

IT-SOURCING 2022

Einkauf meets IT



6. – 7. SEPTEMBER 2022 | MÜNCHEN AIRPORT MARRIOTT HOTEL

RESET YOUR MIND!



DIGITALISIERUNG & KULTURWANDEL: NEUE WEGE DER ZUSAMMENARBEIT FINDEN

- Goodbye alte Rollen und Prozesse – Welcome to Start-up-Mentalität, Flexibilität und einer neuen Fehlerkultur?
- IT-Sourcing-Strategien in unsicheren Zeiten entwickeln – wie sehen und gestalten wir das „Morgen“?
- Transform IT: Digitalisierung im IT-Einkauf – wie weit kann ein digitalisierter und automatisierter Prozess gehen?
- Alles rund um Cloud Services – von den ersten Schritten zur Optimierung
- Agile Projekte und agile Verträge – Erfahrungen aus der Praxis

Sonder-
konditionen ab
dem zweiten Teilneh-
mer aus demselben
Unternehmen!

EINE VERANSTALTUNG DES



IN KOOPERATION MIT



Bundesverband der
IT-Anwender e.V.



www.bme.de/it-sourcing



RESET YOUR MIND!

Digitalisierung & Kulturwandel: Neue Wege der Zusammenarbeit finden

Es ist soweit! Nach zwei Jahren im Online-Format öffnet die IT-SOURCING – die Fachkonferenz für Einkäufer von IT-Technologie und IT-Projektleiter – vom 6. – 7. September 2022 in Freising bei München wieder ihre realen Pforten.

Freuen Sie sich auf zwei Konferenztage mit spannenden Praxisberichten und Fachvorträgen rund um das Thema IT-Sourcing und Networking mit Fachkolleg:innen und Dienstleistern. Blocken Sie sich bereits heute den Termin in Ihrem Kalender!

Wir leben in herausfordernden Zeiten, umso wichtiger und hilfreicher ist der Austausch innerhalb der IT-Sourcing-Community:

Im Zuge der digitalen Transformation und den damit einhergehenden Veränderungsprozessen in allen Unternehmensbereichen ist ein Wandel im Mindset sowohl im Einkauf als auch in der IT gefragt. Alte Rollenmuster greifen nicht mehr. Zukünftig werden diejenigen Unternehmen und Abteilungen erfolgreich sein, die sich auf diese Veränderungen einlassen und sie mitgestalten wollen. Mit Fachwissen, Kraft zur Innovation und insbesondere Flexibilität. Die Transformation ist in ihrem Kern angekommen.

Deshalb stehen in diesem Jahr vor allem folgende Themen auf der Agenda:

- Goodbye alte Rollen und Prozesse – Welcome to Start-up-Mentalität, Flexibilität und einer neuen Fehlerkultur?
- IT-Sourcing-Strategien in unsicheren Zeiten entwickeln – wie sehen und gestalten wir das „Morgen“?
- Transform IT: Digitalisierung im IT-Einkauf – wie weit kann ein digitalisierter und automatisierter Prozess gehen?
- Alles rund um Cloud Services – von den ersten Schritten zur Optimierung
- Agile Projekte und agile Verträge – Erfahrungen aus der Praxis

Erfolgreiche Veranstaltungen leben vom Austausch. Neben Referierenden aus der Praxis präsentieren sich zahlreiche Dienstleister auf der IT-SOURCING – Einkauf meets IT. Informieren Sie sich über innovative Konzepte und Lösungen u.a. aus den Bereichen Softwarelizenzen, Asset Management, Managed Services, Cloud Services, aber auch zu den Themen Projektmanagement und Personalsuche.

Seit 2015 treffen sich Fachverantwortliche aus IT und Einkauf einmal im Jahr, um sich auszutauschen, zu diskutieren und Synergien zu schaffen. In der Bewertung der Veranstaltung sind sich alle einig:

„Gute Atmosphäre und ausreichend Zeit für Networking“

„Tolle Vielfalt der Themen!“

„Themen treffen exakt meine beruflichen Fragestellungen“

„Sehr viele gute Praxisbeispiele“

„Der Inhalt der Vorträge war sehr aktuell“

Werden auch Sie Teil der IT-Sourcing Community. Gehen wir die aktuellen Herausforderungen gemeinsam an.

Wir freuen uns, Sie im September begrüßen zu dürfen!

Ihr VOICE e.V. und BME e.V.



DIE VERANSTALTUNG BIETET:



Praxisorientierung:

Best Practices aus
Mittelstand und Konzern



Nachhaltigkeit:

Konsequente Dokumentation
aller Veranstaltungsinhalte



Kommunikation:

Intensives Networking mit
Fachkolleg:innen und
-expert:innen im Plenum und
den Break out Sessions



VERANSTALTER UND KOOPERATIONSPARTNER



Bundesverband Materialwirtschaft, Einkauf und Logistik e.V. (BME)

Der 1954 gegründete Bundesverband Materialwirtschaft, Einkauf und Logistik e.V. (BME) ist ein führender Fachverband und Netzwerkpartner für Einkaufs-, Supply-Chain- und Logistikverantwortliche in Deutschland und Europa. Er zählt in 38 Verbandsregionen 9.750 Mitglieder (Stand: Mai 2022) – vom Einzelunternehmen über den Mittelstand bis zum Konzern – aus allen Branchen und Sektoren. Das Volumen der von den Verbandsmitgliedern beschafften Waren und Dienstleistungen beträgt jährlich rund 1,25 Billionen Euro. Das entspricht knapp einem Drittel des deutschen Bruttoinlandsprodukts. Die Verbandsziele des BME sind der Know-how-Transfer durch Erfahrungsaustausch, die Aus- und Weiterbildung von qualifizierten Fach- und Führungskräften sowie die Förderung neuer Erkenntnisse, Verfahren und Techniken an der Schnittstelle von Wissenschaft und Praxis.

