

**BME-KOMPAKT-LEHRGANG**

# **DIPLOMIERTER EINKAUFSEXPERTE (BME)<sup>®</sup>**

**12. – 28. JUNI 2026**

**LENGGRIES**

- + BWL-WISSEN STRATEGISCH NUTZEN
- + SMART UND AGIL IM EINKAUF
- + ERFOLGREICH IN DER  
VERHANDLUNGSFÜHRUNG
- + ERGEBNISORIENTIERT IN  
EINKAUFSPROJEKTEN
- + INKLUSIVE LERNHEFT ZUR  
VORBEREITUNG



## Sehr geehrte Damen und Herren,

als Einkäufer Ihres Unternehmens erfüllen Sie eine wichtige Funktion und werden im Job stark beansprucht – für eine berufliche Weiterbildung bleibt da oft wenig Zeit. Damit Sie sich dennoch für die steigenden Anforderungen und Neuerungen im Einkauf wappnen können, haben wir die BME-Kompakt-Lehrgänge für Sie entwickelt:

Seit 2014 bieten wir **speziell für Fachkräfte im Einkauf** den Lehrgang zum Diplomierten Einkaufsexperten (BME)<sup>®</sup> auch als 17-tägigen Kompakt-Lehrgang an. Selbstverständlich wurden die Lehrgangsinhalte während dieser Zeit fortlaufend aktualisiert und den Entwicklungen im Einkauf angepasst.

### Ihre Vorteile von einem Kompakt-Lehrgang

- Praxisnahe Vermittlung aktueller Entwicklungen, Strategien und Lösungsansätze – aus der Praxis für die Praxis!
- Verknüpfung von Weiterbildung und Urlaub in traumhafter Umgebung
- Austausch und Dialog mit den Referenten und anderen Teilnehmern
- Kleine Teilnehmergruppen
- Nachhaltige Steigerung Ihrer Einkaufsperformance und Ihrem Wert für das Unternehmen in gerade einmal 17 Tagen
- Zertifikat des BME und der International Federation of Purchasing and Supply Management (IFPSM) als Beleg für Ihr Fachwissen

Melden auch Sie sich jetzt an und nutzen Sie den Kompakt-Lehrgang, um sich auf hohem Niveau systematisch weiterzubilden!

Ich freue mich auf Sie!

Ihr

Alexander Sehr  
Bereichsleiter Inhouse/Lehrgänge

### Ihre Ansprechpartner/innen für Lehrgänge



#### Für inhaltliche Fragen:

Alexander Sehr, Dipl.-Kfm.  
Bereichsleiter Inhouse/Lehrgänge  
Telefon: +49 6196 5828-206  
E-Mail: alexander.sehr@bme.de



#### Für Anmeldungen:

Jacqueline Berger  
Teamleiterin Customer Service  
Telefon: +49 6196 5828-200  
E-Mail: jacqueline.berger@bme.de

## DIE LEHRGÄNGE DES BME FÜR DEN EINKAUF

Unsere Lehrgänge sind auf die verschiedenen Aufgabengebiete in Einkauf und Logistik abgestimmt und enden mit einer Zertifikats- bzw. IHK-Prüfung als Nachweis für einen definierten Wissensstand.

Die Basisausbildung für Einkäufer kleiner und mittlerer Unternehmen bildet der **BME-Lehrgang Zertifizierter KMU-Einkäufer**.

Der Lehrgang **Gepprüfte/r Fachwirt/in für Einkauf (IHK)** hingegen ist die perfekte Basisqualifikation auf Bachelor-Niveau für alle Fachkräfte im Einkauf, die bereits praktische Erfahrungen im Einkauf gesammelt haben.

Als dritte Stufe umfasst der Zertifikatslehrgang **Diplomierter Einkaufsexperte (BME)** die Weiterführung der einkaufsspezifischen Themen für das untere und mittlere Management.

Mit dem **Diplomierten Einkaufsmanager (BME)** findet auch das Top-Management im BME-Weiterbildungskonzept eine adäquate Schulungsoption.

