



## Μηχανικός πωλήσεων

Προκειμένου να συμβαδίσουμε με την ανάπτυξη της εταιρείας, πρέπει να επεκτείνουμε την ομάδα μας, γι' αυτό και αναζητούμε έναν: [Μηχανικό πωλήσεων](#)

### Αντικείμενο εργασίας:

Ο Μηχανικός Πωλήσεων που αναζητούμε θα είναι μέλος της Διεύθυνσης Πωλήσεων/Εμπορίου της εταιρείας.

Θα συνεργάζεται με τα υπόλοιπα μέλη της εμπορικής ομάδας και θα αναφέρεται απευθείας στον Διευθύνοντα Σύμβουλο της εταιρείας.

### Βασικές αρμοδιότητες:

- Συμμετοχή σε κάθε στάδιο της διαδικασίας πώλησης (αρχική απαίτηση έως την τελική παράδοση)
- Διατήρηση και ενίσχυση του υφιστάμενου πελατολογίου.
- Επέκταση του πελατολογίου εντός αλλά κυρίως εκτός Αττικής.
- Επέκταση του δικτύου της εταιρείας και σύναψη νέων συνεργασιών με πελάτες.
- Συμμετοχή σε πρωτοβουλίες μάρκετινγκ ή άλλες πρωτοβουλίες της εταιρείας.
- Τακτικές μετακινήσεις εκτός της περιφέρειας Αττικής στην Ελλάδα (η θέση απαιτεί ταξίδια και στο εξωτερικό).

### Προσόντα:

- Πανεπιστημιακό πτυχίο από ΑΕΙ, ΤΕΙ (θα ληφθούν υπόψη και άλλα εκπαιδευτικά ιδρύματα).
- Σχετική εμπειρία 4-5 ετών στον εμπορικό τομέα του εξαερισμού ή του κλιματισμού θα θεωρηθεί επιπλέον προσόν.
- Η εμπειρία στον εξαερισμό, τον κλιματισμό, αλλά και στα υδραυλικά συστήματα/μονάδες θα εκτιμηθεί αντιστοίχως.
- Εμπειρία στις τεχνικές πωλήσεις ή έντονο πάθος για αυτόν τον τομέα
- Εξαιρετικές δεξιότητες γραπτής και προφορικής επικοινωνίας
- Άριστη γνώση της αγγλικής γλώσσας
- Άριστη γνώση ηλεκτρονικών υπολογιστών
- Ενδιαφέρουσα και αξιόπιστη προσωπικότητα
- Πάθος για εργασία και επιθυμία για επαγγελματική ανέλιξη

Η εταιρεία προσφέρει:

- Πλήρη απασχόληση
- Ανταγωνιστικό μισθό (σε σχέση με τα προσόντα και την εμπειρία)
- Συνεχή εκπαίδευση και σεμινάρια
- Ένα φιλικό και ομαδικό περιβάλλον εργασίας με προοπτική τόσο για επαγγελματική όσο και προσωπική ανάπτυξη
- Συχνά ταξίδια στο εξωτερικό για εκπαίδευση στα εργοστάσια του ομίλου
- Την ευκαιρία να εργαστείτε για έναν παγκόσμιο οργανισμό
- Ετήσιο μπόνους με βάση την απόδοση και την επίτευξη των στόχων

Ο υποψήφιος θα παρέχει εργασία στο γραφείο της επιχείρησης στη Θεσσαλονίκη.

Παρακαλείστε όπως αποστείλετε το βιογραφικό σας σημείωμα στο [info@systemair.gr](mailto:info@systemair.gr) με τίτλο ηλεκτρονικού ταχυδρομείου:  
<Αίτηση για την κενή θέση: Μηχανικός Πωλήσεων - όνομα, επώνυμο>

*Η Systemair Hellas είναι εργοδότης ίσων ευκαιριών. Η πολιτική μας είναι ξεκάθαρη: δεν θα υπάρχουν διακρίσεις λόγω ηλικίας, αναπηρίας, φύλου, φυλής, θρησκείας ή πεποιθήσεων, αλλαγής φύλου, γάμου/αστικής συμβίωσης, εγκυμοσύνης/μητρότητας ή σεξουαλικού προσανατολισμού. Είμαστε ένας οργανισμός χωρίς αποκλεισμούς και προωθούμε ενεργά την ισότητα ευκαιριών για όλους με το σωστό συνδυασμό ταλέντων, δεξιοτήτων και δυνατοτήτων. Καλωσορίζουμε όλες τις αιτήσεις από ένα ευρύ φάσμα υποψηφίων. Η επιλογή για τους ρόλους θα γίνει με βάση την ατομική αξία και μόνο*