Weitere Informationen erhalten Sie unter:

www.bme.de



Bundesverband der
IT-Anwender e.V.

VOICE – Bundesverband der IT-Anwender e.V.

Mit über 400 Mitgliedern und 2600 Unternehmen ist VOICE heute die größte Vertretung von IT- und Digital-Entscheidern der Anwenderseite im deutschsprachigen Raum. Sie repräsentieren einen Querschnitt aus DAX-, MDAX- und mittelständischen Unternehmen. Als Netzwerk bringt der Bundesverband Entscheidungsträger in Sachen IT und Digital Business führender Unternehmen unterschiedlichster Größe und Branchen zusammen – in Formaten wie Roundtables und Fachworkshops, aber auch virtuell auf einer exklusiven Online-Plattform.

VOICE bietet seinen Mitgliedern eine kompetente, attraktive und dynamische Austausch- und Wissensplattform, von der sie persönlich sowie ihre Unternehmens-IT und ihre Digitalisierungsprojekte profitieren. In der Community werden Fachinformationen und Best-Practice-Erfahrungen zwischen Entscheidungsträgern auf allen Ebenen diskutiert und ausgetauscht. Das primäre Ziel von VOICE lautet: Die Wettbewerbsfähigkeit von Mitgliedsunternehmen durch den Einsatz von digitalen Technologien weiter zu stärken – mit zielgerichtetem Austausch zu den Top-Themen der Digitalisierung und durch die Wahrung der Interessen der Anwenderunternehmen gegenüber der nationalen und europäischen Politik sowie gegenüber der IT-Anbieterschaft.

Weitere Informationen erhalten Sie unter:

www.voice-ev.org

MEDIENPARTNER



IT-DIRECTOR ist als Business-Magazin konzipiert und berichtet über wirtschaftliche Lösungen durch den Einsatz modernster Informations- und Kommunikationstechnologien im gehobenen Mittelstand sowie in Großunternehmen und Konzernen. Der Fokus liegt auf Kosten-Nutzen-Optimierung und Investitionssicherheit. Mehr unter www.it-zoom.de/it-director/news



Das Online-Portal von
ITmanagement & ITsecurity

News und Fachartikel voller Tipps für Ihre IT-Projekte von morgen finden Sie schon heute auf **it-daily.net** sowie in den Magazinen it management und it security. In eBooks, Webinaren und DigitaLevents vertieft der IT Verlag die Themen der Enterprise IT, wie z.B. Cybersecurity, SAP, New Work und Social Engineering.

Mehr unter www.it-daily.net

BME-ANSPRECHPARTNER

INHALTLICHE FRAGEN

Daniela Schulz

Tel.: +49 6196 5828-243

E-Mail: daniela.schulz@bme.de

ANMELDUNGEN

Jacqueline Berger

Tel.: +49 6196 5828-200

E-Mail: jacqueline.berger@bme.de

PARTNER UND AUSSTELLER

Silva Certan-Mallmann

Tel.: +49 6196 5828-105

E-Mail: silva.certan-mallmann@bme.de

Christoph Kunz

Tel.: +49 6196 5828-150

E-Mail: jacqueline.berger@bme.de



+49 6196 5828-200



+49 6196 5828-299

 DIENSTAG, 6. SEPTEMBER 2022

08.30 Empfang und Check-in der Teilnehmer:innen, Begrüßungskaffee im Rahmen der Fachausstellung

09.00 Eröffnung der 8. IT-SOURCING – Einkauf meets IT

Moderation: Dr. Heinz Schäffer, Head of IT-Procurement, W&W Service GmbH

09.20 Cyber Resilience im Supply Chain Management

- Die derzeit wesentlichen Cyber-Bedrohungen
- Wie baut man Resilience auf?
- Third party cyber risk monitoring

Ralf Schneider, Group CIO, Allianz SE

09.50 BFF: Warum CPOs und CIOs beste Freunde werden (müssen)

- Der Einkauf und die IT im Wandel
- Warum der CPO ein Innovationstreiber für die IT wird
- Wie der CIO Mehrwerte in den Einkauf bringt (... oder warum aus Einkäufern eigentlich IT'ler werden)
- Woher nehmen, wenn nicht stehlen: neue Anforderungen und der Kampf ums Personal

Dr. Kewin Stöckigt, Interim Manager und Berater für CxO-Advisory.biz

10.30 Start-up of the Day

Lyncronize – KI-basiert die richtigen IT-Dienstleistungen finden und auswählen

Dr. Philipp Bitzer, Lyncronize GmbH, Geschäftsführer/Managing Director

10.35 Kaffeepause und Networking im Rahmen der Fachausstellung

11.15 Agile Projekte, New Work, neues Mindset? Erfahrungen aus agilen Teams

- Was beim Managen von agilen Projekten und Teams wichtig ist
- Wie kommen wir zu einem neuen Mindset?
- Fokus auf das Produkt und Customer Centricity

Stephanie Grebner, Shape Owner Procurement, Group Lead Digital Procurement Solutions, BSH Home Appliance Group

12.00 Lernen Sie innovative und kostenoptimierende Konzepte und Lösungen kennen!

Atruvia macht es vor – wie Sie Ihre Lizenzstrategie vergolden

Lennart Martens, Key Account Manager Europe, PREO AG

Cloud-Sourcing als neue Herausforderung für den Software-Einkauf

Albrecht Öhring, Geschäftsführender Gesellschafter, Öhring und Kollegen Unternehmensberatung GmbH

ESG Anforderungen erfüllen: Möglichkeiten zur Vergrünung der Lieferkette & Wege in die Compliance im Einkauf von Personaldienstleistungen

Conrad EB, Geschäftsführer, Soorce GmbH

Sourcing von IT-Infrastruktur-Leistungen – alles nur eine Frage der SLAs?