#### Diplomierter Einkaufsmanager (BME)<sup>®</sup>

Führungskräftequalifikation für Führungskräfte aus Einkauf, Materialwirtschaft und Logistik  
[www.bme.de/einkaufsmanager](http://www.bme.de/einkaufsmanager)

#### Diplomierter Einkaufsexperte (BME)<sup>®</sup>

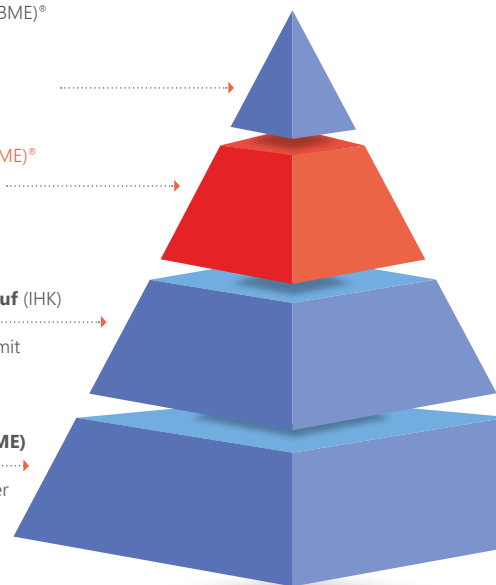
Fachkräftequalifikation für Fachkräfte aus Einkauf, Materialwirtschaft und Logistik  
[www.bme.de/einkaufsexperte](http://www.bme.de/einkaufsexperte)

#### Gepprüfte/r Fachwirt/in für Einkauf (IHK)

Basisqualifikation Weiterbildung für Berufserfahrene mit staatlich anerkanntem Abschluss  
[www.bme.de/fachwirt-einkauf](http://www.bme.de/fachwirt-einkauf)

#### Zertifizierter KMU-Einkäufer (BME)

Kompaktlehrgang Basisausbildung für Einkäufer kleiner und mittlerer Unternehmen  
[www.bme.de/kmu](http://www.bme.de/kmu)



## DIE BME-ZERTIFIKATSPRÜFUNG

- Schriftliche Prüfung mit offenen Fragen jeweils direkt im Anschluss an die Camps 1 - 5
- Mündliche Prüfung zu Camp 6

Ziel der BME-Zertifikatsprüfung ist es, einen definierten Wissensstand zu attestieren. Die Prüfung wird durch eine Prüfungskommission des BME abgenommen, die mit Vertretern aus der Praxis besetzt ist. Bei bestandener Prüfung erhält der Teilnehmer am Ende des Lehrgangs sein persönliches Zertifikat.

# KOMPAKT-LEHRGANG

## DIPLOMIERTER EINKAUFSEXPERTE (BME)<sup>®</sup>

### LEHRGANGSZIEL

Dieser Lehrgang richtet sich an alle Fachkräfte im Einkauf und macht Sie

- **fit** für die Planung, Steuerung und Verbesserung von Einkaufsprozessen und -aufgaben
- **sicher** in der Zusammenarbeit mit Lieferanten
- **erfolgreich** bei der Verhandlungsführung auch mit schwierigen Lieferanten
- **durchsetzungsstark** durch strategische Analysen, Methoden und Tools
- **führungsorientiert** in der Teamarbeit von wichtigen Einkaufsprojekten
- **zielorientiert und überzeugend** durch mehr Wissen in Organisation und Strategie

### INHALTE

#### 1 **BWL-Know-how für den wertorientierten Einkauf & Einkaufspraxis**

- Unternehmensziele und -führung
- Die wichtigsten Steuerungsinstrumente: Bilanz, Kostenrechnung und Controlling
- Die wichtigsten Funktionen des Unternehmens in ihrem Zusammenspiel
- Rolle des Einkaufs im Unternehmen – der moderne Einkäufer
- Material und Dienstleistung in Warengruppen strukturieren
- Strategischer Einkauf und operative Beschaffung
- Beschaffungsmarktforschung und Einkaufsvorbereitung
- Sourcing-Strategien
- Einkaufsverhandlungen
- Rechtliche Aspekte und Vertragsgestaltung

