

SLV Nederland is een snel groeiende verlichtingsfirma die deel uitmaakt van een internationale groep gevestigd in Duitsland. SLV biedt innoverende oplossingen voor binnen- en buitenverlichting aan installateurs, architecten en lichtdesigners. SLV staat bekend voor zijn betrouwbare en snelle levering, uitstekende prijs/kwaliteit, innovatie en service gerichte manier van werken. Momenteel bestaat ons team uit 18 medewerkers.

Ter versterking van ons sales team is SLV Nederland op zoek naar;

Accountmanager regio Oost Nederland

In deze functie ben je primair verantwoordelijk voor het onderhouden en uitbouwen van de klantenportefeuille en onderhouden van de relaties van SLV Nederland. Je streeft naar hoge klanttevredenheid, vergroting van omzet en commercieel resultaat.

Je legt verantwoording af aan de directie.

Kerntaken:

1. Verkoop

- Verhogen van omzet bij bestaande en nieuwe relaties
- Versturen en bespreken van offertes

2. Verkoopplan

- Opstellen en uitvoeren van verkoopplannen bij bestaande relaties
- Formuleren van omzetdoelstellingen, marge doelstellingen en prognoses
- Beoordelen van klantportefeuille en vaststellen van groeimogelijkheden bij bestaande klanten en in de markt

3. Relaties

- Onderhouden van contact met bestaande klanten
- Nieuwe klantrelaties opbouwen
- Doorspelen van leads naar team

4. Markt- en product ontwikkeling

- Kennen van het productassortiment
- Monitoren van trends en ontwikkelingen in de markt

5. Overige

- Administratie

- Ondersteuning bij promotionele activiteiten
- Actief deelnemen aan commerciële overleggen
- Teamspirit, samenwerking en motivatie

Profiel

- HBO+ werk- en denkniveau met 3 jaar werkervaring
- Affiniteit met verlichting is een pré
- Uitstekende beheersing van de Nederlandse en Engelse taal in woord en geschrift, kennis van Duits is een pré;
- Commercieel gedreven en uitstekende communicatievaardigheden
- Je beschikt over een groot verantwoordelijkheidsgevoel, je bent een teamplayer met een hands on mentaliteit
- Microsoft Office, ERP en CRM systemen vormen voor jou geen probleem.

Wij bieden de mogelijkheid om te werken bij een dynamisch en innovatief bedrijf met ruimte voor persoonlijke ontwikkeling en een aantrekkelijk marktconform salarispakket. Als werkgever met gelijke kansen zet SLV zich in voor een divers personeelsbestand.

Mail naar: marianne.hendrikx@slv.nl