Peter Eckert, Bereichsleiter Network Services, Ratiodata SE

13.00 Mittagessen und Networking im Rahmen der Fachausstellung

Vortragsreihe A

**Herausforderung IT-Einkauf:
Agil, digital und kostenoptimiert!**

Vortragsreihe B

Transform IT!

Workshop

**Der Einkauf von Cloud-Lösungen –
Tipps für die Praxis**

14.15 Digitalisierung im IT-Einkauf

- Wie weit kann ein digitalisierter und automatisierter Request-to-Pay (R2P)-Prozess in der IT gehen?
- Große Teile des Spendings sind eingeschränkt katalogfähig – was geht trotzdem?
- Wie gehe ich ein Digitalisierungsprojekt im IT-Einkauf an?
- Spannungsfeld IT-Einkauf – interne IT und IT-Dienstleister

Prof. Dr. Wolfgang Bremer,
Technische Hochschule Nürnberg

**VOICE 360° IT-Benchmarking
Messen, Steuern, Optimieren Ihrer
IT-Aufwendungen**

- Machen Sie die richtigen Dinge und machen Sie die Dinge richtig?
- Es gibt stets unterschiedliche Blickwinkel und Facetten, um IT Aufwendungen zu analysieren, nicht alle sind auf den ersten Blick erkennbar

Robin Kaufmann,
Leiter Benchmarking @VOICE –
CIO Service GmbH
Michael Witeschnik,
BCC, Experte Benchmarking @VOICE e.V.

**Der erste Schritt:
Die Herausforderungen im Einkauf**

- Lizenzmetriken besser abbilden
- Preisgestaltung optimieren
- Risiken identifizieren

14.45 Wechsellpause

Wechsellpause



 DIENSTAG, 6. SEPTEMBER 2022

15.00	Transformation IT-Operations: Vom deutschen Anbieter zum indischen Großkonzern ■ Ausgangslage – 1st generation outsourcing ■ RfP Outsourcing next generation – time is money ■ Preis- und Vertragsverhandlungen ■ Transition zu neuem (indischen) Partner ■ Managen einer erfolgreichen Zusammenarbeit mit einem indischen IT-Provider Klaus Linderich, Head of SCM and Procurement, Techem Energy Services GmbH Johannes Desch, Senior Strategic Purchaser Non-Technical, Techem Energy Services GmbH	Harmonisierung der IT-Partner-Landschaft ■ Analyse des IT Spend im Business und in der IT ■ Konsolidierung der IT-Vendoren gemäß Capabilities ■ Prozessanpassung und Toolunterstützung Patrick Quellmalz, Head of IT Governance & Management Services, ZF Information Technology (FIG)	Der zweite Schritt: Risiken managen ■ Kostenkontrolle einführen ■ Kostentreiber identifizieren ■ Compliance sicherstellen ■ Planungssicherheit gewährleisten
15.30	Wechsellpause	Wechsellpause	
15.40	Agile Vertragsgestaltung – ein Blick in die Praxis ■ Kooperationsmodelle im Überblick ■ Vertragliche Gestaltungsmöglichkeiten für den agilen Werkvertrag ■ Product Increments und Deliverables ■ Steuerungsgrößen im agilen Modell: Definition of Done, Acceptance Criteria, Quality KPI ■ Gewährleistung im agilen Modell: Wie kann das funktionieren? ■ Agiles Projekt und agiler Preis ■ Status und Ausblick Uwe Kleinhof, Global Category Manager IT, OSRAM GmbH	Herausforderungen im Vertragsmanagement bei Verwendung von Cloud-Anwendungen im Bankenbereich ■ RBI-Gruppe und deren Anwendung von Cloud-Technologie ■ Welche regulatorischen Anforderungen müssen im Bankenumfeld bei Verwendung von Cloud-Technologie berücksichtigt werden? ■ Vertrags-Setup für cloud-basierte IT-Lösungen innerhalb der RBI-Gruppe ■ Wie unterstützt ein Contract Management Tool den Contract Lifecycle? Michael Mold, IT Contracts & Charge Out Manager, Raiffeisen Bank International	Der dritte Schritt: Die Optimierung ■ Nutzungsabhängige Kostenmodelle ■ Vorteile von Multi-Cloud-Lösungen ■ Erfolgreiche Cloud-Migration Marius Dunker, RVP Sales, Flexera GmbH Andreas Schulz, Director Solution Engineering, Flexera GmbH
16.20	Kaffeepause und Networking im Rahmen der Fachausstellung		
16.50	Smarte Lizenzierung Hirsa Navid, Director Sales AT/CH/TR, Relicense – a Capefoxx company		
17.05	Cracking the Cultural Code. Kulturelle Transformation in IT-Projekten. Kristine Duyck, VP People & Organisation, LzLabs GmbH Andreas Hümmer, Technical PreSales Manager, LzLabs GmbH		
17.20	Zusammenfassung der Highlights des ersten Tages		

19.30 Get Together

In zwangloser, kommunikativer Atmosphäre bieten wir Ihnen die Gelegenheit, den ersten Konferenztage entspannt ausklingen zu lassen! Nutzen Sie die Möglichkeit zum informellen Austausch mit Ihren Fachkolleg:innen!