#### 2 **Organisation & Strategie**

- Aktuelle und zukünftige Anforderungen an den Einkauf
- Die Kernprozesse des modernen Einkaufs: operativer Bestellprozess, strategischer Einkaufsprozess, Lieferantenmanagement
- Im Fokus: der Ergebnis- und Wertbeitrag des Einkaufs
- Anforderungen an die Aufbau- und Ablauforganisation des Einkaufs
- Zentral, dezentral, hybrid: Was ist die richtige Organisationsform?
- E-Solutions im Einkauf
- Die Digitalisierung des operativen Einkaufs (Order to Pay)
- Der strategische Einkaufsprozess digital: Ausschreibungen und Auktionen
- Die Digitalisierung des Lieferantenmanagements (Lieferantenportal, eCollaboration, Risikomanagement)
- Change Management: die Mitarbeiter mitnehmen inkl. begleitender Fallstudie „Auf dem Weg zum Einkauf 4.0“

#### 3 **Modernes Lieferantenmanagement**

- Bestandteile und Nutzen eines modernen Lieferantenmanagements in der Praxis
- Lieferantensuche und -auswahl
- Lieferantenbewertung und -entwicklung
- Lieferantenportfolio und -beziehungen
- Kaufmännische, technische, rechtliche und „weiche“ Faktoren in der Zusammenarbeit mit Lieferanten
- Qualitätssicherungsvereinbarungen (QSV) und Service Level Agreements (SLA)
- Produkthaftung in der Lieferkette
- Compliance und Umgang mit Lieferantenrisiken

#### 4 **Einsparpotenziale durch Preis-, Kosten- & Wertanalyse erschließen**

- Die Unterschiede zwischen Preis, Kosten und Wert
- Ansatzpunkte für Einsparpotenziale systematisch identifizieren
- Preisanalyse (hinsichtlich Preisniveau, -struktur und -verlauf)
- Regressionsanalyse und Umgang mit preistreibenden Faktoren
- Kostenanalyse und Kostensenkungspotenziale in Produkten und Prozessen
- Bedarfsanforderungen/Spezifikationen hinterfragen: Einkauf „meets“ Technik
- Wertanalyse im Einkauf und Funktionskostenermittlung

#### 5 **Einkaufscontrolling & Qualitätsmanagement in der Supply Chain**

- Vom Einkaufsreporting zum Einkaufscontrolling
- Die wichtigsten Kennzahlen und KPIs für den modernen Einkauf
- Kennzahlen für das unternehmensübergreifende Benchmarking
- Erfolgsmessung und Eigenmarketing des Einkaufs
- Qualitätsmanagement und seine Bedeutung für den Einkauf
- Qualitätssicherung beim Lieferanten
- Lieferantenaudits und -qualifizierung
- Reklamations- und Retourenmanagement

#### 6 **Ergebnisorientierte Verhandlungsführung**

- Wirkungsfaktoren des Einkäufers
- Verhandlungsvorbereitung
- Grundlagen einer optimalen Gesprächsführung
- Strategien des Verkäufers erkennen
- Preisverhandlungen
- Vertragsabschluss
- Rollenspiele zu Verhandlungssituationen

#### Termin und Ort

12. – 28. Juni 2026



Outdoorhotel Jäger von Fall  
Ludwig-Ganghofer-Straße 8  
83661 Lenggries-Fall  
Tel.: +49 (0)8045 - 130  
E-Mail: info@jaeger-von-fall.de  
www.jaeger-von-fall.de

Lehrgangsgebühr

€ **6.700,-** € zzgl. MwSt.

