

ToolKit Defence

Procurement & Supply

15. September 2026, darmstadtium I Darmstadt

4 hands-on Workshops an einem Tag - konkrete, einsatznahe Fähigkeitsbausteine für Ihren Eintritt in den Defence Markt, Marktzugangschancen kennen, Potenziale entwickeln, Prozesse aufsetzen



- Grundlagen öffentliche Beschaffung und Einblicke in das Vergaberecht der öffentlichen Auftraggeber: Akteure und Prozesse verstehen und Eintrittsbarrieren umgehen
- Legal, Compliance und Zertifikate: Export-, Außenwirtschafts- & Rüstungskontrollrecht, Qualitäts-, Prozess- & NATO-Standards anwenden
- Informations-, Cyber- & KRITIS-Sicherheit verstehen und rechtzeitig einbinden
- Supply-Chain-Resilienz: Dual-Sourcing, Near-/Friend-Shoring, kritische Rohstoffe, Munition & Ersatzteile



ToolKit Defence

Ihr All-in-one Workshoptag mit den Grundlagen der Defence Beschaffung - den Markt verstehen, Chancen erkennen und Eintrittsbarrieren überwinden

Im Defence-Sektor reicht Rechtskonformität allein nicht aus. Unternehmen müssen laufend regulatorische, sicherheits- und qualitätsrelevante Qualifikationen aktiv pflegen, um Teil der Lieferkette zu werden, sonst drohen:

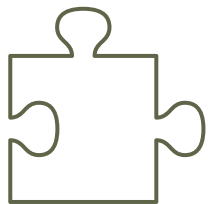
- ✗ kein Zugang zu Ausschreibungen
- ✗ Verzögerungen durch Sicherheitsüberprüfungen
- ✗ Abhängigkeit von einzelnen Monopolisten



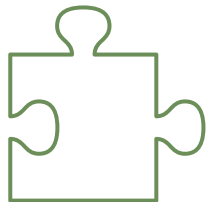
Wir liefern die Lösungsstrategie: Unsere ToolBox bietet einen Überblick über die wichtigsten regulatorischen und strategischen Anforderungen in 4 kompakten Modulen an einem Tag

Für wen ist das ToolKit konzipiert?

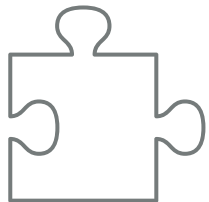
Das **ToolKit Defence Procurement & Supply** richtet sich an alle, die Teil der Lieferkette Defence sind oder Zugang in die Lieferkette zu Primes, Tier 1/Tier 2 Lieferanten oder öffentlichen Beschaffern suchen - **Geschäftsführer, Industry Leads Defence, Business Developer aus Lieferanten, Mittelstand, Start-Ups, Scale-ups**



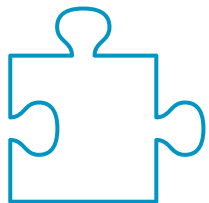
Workshop A: Beschaffung der Bundeswehr erklärt - Grundlagen Vergaberecht und öffentliche Beschaffung verstehen



Workshop B: Legal know-how, Compliance und Zertifikate - den Einkauf im Defence Markt verstehen und rechtssicher aufgestellt sein



Workshop C: Supply Chain Strategy & Prozesse: Resilienz, Dual-Sourcing, Near-/Friend-Shoring, kritische Rohstoffe, Munition & Ersatzteile



Workshop D: Ganzheitliche Unternehmenssicherheit für Unternehmen in der Lieferkette der SVI

Meet the Experts

ausgewählte Branchenkenner liefern hands-on Wissen für rechtssicheres
Agieren im Defence Markt



Dr. Rebecca Schäffer
Rechtsanwältin und Partnerin
avocado rechtsanwälte



Dr. David Rösch, M.Sc. (LSE)
Rechtsanwalt | Associated Partner
Noerr Partnerschaftsgesellschaft mbB



Arvid Holzwarth
Sales Manager,
SupplyOn GmbH



Bastian Jankowski
KÖTTER SE & Co. KG Security

09:00

Check-In der Teilnehmenden mit Kaffee und Tee

09:30

Workshop A:

Beschaffung der Bundeswehr erklärt - Grundlagen Vergaberecht und öffentliche Beschaffung verstehen

- Überblick über Zuständigkeiten, Strukturen und Prozesse der Bundeswehrbeschaffung
- Grundlagen und Grundsätze der öffentlichen Beschaffung in Deutschland und der EU
- Teilnahme an Markterkundungen und Vergabeverfahren der Bundeswehr – was ist wichtig?
- Welche Besonderheiten gelten bei der Vergabe verteidigungs- und sicherheitsrelevanter Leistungen?
- Typische Herausforderungen und Praxistipps für Unternehmen

Dr. Rebecca Schäffer
Rechtsanwältin und Partnerin
avocado rechtsanwälte

Workshop B:

Legal know-how, Compliance und Zertifikate - den Einkauf im Defence Markt verstehen und rechtssicher aufgestellt sein

- Überblick über regulatorische Rahmenbedingungen in der Sicherheits- und Verteidigungsindustrie
- Auswirkungen des Rechtsrahmens auf die Wertschöpfungskette
- Dual-Use, Rüstungsgüter, Kriegswaffen: Welche Stolpersteine gibt es? Was gilt es im Einkauf zu berücksichtigen?
- Fallstudie: Zulieferer für unbemannte Systeme / Drohnen
- Best Practices: Wie bereitet man den Einstieg in den Defense-Sektor optimal vor? Wie schützt man bestehendes ziviles Geschäft und erschließt den neuen Markt?