MITTWOCH, 7. SEPTEMBER 2022

08.30 Begrüßungskaffee im Rahmen der Fachausstellung
09.00 Eröffnung des 2. Konferenztages
Moderation: Dr. Heinz Schäffer, Head of IT-Procurement, W&W Service GmbH

09.15 Softwarebeschaffung in Zeiten erhöhter Nachhaltigkeitsanforderungen

- Wie nachhaltig ist Software in den heutigen Entwicklungszyklen und sich stark verändernden Anforderungen?
- Was sind Microservices und sind sie die Antwort auf Nachhaltigkeitsanforderungen im Softwareumfeld?
- Welche Anforderungen an Nachhaltigkeit bei Software sind denkbar? Wie bewertet man das?
- Wie kann man die Anforderungen aus dem LkSG bei Software bedienen und was braucht es dafür?

Stefan Schäfer, Expertise Lead Source2Contract, CoE Procurement & Payments, ING-DiBa AG

09.45 Collaboration is Key – Erfahrungen beim Einsatz eines Strategieentwicklungstools im strategischen IT-Einkauf bei Bertelsmann

- Bertelsmann – Kreativität und Unternehmergeist im heterogenen Konzern
- Ausgangslage und Herausforderungen im Group IT Sourcing
- Akiro – Lösungsbestandteile und Funktionsbeschreibung
- Mehrwerte, Alleinstellungsmerkmale und Weiterentwicklung

Simon Hamm, Strategic IT Buyer / Product Owner Akiro, Bertelsmann SE & Co. KGaA

Sebastian Michel-Wildner, Senior Director Category Management Group IT Sourcing, Bertelsmann SE & Co. KGaA

10.30 Aktuelle Herausforderung der IT Governance meistern

- IT-Dienstleistungen und Risikoanalysen
- Lieferketten von IT-Dienstleistungen
- IT-Dienstleistungen und „digitale Betriebsstabilität“

Christian M. Schweda, Head of IT Governance, Allianz SE

11.00 Kaffeepause und Networking in der Fachausstellung
11.45 Erfolgsfaktoren für den IT-Einkauf
Flexible Personallösungen: Warum Freelancer unentbehrlich sind
Dirk Henke, General Manager, Malt DACH

Globaler IT-Hardware-Einkauf: Mit IT-Marktplätzen Lieferzeiten und Einkaufsprozesse optimieren
Jeremy Robinson, Managing Director Germany & Switzerland, MARKIT B2B GmbH

Wie führt man eine Verhandlung mit Microsoft zum Erfolg?
Ivan Bagaric, CEO, Blackbelt XP

Digital neu denken: Vertragsmanagement im Einkauf
Elke Rauer, Sales Manager Enterprise Applications, Experis

12.45 Round Table Session – bringen Sie sich ein und diskutieren Sie aktiv mit!

Round Table 1 Agiler Festpreis – Vertragsgestaltung bei agilen Projekten	Round Table 2 Lehren aus der Pandemie – wie werden wir krisenfest? Learnings aus der Pandemie – jetzt umsetzen Dr. Heinz Schäffer , Head of IT-Procurement, W&W Service GmbH	Round Table 3 KI im IT-Einkauf – wo kann sie konkret in der Praxis unterstützen und wie gelingt der Einstieg? ■ Welche KI-Einsatzbereiche gibt es und wie praktikabel sind diese? ■ Was sind die Vor- und Nachteile bei der Nutzung von KI? ■ Wie kann man den Einstieg im Unternehmen praktikabel gestalten? Alexander Schneider , KI-Trainer, Mittelstand 4.0 Kompetenzzentrum eStandards	Round Table 4 Entwicklung von IT Category Strategies in der Praxis Der richtige Umgang mit Stakeholdern, Ressourcenknappheit, einem herausfordernden Marktumfeld und der Inflation Karsten Dedendorf , Senior Director Corporate Procurement, Sixt SE	Round Table 5 Digitales Verhandeln – Tipps und Tricks Level 1: Nur Digitaler Kanal (Zoom/Teams) Was ist anders? Was sehe ich, was sehe ich nicht? Level 2: Verhandeln mit Digitalen Partnern: Chancen und Risiken von (Chat-)Bots Prof. Dr. Wolfgang Bremer , Technische Hochschule Nürnberg
---	--	---	--	---

 MITTWOCH, 7. SEPTEMBER 2022

13.30 Lunch und Networking in der Fachausstellung
15.00 Parallele Vortragsreihen am Nachmittag
Vortragsreihe A
Vendor Observer Competence Center (VOCC) Live!
Cloud FinOps – welche Ansätze gibt es zur Cloud-Kostenoptimierung? | Teil 1

- Vorstellung von VOCC des VOICE e.V. für IT-Verantwortliche, Vendor Manager, IT-Einkäufer und Lizenz-/ Vertragsmanager
- Aktuelle Informationen zu Lizenzierung von Software und Cloud Services
- Entwicklung des Markts für Cloud Services
- Grundkonzept von Cloud FinOps

Stephanie Riesebeck, Spezialistin im Vendor Observer Competence Center, VOICE e.V.

Vortragsreihe B
Update IT-Recht 2022
Update zu internationalen Datentransfers – wo stehen wir zwei Jahre nach Schrems II?

- Was sagen die Datenschutzbehörden?
- Neue Standardvertragsklauseln der Europäischen Kommission
- Transfer Risk Assessments und ihre Grenzen
- Wie geht's weiter? Privacy Shield 2.0 (?)

Dr. Henriette Picot, Partner,
Kanzlei Bird & Bird

15.30
Wechsellpase
15.40
Cloud FinOps – welche Ansätze gibt es zur Cloud-Kostenoptimierung? | Teil 2

- Ansätze und Hebel zur Optimierung von Cloud Spend
- Erfahrungsaustausch & Diskussion

Stephanie Riesebeck

Aktuelle Entwicklungen im IT-Sicherheitsrecht

- EU und nationales Rahmenregelwerk
- NIS 2.0 – bald ein ITSIG 3.0?
- Cybersicherheit in KI, Automotive und Industrie 4.0

Dr. Alexander Duisberg, Partner,
Kanzlei Bird & Bird

16.10
Wechsellpase
16.20 Leben und arbeiten in unsicheren Zeiten – eine Standortbestimmung

Eine Betrachtung über das Zusammenspiel von Unternehmenskultur (Leadership, Vertrauen, Diversität) und IT sowie deren Organisation (z.B. Arbeitsmodelle, Planung etc.) in der aktuellen kritischen Situation

Peter Janze, Geschäftsführer, digital@M GmbH

16.50 Zusammenfassung der Highlights des zweiten Tages
17.00 Goodbye! Ende der IT-SOURCING 2022 – Einkauf meets IT

PARTNER

BLACKBELT XP wurde mit der Überzeugung gegründet, dass 100 % unabhängige Beratung beim Einkauf, der Verwaltung und der Nutzung von Softwarelizenzen unabdingbar ist. Wir schaffen Klarheit in der komplexen Welt der Softwarelizenzierung. Mit unserem Best-Practice-Ansatz und unseren leistungsstarken Tools senken Sie Ihre Lizenzkosten bedeutend. Wir stärken den Geldfluss zurück in Ihr Unternehmen. Das ermöglicht Wachstum, schafft Flexibilität, treibt Innovationen voran. Damit werden Ihre IT-Funktionen zum zentralen Erfolgsfaktor. Was Sie erwarten können? Costs down. Compliance up. Innovation ready.

**BLACKBELT XP,
LCxp Deutschland GmbH**

Ivan Bagaric, CEO
Mollenbachstraße 25
71229 Leonberg
Tel.: +49 (0)175 721 3915
E-Mail: ivan.bagaric@blackbeltxp.com
Web: www.blackbeltxp.com
LinkedIn: <https://www.linkedin.com/company/blackbeltxp-germany>



Experis – Talente und Wissen multipliziert. Experis bietet die leistungsstarke Kombination aus IT-Expertise und ausgereiften Lösungen, mit der Sie Ihren Geschäftserfolg vorantreiben. Durch unser umfassendes Portfolio von IT-Experten über Projektlösungen bis hin zu Managed Services unterstützen wir Unternehmen, im digitalen Zeitalter erfolgreich zu sein.

Mehr Informationen finden Sie unter: Experis – Einer der führenden IT-Dienstleister in Deutschland

Experis GmbH

Katharina Kemper
Düsseldorfer Straße 9
65760 Eschborn
Tel.: +49 (0)152 54537248
E-Mail: katharina.kemper@de.experis.com
Web: www.experis.de



Mit den SaaS-basierten IT-Managementlösungen von **Flexera** profitieren große Unternehmen von einer schnelleren digitalen Transformation und steigern den Mehrwert ihrer IT-Investitionen. Wir unterstützen Unternehmen mit aussagekräftigen IT-Daten und umfassenden Einblicken in komplexe, hybride IT-Umgebungen. Durch diese einzigartige IT-Transparenz sind sie in der Lage, technologische Chancen bestmöglich zu nutzen. Außerdem stehen wir Unternehmen bei der IT-Transformation mit Tools zur Seite, die wertvolle Informationen über immer mehr Bereiche liefern.

Flexera Software GmbH

Thomas Flütsch
Hahnenkamp 1
22765 Hamburg
Web: www.flexera.de
LinkedIn: <https://www.linkedin.com/showcase/flexera-dach/>



Lyncronize unterstützt Einkauf und Fachbereiche dabei, den IT-Dienstleistungs-Dschungel (z.B. >80.000 IT-Firmen nur in Deutschland) zu durchdringen. Aus mehr als 120.000 Profilen von IT-Dienstleistern können datenbasiert gezielt die besten IT-Dienstleister gesourcet und die bestehenden Preferred Supplier verglichen und überprüft werden. Ein Schritt hin zu einer Katalogisierung des IT-Dienstleistungseinkaufs, um schneller die IT-Projektbedarfe zu decken und die Kosten signifikant zu senken.

Lyncronize

Dr. Philipp Bitzer
Universitätsplatz 12
34127 Kassel
Tel.: +49 (0)160 98635078
E-Mail: philipp.bitzer@lyncronize.com
Web: www.lyncronize.com
LinkedIn: <https://www.linkedin.com/company/lyncronize>



Die Modernisierung von Mainframe-Anwendungen kann eine große Herausforderung sein. Wir von **LzLabs** unterstützen Sie dabei, Ihre individuellen Modernisierungsziele zu erreichen. Unsere einzigartigen Fähigkeiten und Technologien ermöglichen es uns, Herausforderungen zu identifizieren und passgenau zu überwinden. Somit reduzieren wir die Komplexität und Risiken, die zwischen Ihnen und Ihren zukünftigen Erfolgen stehen.

