



PREIS-, KOSTEN- UND WERTANALYSE

E-LEARNING IN KOOPERATION MIT PEXXA



Nach Abschluss des E-Learnings sind Sie in der Lage, Preise und Kosten systematisch zu analysieren und gezielt zu optimieren. Sie lernen, geeignete Methoden anzuwenden, um Soll- und Ist-Kosten fundiert zu bewerten und Abweichungen transparent zu identifizieren. Darüber hinaus erkennen Sie Einsparpotenziale entlang von Prozessen, Produkten und Beschaffungsstrukturen und können diese erfolgreich realisieren. Das E-Learning vermittelt Ihnen den sicheren Umgang mit bewährten Tools und Methoden der Wertanalyse, um Kosten und Nutzen ganzheitlich zu betrachten und nachhaltige Optimierungsansätze zu entwickeln. Gleichzeitig erwerben Sie die Kompetenz, Lieferantenangebote kritisch zu bewerten und sicherzustellen, dass Sie den bestmöglichen Gegenwert bei optimalen Kosten erhalten.

ZIELGRUPPE: Fach- und Führungskräfte aus Einkauf, Kosten- und Wertanalyse und Value Management, die eigenverantwortlich Preisverhandlungen vorbereiten und diese eigenständig oder gemeinsam mit Kollegen durchführen



www.bme.de/preis-kostenanalyse

INHALTE

- Preisstruktur-Analyse: Grundlagen für die Forderung nach Preissenkungen
- Preisharmonisierung: Preisvergleich anhand eines 4-Schritte-Prozesses
- Volumenaggregation: Einkaufsvolumen bündeln, um Lieferantenpreise zu optimieren
- Analyse der Beschaffungshistorie: Preiserhöhungen mithilfe früherer Verhandlungserfahrungen vermeiden
- Vergleichsanalyse: Referenzwerte vergleichen, um Unstimmigkeiten bei Lieferantenpreisen aufzudecken
- Preislisten-Analyse: Lieferantendaten richtig analysieren, um gezielt Rabatte zu verhandeln
- Sollkosten-Analyse: Detaillierte Beschreibung eines Sollkostenmodells
- Kostenelemente und Kostenfaktoren verstehen
- Entwicklung eines Sollkosten-Modells: Bewährte Prinzipien und Prozesse zur Erstellung
- Total Cost of Ownership (TCO) Beschaffungsentscheidungen anhand des Produktlebenszyklus
- Could-Cost-Analyse: 7-stufiger Prozess zum Aufbau einer effektiven Lieferantenbeziehung und daraus resultierende Wettbewerbsvorteile
- Wettbewerbsanalyse: Wettbewerb effektiv nutzen
- Preisänderungsmanagement: Preiserhöhungen systematisch abwehren, mit den neun typischen Lieferantenargumenten und zehn aufeinander aufbauenden Gegenmaßnahmen
- Verbrauchsreduzierung: Bewertung von Ausgabenkategorien und potenzielle Möglichkeiten der Einsparung



Erfahren Sie

- + wie Sie Preise und Kosten von Lieferanten systematisch analysieren und hinterfragen
- + wie Sie Einsparpotenziale gezielt identifizieren und wirtschaftlich nutzen
- + wie Sie fundierte Kostenbewertungen anhand bewährter Modelle durchführen
- + wie Sie Tools und Strategien der Wertanalyse effizient einsetzen
- + wie Sie den besten Gegenwert bei optimalen Kosten sicherstellen

ANGEBOT

- 13 aufeinander aufbauende Kurse
- 26 Lektionen
- Rund 9 Stunden animierte Lernvideos
- Umfangreiches Arbeitsmaterial – 39 Arbeitsblätter und 43 Wissens-Checks zur Lernkontrolle – für das Lernen zu Hause
- Eigenes Lerntempo
- 3 Monate Zugriff
- Abschlusszertifikat zum Download

TEILNAHMEGEBÜHR

995,- € zzgl. MwSt.

Dieses E-Learning wird in Kooperation mit PEXXA durchgeführt. Es gelten die AGB von PEXXA.

in Kooperation mit:

