

Global BME B2B matchmaking events - designed to serve your procurement needs

Enlarge your supplier base at our B2B events in ASEAN, Europe or India

BME supports with its international Matchmaking Platform www.bmematchmaking.com sourcing activities worldwide. Our buyer-supplier matchmakings enable direct discussions between procurement professionals and international suppliers.

After registering free of charge for a matchmaking service, buyers can express their needs by filling out the RFI questionnaire. Our partners on-site prequalify suppliers and service providers from different commodity groups, who publish their profiles on the platform.

Buyers then use the platform to search for suitable suppliers in different sectors or commodities that meet their individual requirements. Supplying companies also have access to buyer profiles and can highlight their competences. Our aim is to find the right partner for you and to arrange the initial contact in individual B2B meetings.

Facts

More than **800 buyers** and **4,000 suppliers** have already signed up on the platform

Over **20 partners** from **20+ active sourcing markets** guarantee qualified market access

More than **8,000 B2B-Meetings** organized since 2015

Key features for buyers

- Indicate your needs and requirements conveniently with the RFI questionnaire.
- Find all of the upcoming BME B2B events online.
- Efficiently filter supplier profiles that match your needs.
- Invite potential business partners to B2B meetings and register for events online or on-site.
- Receive your customized B2B plan and meet your pre-selected vendors in individual one-on-one meetings.

First steps to participate in our events

Step 1 Register as a buyer for the BME Matchmaking Service, free of charge.

Step 2 Fill out and send the questionnaire to BME. Mark the events you are interested in, free of charge.

Step 3 BME will inform you as soon as you get access to the profiles, can select your preferred B2B partners and register for the events.



Enlarge your supplier network at the upcoming events 2026

- 2nd Procurement and Supply Forum Türkiye, 4 February 2026, Istanbul (free of charge)
- 2nd Purchasing Initiative Finland, Estonia, Latvia, Lithuania, 19 March 2026, Offenbach (free of charge)
- 12th Purchasing Initiative Western Balkans, 20 May 2026, Dortmund
- 5th Purchasing Initiative ASEAN, 15 June – 3 July 2026, Online (free of charge)
- 3rd Purchasing Initiative India, 17 August – 4 September 2026, Online (free of charge)
- 12th CEE Procurement and Supply Forum, 30 September 2026, Budapest
- 13th Sourcing Days Italy, 19-22 October 2026, Northern Italy (free of charge)
- Sourcing Days Slovakia, 26-29 October 2026, Bratislava

Interested in participating?

For more events and information please visit www.bmematchmaking.com

Your contact:

Lisa Immensack
Project Manager International, BME e.V.
Tel: +49 6196 5828 345
bme-international@bme.de



Find your procurement match with
www.BMEmatchmaking.com

BME

Association for
Supply Chain Management,
Procurement and Logistics



Global Sourcing 2026: Weiter Handlungsdruck für den Einkauf

Der Einkauf steht an einem Wendepunkt. Handelskonflikte, geopolitische Spannungen und regulatorische Vorgaben verändern Beschaffungsmärkte in rasantem Tempo. Kostenoptimierung allein reicht nicht mehr – gefragt sind Resilienz, Transparenz und Nachhaltigkeit. Wer seine Strategien nicht anpasst, riskiert Versorgungsengpässe, Compliance-Verstöße und Wettbewerbsnachteile.

Der BME und insbesondere BME-International und die B2B-Matchmakings unterstützen seit Jahren den Einkauf bei der Lösung von Herausforderungen im Global Sourcing. Über **8.000 B2B-Gespräche** hat der BME in über 28 Ländern bereits möglich gemacht. Und auch 2026 steht BME-International wieder bereit, um Unternehmen bei den Fragestellungen rund um **Diversifizierung, Local4Local** oder **„Alternative Source“** aktiv zu begleiten.

Aber wir wissen auch: Es braucht weiter einen Blick für die Digitalisierung. Diese eröffnet Chancen, birgt aber auch neue Verpflichtungen. Themen wie Echtzeit-Monitoring, KI-gestützte Prognosen und Risikoanalysen – diese können Lieferketten stabilisieren – vorausgesetzt, es stimmen die Voraussetzungen. Denn jeder weiß: Im Bereich global Sourcing braucht es Markttransparenz, Netzwerke und Zugang zu Lieferanten. Mit www.bmematchmaking.com und den BME-Sourcing-Events setzen der BME und das Team BME-International genau dort an. **Übersicht, Zugang** und eine **klare Orientierung** am konkreten, **realen Bedarf** des Einkaufs sind die Grundlage der BME-Matchmaking.

Für 2026 sind allein **sieben kostenfreie Webinare** im ersten Halbjahr 2026 geplant, die in kompakter Form die Chancen in über 25 Ländern beleuchten. Im Mittelpunkt stehen die Sourcing-Regionen Osteuropa, Indien und ASEAN. Nach einer BME-Umfrage die Regionen mit dem besten und weiter wachsendem Potenzial.

Die Risikolandschaft, das wissen wir, bleibt aber weiter angespannt: **58 %** der Hersteller haben laut Ifo-Institut ihre Beschaffungsbasis bereits diversifiziert. Multi-Sourcing, Nearshoring und strategische Lagerhaltung sind keine Option mehr, sondern Notwendigkeit. Der Einkauf muss Beschaffungsmärkte breiter denken – von Osteuropa über Indien bis Südostasien – und dabei rechtliche wie ökologische Anforderungen integrieren. Auch deshalb konzentrieren wir uns auf diese Regionen – ohne aber die Chancen in Europa und der EU außer Acht zu lassen.

Mit **vier Einkaufsinitiativen** im Auftrag des Bundesministerium für Wirtschaft und Energie (BMWE), dem **2. Procurement & Supply Forum Türkei**, dem **12. CEE Procurement & Supply Forum** und weiteren spezialisierten Sourcing Events stehen auch 2026 wieder zahlreiche Instrumente für das Global Sourcing bereit.

Schlüsselfaktoren 11. CEE Procurement & Supply Forum* (Total 249 | Mehrfachnennung möglich)

Key Sectors

	Number	% of Total	Summary
Metal Working 	165	(66.3%)	Core industrial sector with strong demand for mechanical components.
Plastics / Electronics 	93	(37.3%)	Innovative segment driving modern manufacturing.
ICT, Industry 4.0, Engineering 	103	(41.4%)	Future-oriented, emphasizing automation and smart technologies.
Other Services	131	(52.6%)	Diverse services like printing, laser cutting, and tool construction, along with finishing options like anodizing, coating, and surface treatment.
Complementary Goods 	49	(19.7%)	Components like bearings, bolts, O-rings, rubber parts, screws, nuts, and springs – serve as essential complementary goods.
Packaging, Chemicals, Textiles 	36	(14.5%)	Specialized suppliers for production and logistics needs.

*Multiple selections possible, percentages rounded.