LzLabs GmbH

Robin Canela
Richtiarkade 16
CH - 8304 Wallisellen
Tel.: +41 (0)44 5159880
E-Mail: info@lzlabs.com
Web: www.lzlabs.com
LinkedIn: <https://www.linkedin.com/company/lzlabs/>
Twitter: <https://twitter.com/lzlabsgmbh?lang=en>



2013 ist das Scale-Up **Malt** mit einer gemeinsamen Vision gestartet: Eine Arbeitswelt, in der jeder die Wahl hat, selbstbestimmt zu arbeiten. Heute ist Malt der führende end-to-end-digitalisierte Freelancer-Marktplatz in Europa, auf dem Unternehmen die passenden Experten finden, um agil Ihre Projekte voranzutreiben. Malt hat eine Suchmaschine mit intuitiver Management-Software entwickelt, die ein nahtloses Workflow-Management von der Beauftragung bis zur Bezahlung des Projekts gewährleistet.

Malt Community GmbH

Michele Casagrande
WeWork, Oskar-von-Miller-Ring 20
80333 München
Tel.: +49 (0)173 685 2767
E-Mail: michele@malt.com
Web: www.malt.de
LinkedIn: <https://www.linkedin.com/company/maltcommunity>



Markit ist der einzige globale B2B Marketplace mit Fokus auf IT und als Best-of-Breed-Lösung auf die speziellen Bedürfnisse des IT-Einkaufs bei internationalen Unternehmen fokussiert. 10.000+ Kunden in 38 Ländern – u.a. 20 % der globalen Fortune 2000 und 500 – nutzen Markit, um den IT-Einkauf ihrer Unternehmen länderübergreifend mit Effizienz und Transparenz sowohl zukunftsfähig als auch resilient zu gestalten.

Markit B2B GmbH

Jeremy Robinson
Friesenplatz 4
50672 Köln
Tel.: +49 (0)221 1773-5590
Fax: +49 (0)221 1773-5599
E-Mail: info.de@markit.eu
Web: www.markit.eu/de
LinkedIn: <https://www.linkedin.com/company/markit-eu/>



Die inhabergeführte **Öhring und Kollegen Unternehmensberatung** hat sich auf das Einkaufs- und Kostenmanagement von indirektem Material spezialisiert. Schwerpunkt sind dabei IT-Warengruppen wie Hardware, Software, IT-Dienstleistung, Telekommunikation und Cloud-Sourcing. Neben strategischen Themen wie Warengruppen- oder Lieferantenmanagement stehen auch Kostenoptimierungen im Fokus. Spezielle Expertise liegt zum Beispiel bei der SAP-Vertragsoptimierung vor. Übergeordnete Themen wie Einkaufsstrategie, -organisation und -prozesse werden komplett abgedeckt.

**Öhring und Kollegen
Unternehmensberatung GmbH**

Albrecht Öhring
Ohmstraße 17
60486 Frankfurt am Main
Tel.: +49 (0)69 9778 6116
Fax: +49 (0)69 9778 6117
E-Mail: a.oehring@oehring-kollegen.de
Web: www.oehring-kollegen.de
LinkedIn: <https://www.linkedin.com/in/albrecht-ohring-7a74a822>
Xing: https://www.xing.com/profile/Albrecht_Oehring/cv



PARTNER

Die **PREO Software AG** ist ein professioneller Partner für den Kauf und Verkauf von gebrauchten Softwarelizenzen. Mittlere und große Unternehmen nutzen PREO, um gebrauchte Softwarelizenzen regelkonform und komplikationslos in ihre Beschaffungsstrategien zu integrieren. Die Zusammenarbeit mit PREO führt zu einer Entlastung Ihres IT-Budgets. Durch unsere Beteiligung an Ihren Software-Projekten realisieren Sie wichtige Vorteile, die heute bei Kosteneffizienz, Lizenz-Management und hybriden Lizenz-Szenarien möglich sind. Umfassende Compliance-Sicherheit und maximale Transparenz aller Transaktionsschritte machen die besondere Qualität und Glaubwürdigkeit von PREO aus.

PREO Software AG

Lennart Martens
Oelstorfer Landstraße 19
21376 Salzhäusen
Tel.: +49 (0)4172 9886-15
Fax: +49 (0)4172 9886-11
E-Mail: l.martens@preo-ag.com
Web: www.preo-ag.com
LinkedIn: <https://www.linkedin.com/company/preo-software-ag>
Xing: <https://www.xing.com/pages/preosoftwareag>



Die **Ratiodata** zählt zu den größten Systemhäusern und Technologie-Dienstleistern in Deutschland. Zu unserem Leistungsspektrum gehören Services in den Bereichen IT-Arbeitsplatz, Mobility, Netzwerk- & IT-Security, Kommunikation, Banken- & SB-Technologie sowie Dokumentendigitalisierung. Unsere Kernleistungen sind Digitalisierungskonzepte, Hardware-Beschaffung und Implementierung, ganzheitliche Betriebsdienstleistungen, Nearshore Software- & IT-Services sowie Managed & Field Services bundesweit.

Ratiodata SE

Dieter Lindner
Lyoner Straße 9
60528 Frankfurt am Main
Leiter Vertrieb
Tel.: +49 (0)69 38076 1600
E-Mail: dieter.lindner@ratiodata.de
Web: www.ratiodata.de
LinkedIn: <https://de.linkedin.com/company/ratiodata>
Xing: <https://www.xing.com/pages/ratiodata>



Relicense ist ein europaweit führender Anbieter von rechtskonformen Microsoft-Volumenlizenzen. Unser Name ist Programm. Seit 2008 relizenzieren wir Software durch rechtskonforme Übertragungen zwischen Unternehmen. Wir bieten kostengünstige Lizenzen, die dem tatsächlichen Bedarf entsprechen. Und wir aktivieren durch den Ankauf ungenutzter Lizenzen Kapital, das für Investitionsvorhaben benötigt wird.

