

Vacature

Verkoper Binnendienst Luchtbehandelingskasten

Standplaats Harderwijk of Waalwijk, fulltime

Wil jij bijdragen aan een gezond binnenklimaat in scholen, ziekenhuizen en kantoren? Kom ons team versterken met jouw verkoop- en/of technisch advies. Start jouw carrière bij Systemair en maak het verschil!

Over de functie

Binnen ons verkoopteam zorg jij er voor dat onze klanten altijd tevreden zijn én blijven. Je voorziet de klanten van technisch advies en vervaardigt kwalitatieve offertes van onze luchtbehandelingskasten. Door jouw advies worden gebouwen energiezuiniger en kunnen mensen gezonder werken en leven. Met jouw kennis over klimaatsystemen weet je bestaande relaties uit te bouwen. Zo draag je bij aan ons gezamenlijke succes. Dit ga je doen:

- Installateurs en adviseurs optimaal adviseren over alle mogelijkheden;
- Offertes en prijsopgaven opstellen aan de hand van wensen van onze klanten;
- Technische vragen over luchtbehandelingskasten beantwoorden;
- Salesleads begeleiden en/of doorspelen naar de Accountmanagers;
- Naast hard werken is er ruimte voor gezelligheid: teamuitjes en een informele sfeer.

Dit verwachten we van jou

Deze uitdagende functie biedt de mogelijkheid om je in de volle breedte te ontwikkelen. Naast de drive om succesvol te willen zijn als (technisch) verkoper heb je ook ervaring in de installatietechniek. Verder ben je stressbestendig en je kunt je werkzaamheden goed organiseren. Op jouw cv zien we het volgende terug:

- Een mbo- of hbo-opleiding richting installatietechniek, elektrotechniek en/of commercieel;
- Ervaring met adviserend verkopen;
- Je beheerst zowel de Nederlandse als de Engelse taal in woord en geschrift;
- Het is daarnaast een grote pré als je in het bezit bent van een opleiding richting klimaattechniek. Geen ervaring met klimaattechniek? Geen probleem! Wij leiden je op via onze Systemair Academy of andere externe opleidingen en zorgen dat jij snel meedraait in ons team;
- Je hebt goede communicatieve vaardigheden.

Wat biedt Systemair

De cultuur bij Systemair valt te omschrijven als open, direct, korte communicatielijnen, nuchter, integer en met een gezonde dosis humor. In deze rol bieden wij je veel handelsvrijheid. Binnen Systemair heerst er een collegiale werksfeer in een professionele organisatie die de klant centraal stelt. Systemair heeft een goede marktpositie en levert kwalitatief hoogwaardige producten. Verder bieden wij je:

- Een compleet arbeidsvoorwaardenpakket, waaronder een marktconform salaris, 27 vakantiedagen en 13 ADV-dagen bij een fulltime dienstverband;
- Een sterke cao Metalektro en goede PME-pensioenopbouw;
- Opleidings- en ontwikkelmogelijkheden;
- Een collectieve ziektekostenverzekering.

Over Systemair

Systemair is dé specialist op het gebied van ventilatiesystemen. Ons uitgebreide assortiment omvat alles van luchtbehandelingskasten en ventilatoren tot roosters, brandbeveiligingsproducten, accessoires en nog veel meer. Al meer dan 50 jaar bieden we duurzame en energiezuinige HVAC-producten en -oplossingen. Met meer dan 6.000 medewerkers in 51 landen behoort Systemair tot de marktleiders in de ventilatie industrie.

Systemair Nederland opereert vanuit twee locaties in Nederland. In Waalwijk bevindt zich onze fabriek, waar we modulaire luchtbehandelingskasten produceren en een sales- en servicekantoor hebben. In Harderwijk hebben wij een saleskantoor met magazijn, waar wij de distributie van handelsgoederen en de assemblage van ventilatoren verzorgen.

Interesse?

Voor inhoudelijke vragen kun je contact opnemen met jouw toekomstige leidinggevende, Tony van de Wetering. Bel of WhatsApp Tony op **+31 682 00 17 06** of stuur hem een e-mail: tony.vandewetering@systemair.nl. Ben je enthousiast over deze functie? Solliciteer direct en stuur je motivatie en cv naar Anne Maes (HR) via hr@systemair.nl.