Dr. David Rösch, M.Sc. (LSE), Rechtsanwalt | Associated Partner
Noerr Partnerschaftsgesellschaft mbB

11:00

Wechsellpause mit Kaffee, Tee und Networking

11:30

Zweiter Durchgang der Workshops A und B - Wählen Sie Ihr Thema

13:00

Gemeinsame Mittagspause mit Networking Gelegenheit

14:30

Workshop C:

Ramp-Up strategisch planen: Supply Chain Strategy & Prozesse

- Resilienz und Dual-Sourcing: Near-/Friend-Shoring, Beschaffung kritischer Rohstoffe
- Lieferantenmanagement und Steuerung von Logistikdienstleistungen
- Production Ramp-up: Diagnose und Beschleunigung
- Sicherstellung SOP

Arvid Holzwarth, Sales Manager, **SupplyOn GmbH**

Workshop D:

Ganzheitliche Unternehmenssicherheit für Unternehmen in der Lieferkette der SVI

- Typische Anforderung im Kontext Informations- und Know How-Schutz (Normierung / Anwendung Cyber Security)
- Konkrete Anforderungen BSIG, NIS-2 und Kritis Dachgesetz
- Best Practices im Umgang mit physischer und Cyber-Sicherheit
- Organisatorische Hürde Geheim- und Sabotageschutz

Bastian Jankowski, **KÖTTER SE & Co. KG Security**

Rolf Holstein, **KÖTTER SE & Co. KG Security**

16:00

Wechsellpause mit Kaffee, Tee und Networking

16:30-
18:00

Zweiter Durchgang der Workshops C und D - Wählen Sie Ihr Thema

18:00

Gemeinsames Get-together zum Ausklang des Tages



Unsere Partner



in Kooperation mit



Gefördert durch:



Bundesministerium
für Wirtschaft
und Energie

aufgrund eines Beschlusses
des Deutschen Bundestages

INFORMATIONEN

TERMIN

- ▶ 15. September 2026
darmstadtium
Schlossgraben 1 • 64283 Darmstadt •

PREISE

- ▶ Für Fach- und Führungskräfte aus Einkauf, SCM und Logistik aus Industrie und öffentliche Institutionen (inkl. Evening Reception)

4 Workshops inkl. Abendempfang: 995,-zzgl. MwSt.

Ausschließlich buchbar für Anwender aus der Industrie
- ▶ 10% Rabatt für den zweiten und alle weiteren Teilnehmenden werden nur bei gleichzeitiger Buchung der gleichen Veranstaltung zum gleichen Veranstaltungstermin gewährt. Rabatte sind nicht kombinierbar!

ABENDVERANSTALTUNG

Veranstalter der Abendveranstaltung ist die BME Marketing GmbH, die gemäß § 37b EStG die Besteuerung für die Teilnehmer der Abendveranstaltung übernimmt.

Teilnahmebedingungen

Nach Eingang Ihrer Anmeldung erhalten Sie eine Anmeldebestätigung per E-Mail. Bitte überprüfen Sie die korrekte Schreibweise Ihres Namens und Ihrer Firmierung.

Der BME e.V. ist berechtigt, notwendige organisatorische, inhaltliche und methodische Änderungen der Veranstaltung vorzunehmen, soweit diese den Nutzen für die Teilnehmer nicht wesentlich ändern.

Darüber hinaus ist der BME e.V. befugt, die vorgesehenen Referenten im Falle von Krankheit, Unfall oder sonstigen unvorhergesehenen Gründen durch Referenten mit gleicher Qualifikation zu ersetzen, um eine Absage der Veranstaltung zu vermeiden.

Rücktritt/Stornierung:

Bei Absagen wird die gesamte Teilnahmegebühr berechnet, sofern nicht von Ihnen im Einzelfall der Nachweis einer abweichenden Schadens- oder Aufwandshöhe erbracht wird. Der Rücktritt muss schriftlich erfolgen. Rücktrittsgebühren fallen nicht an, wenn eine Ersatzperson gestellt wird.

DATENSCHUTZ / AGB

Informationen, wie wir mit Ihren personenbezogenen Daten umgehen, erhalten Sie unter: www.bme.de/info/datenschutz. Es gelten die Allgemeinen Geschäftsbedingungen des BME e. V., zu finden unter www.bme.de/agb. Änderungen vorbehalten.

VERANSTALTER

BME e.V.
Frankfurter Straße 27
65760 Eschborn
Tel.: +49 6196 5828200
Fax: +49 6196 5828299
Email: anmeldung@bme.de



Bildquellen: Freepik.com, Unsplash.com

Ansprechpartner



Roland Knoor

Sales & Partner

roland.knoor@bme.de



Eva-Maria Winteroll

Konzeption & Referenten

eva-maria.winteroll@bme.de