Relicense GmbH

Gheru Mehari
Carl-Benz-Straße 5
82266 Inning
Tel.: +49 (0)151 15447378
E-Mail: gheru.mehari@relicense.com
Web: www.relicense.com
LinkedIn: <https://www.linkedin.com/company/relicense/>



SOORCE – DIGITALE FREELANCER & EXPERTEN macht Ihre Projektarbeit einfach. UNBEGRENZTES WISSEN FÜR IHRE PROJEKTE. Im Zentrum unseres Wirkens steht die Gestaltungs-Freiheit unserer Kunden. Maximale Compliance im Dienstverhältnis mit dem Soorce Compliance Scoring System oder dem Schweizer Modell (AÜ) dem idealen, rechtssicheren Bindeglied zwischen zukunftsweisenden Kundenprojekten und hochqualifizierten Experten. Umwelt: Der Geschäftsbetrieb der Soorce ist CO₂ neutral.

Soorce GmbH

Conrad EB
Harrlachweg 2
68163 Mannheim
Tel.: +49 (0)621 4007-1000
E-Mail: conrad.ess@soorce.de
Web: www.soorce.de



NETWORKING PARTNER

Britenet ist seit mehr als 16 Jahren auf dem Markt tätig und beschäftigt zzt. über 1.000 Spezialisten. Mehr als 100 Kunden weltweit vertrauen uns in den Bereichen Softwareentwicklung und Managed Services. Darunter polnische und internationale Marken aus der Finanz-, Banken-, Bildungs-, Energie-, Automobil-, Tourismus-, Lotterien- und Versicherungsbranche und im öffentlichen Sektor in Polen das KPRM, Gesundheitsministerium, Finanzministerium sowie das Ministerium für Fonds und Regionalpolitik.

Britenet GmbH

Thomas Tillmann
Am Nordpark
341069 Mönchengladbach
Tel.: +49 (0)2161 563 38 64
Mobil: +49 (0)151 58 58 64 19
E-Mail: hallo@brittenet.de
Web: www.brittenet.de
LinkedIn: <https://www.linkedin.com/company/brittenet-de>
Xing: <https://www.xing.com/pages/brittenet>



GDC Services liegt im Herzen Südosteuropas (SEE), an der Schnittstelle zwischen Europa, dem Nahen Osten und Afrika, und ist ein IT-Dienstleistungsunternehmen mit mehr als 300 Experten, die sich darauf konzentrieren, Organisationen und Unternehmen mit Hilfe von Technologien zu nachhaltigen Ergebnissen zu verhelfen. GDC Services & Solutions ist ein dynamischer Anbieter von IT-Dienstleistungen und Beratung mit großer Erfahrung in der Durchführung von zahlreichen Implementierungsprojekten und IT-Dienstleistungen für Kunden aus verschiedenen Wirtschaftszweigen, wie z.B. Einzelhandel, Transport, Finanzen, Produktion, Öl und Gas. Das Leistungsspektrum umfasst den gesamten Enterprise Technology Stack, einschließlich Anwendungs- und Softwareentwicklung, Cybersicherheit, Cloud, Hybrid-IT, Systemintegration, IT-Outsourcing, Projektmanagement, mehrsprachiger Servicedesk und moderner Arbeitsplatz. Unser Hauptziel ist es, effektive und solide Partnerschaften mit unseren Kunden aufzubauen und einen Mehrwert für deren Unternehmen zu schaffen.

gdc Services

Belgrade, Republic of Serbia
Milutina Milankovica str. 11 b
Tel.: +381 (0)11 6558540



Syntax ist ein global agierender IT-Dienstleister und einer der führenden Managed Cloud Provider für den Bereich Enterprise Critical Applications, der insbesondere Unternehmen aus dem industriellen Mittelstand bei ihren vielfältigen IT-Herausforderungen unterstützt. Hauptsitz des 1972 gegründeten Unternehmens ist Montreal, Kanada.

Syntax Systems GmbH & Co. KG

Höhnerweg 2-4
69469 Weinheim
Tel.: +49 (0)6201 808008
E-Mail: kontakt@syntax.com
Web: www.syntax.com/de-de/
LinkedIn: <https://www.linkedin.com/company/syntax-systems-deutschland/>
Xing: <https://www.xing.com/pages/syntaxsystemsgmbh-co-kg>
Twitter: <https://twitter.com/SyntaxSystemsDE>



 AUSSTELLER

Comarch ist ein global aktiver Anbieter von Business-IT und Software mit mehr als 7.000 Mitarbeitern. Dank hoher Investitionen in Forschung & Entwicklung bietet Comarch ein umfassendes Spektrum innovativer IT-Produkte: Comarch ICT umfasst IT-Infrastrukturlösungen, Cloud Services sowie Hosting-Leistungen und Services rund um Einführung und Integration der Lösungen. Managed Services für IBM Power Systems runden das Portfolio ab. Kunden wie Renault, Valeo und Schnellecke vertrauen auf Comarch ICT.

