland. SLV biedt innoverende oplossingen voor binnen- en buitenverlichting aan installateurs, architecten en lichtdesigners. SLV staat bekend voor zijn betrouwbare en snelle levering, uitstekende prijs/kwaliteit, innovatie en service gerichte manier van werken. Momenteel bestaat ons team uit 18 medewerkers. Ter versterking van ons sales team is SLV Nederland op zoek naar;

Commercieel Lichtadviseur

In deze functie vertaal je de wensen van de klant en zijn verlichtingsvraagstuk naar een lichtplan of licht berekening. Je inventariseert, adviseert, offereert en licht het plan toe al dan niet in overleg met de accountmanager. Je bent in staat met het SLV productportfolio een functioneel of decoratief plan te maken en de klant hiermee te overtuigen. Je legt verantwoording af aan de directie.

Werkzaamheden:

1. Lichtplanning
 - Maken van lichtberekeningen
 - Intekenen van projecten en maken van lichtplannen
 - Het technisch en conceptueel visualiseren van het lichtplan
 - Calculeren
2. Sales
 - Bespreken van wensen, verwachtingen en vereisen met klant
 - Maken van offertes
 - Presenteren van offerte en lichtplan aan klant
 - Telefonisch aanspreekpunt voor klant op product technisch gebied
 - Opstellen en opvolgen van offertes
3. Markt- en product ontwikkeling
 - Kennen van het productassortiment
 - Monitoren van trends en ontwikkelingen in de markt
4. Overige
 - Administratie van order en offerte
 - Investeren in klantrelaties
 - Inbrengen van creatieve en goede lichttechnische oplossingen en ideeën

Profiel

- MBO+ werk- en denkniveau in, bij voorkeur, licht - elektrotechniek
- Ervaring in soortgelijke functie is een pré
- Commercieel instelling met een creatieve oplossingsgerichte houding
- Kennis van Dialux, Relux en Autocad
- Beheersing van de Nederlandse en Engelse taal in woord en geschrift, kennis van Duits is een pré;
- Je beschikt over een groot verantwoordelijkheidsgevoel, je bent een teamplayer met een hands on mentaliteit
- Microsoft Office, ERP en CRM systemen vormen voor jou geen probleem.

Wij bieden de mogelijkheid om te werken bij een dynamisch en innovatief bedrijf met ruimte voor persoonlijke ontwikkeling en een aantrekkelijk marktconform salarispakket. Als werkgever met gelijke kansen zet SLV zich in voor een divers personeelsbestand.

Contact en sollicitaties:

Marianne Hendrixx (directie) marianne.hendrixx@slv.nl