Comarch AG

Fr. Ha Ngoc Doan

Chemnitzer Straße 59b

01187 Dresden

Tel.: +49 (0)351 32 01-32 00

Fax: +49 (0)351 43 89 710

E-Mail: info@comarch.deWeb: www.comarch.deLinkedIn: <https://www.linkedin.com/company/comarch>Xing: <https://www.xing.com/pages/comarchag>**COMARCH**

microfin ist eine Unternehmensberatung für Outsourcing, Cloud sowie Daten & KI. Als Begleiter und Partner hilft microfin Unternehmen, echte Innovations sprünge zu machen und sich dauerhaft zukunftsfähig aufzustellen. Chancen zu erkennen, Potenziale zu nutzen und neue Wege für wirtschaftliche und nachhaltige IT zu ebnen und zu gehen, ist der Antrieb von microfin. Transformation ermöglicht Zukunft. microfin befähigt Menschen, die digitale Transformation zu gestalten. Driven by enabling transformation.

microfin**Unternehmensberatung GmbH**

Branimir Brodnik

Rathausplatz 12

61348 Bad Homburg

Tel.: +49 (0)6172 17763-0

Fax: +49 (0)6172 17763-200

E-Mail: info@microfin.deWeb: www.microfin.de

LinkedIn:

<https://www.linkedin.com/company/microfin-unternehmensberatung-gmbh/>Xing: [https://](https://www.xing.com/pages/microfinunternehmensberatunggmbh)www.xing.com/pages/microfinunternehmensberatunggmbhTwitter: https://twitter.com/microfin_de**microfin**



So melden Sie sich an:

Fax: +49 6196 5828 -299 | E-Mail: anmeldung@bme.de | www.bme.de/it-sourcing



BME e.V. · Frankfurter Straße 27 · 65760 Eschborn



INFORMATIONEN

Veranstaltungstermin und -ort:

6. – 7. September 2022

München Airport Marriott Hotel

Alois-Steinecker-Straße 20

85354 Freising

Tel.: +49 8161 9660

EZ: ab 139,- € inkl. Frühstück,

abrufbar bis 05.08.2022,

danach Preis und Verfügbarkeit auf Anfrage

Bitte nehmen Sie eine mögliche Zimmerreservierung unter dem Stichwort „BME“ vor. Für Stornierungen oder Umbuchungen ist der Teilnehmer verantwortlich.

Teilnahmegebühren

Fach- und Führungskräfte aus Einkauf, SCM und Logistik aus Industrie, Handel und öffentlichen Institutionen

1.295,- € pro Person

Beachten Sie unsere Sonderkonditionen bei gleichzeitiger Buchung: 50 % für den zweiten und den dritten Teilnehmer aus demselben Unternehmen! Dieses Angebot gilt nicht für Anbieter von IT-Leistungen und -Produkten sowie Procurement-Berater. Rabatte sind nicht kombinierbar.

Anbieter von IT-Leistungen und -Produkten sowie

Procurement-Berater

2.595,- € pro Person

In der Teilnahmegebühr sind enthalten:

- Teilnahme an den Fachvorträgen
- Veranstaltungsunterlagen (Download)
- Mittagessen und Pausengetränke
- Abendveranstaltung

Anmeldebestätigung

Nach Eingang Ihrer Anmeldung erhalten Sie eine Anmeldebestätigung. Bitte überprüfen Sie die korrekte Schreibweise Ihres Namens und Ihrer Firmierung. Der Anmeldebestätigung sind die Anschrift, Telefon-/Fax-Nummer des Veranstaltungsortes sowie die Rechnung beigelegt.

Änderungsvorbehalte

Der BME ist berechtigt, notwendige organisatorische, inhaltliche und methodische Änderungen der Veranstaltung vorzunehmen, soweit diese den Nutzen für den Teilnehmer nicht wesentlich ändern. Das beinhaltet auch, die Veranstaltung digital durchzuführen. Darüber hinaus ist der BME befugt, den vorgesehenen Referenten im Falle von Krankheit, Unfall oder sonstigen unvorhergesehenen Gründen durch Referenten mit gleicher Qualifikation zu ersetzen, um eine Absage der Veranstaltung zu vermeiden.

Rücktritt/Stornierung

Der Rücktritt von der Veranstaltung ist nur in Schriftform – auch per Telefax und E-Mail möglich. Der Rücktritt kann ohne Angabe von Gründen bis 4 Wochen vor Veranstaltungsbeginn kostenfrei erfolgen. Bei Rücktritt innerhalb von 4 Wochen vor Veranstaltungsbeginn wird eine bereits entrichtete Teilnahmegebühr abzüglich einer Stornierungsgebühr von 20 % des Veranstaltungspreises zurückerstattet. Erfolgt der Rücktritt innerhalb von 2 Wochen vor dem Veranstaltungsbeginn wird die gesamte Teilnahmegebühr berechnet. Stornogebühren entstehen nicht, wenn ein Ersatzteilnehmer in das Vertragsverhältnis eintritt. Bei Nichterscheinen ohne vorherige Rücktrittserklärung fällt der volle Veranstaltungspreis an.

Datenschutz

Informationen, wie wir mit Ihren personenbezogenen Daten umgehen, erhalten Sie unter www.bme.de/datenschutz

AGB

Es gelten die Allgemeinen Geschäftsbedingungen des BME e.V., zu finden unter www.bme.de/agb

Änderungen vorbehalten

Bildquelle: istock.com/peterschreiber.media

☐ **Ja, ich nehme an der IT-SOURCING 2022 vom 6. – 7. September 2022 in Freising teil.**

☐ Ich interessiere mich für eine Marketingplattform im Rahmen der IT-SOURCING 2022 und bitte um eine unverbindliche Kontaktaufnahme.

Teilnehmer 1:

2530091

Name		Vorname	
Position		Abteilung	
Telefon			
E-Mail			

Teilnehmer 2:

-50%

Name		Vorname	
Position		Abteilung	
Telefon			
E-Mail			

Teilnehmer 3:

-50%

Name		Vorname	
Position		Abteilung	
Telefon			
E-Mail			

Firma	
Straße/Postfach	
PLZ/Ort	
Datum/Unterschrift	X

Abweichende Rechnungsanschrift (optional):

Name		Vorname	
Abteilung			
Straße/Postfach			
PLZ/Ort			

KON-ITS