In der Lehrgangsgebühr sind enthalten

- Lehrgangsmaterialien und Prüfungsgebühren
- Mittagessen, Kaffeepausen und Erfrischungsgetränke an allen Unterrichtstagen sowie gemeinsames Abendessen an drei Abenden

# ÜBERSICHT MODULBAUSTEINE: DIPLOMIERTER EINKAUFSEXPERTE (BME)<sup>®</sup>

		TAG 1 Anreise & Kick-Off	TAG 2 - 4 BWL-Know-how für den wertorientierten Einkauf & Einkaufspraxis			TAG 5 - 6 Organisation & Strategie		TAG 7 - 8 Modernes Lieferantenmanagement		TAG 9 Team Event	TAG 10 - 11 Einsparpotenziale durch Preis-, Kosten- & Wertanalyse erschließen		TAG 12 - 13 Einkaufscontrolling & Qualitätsmanagement in der Supply Chain		TAG 14 - 15 Ergebnisorientierte Verhandlungsführung		TAG 16 Teamtag	TAG 17 Mündliche Prüfung + Abschlussmeeting			
		Freitag	Samstag	Sonntag	Montag	Dienstag	Mittwoch	Donnerstag	Freitag	Samstag	Sonntag	Montag	Dienstag	Mittwoch	Donnerstag	Freitag	Samstag	Sonntag			
		12.06.	13.06.	14.06.	15.06.	16.06.	17.06.	18.06.	19.06.	20.06.	21.06.	22.06.	23.06.	24.06.	25.06.	26.06.	27.06.	28.06.			
VORMITTAG	8.30 - 10.00 Uhr		Das eigene Unternehmen verstehen in Vision und Strategie	Umsetzen der Unternehmensvision in die Einkaufsstrategie	Anwendung der Portfolio-technik in der Einkaufspraxis	Aktuelle und zukünftige Anforderungen an den Einkauf sowie Kernprozesse	Die Digitalisierung des operativen Einkaufs (order to pay)	Bestandteile und Nutzen eines modernen Lieferantenmanagements	Qualitätssicherungsvereinbarungen und Service Level Agreements	Planspiel „Abenteuer Einkauf“	Unterschiede zwischen Preis, Kosten und Wert	Kostenanalyse und Kostensenkungspotenziale bei Produkten und Prozessen	Vom Einkaufsreporting zum Einkaufscontrolling	Qualitätsmanagement und seine Bedeutung für den Einkauf	Wirkungsfaktoren des Einkäufers	Preisverhandlungen: Wie erreiche ich x%?	Teamtag „Fit für den Gipfelsturm“	Mündliche Prüfung + Abschlussmeeting			
	10.00 - 10.15 Uhr		KAFFEEPAUSE							☀️							☀️		Verhandlungsführung (30 Minuten pro Kandidat)		
	10.15 - 11.45 Uhr		Die wichtigsten Steuerungsinstrumente: Bilanz, Kostenrechnung, Controlling	Strategischer Einkauf und operative Beschaffung	Einkaufsverhandlung und Ergebnis-sicherung der strategischen Einkaufsarbeit	Im Fokus: Ergebnis- und Wertbeitrag des Einkaufs	Der strategische Einkaufsprozess digital: Ausschreibungen und Auktionen	Effiziente Lieferantensuche und -auswahl	Produkt-haftung in der Lieferkette	Planspiel „Abenteuer Einkauf“	Ansatzpunkte für Einsparpotenziale systematisch identifizieren	Bedarfsanforderungen / Spezifikationen hinterfragen: Einkauf „meets“ Technik	Die wichtigsten Kennzahlen und KPIs für den modernen Einkauf	Gruppenübung Qualitätsmerkmale von Produkten / Dienstleistungen	Verhandlungsvorbereitung	Rollenspiele zur Preisverhandlung	Teamtag „Fit für den Gipfelsturm“				
	11.45 - 12.45 Uhr		MITTAGSPAUSE & MITTAGESSEN							☀️										☀️	Gemeinsames Mittagessen
	12.45 - 14.15 Uhr	Anreise	Bilanzanalyse als Einkaufertool	Beschaffungsmarktforschung	Rechtliche Aspekte und Vertragsgestaltung	Was ist die richtige Organisationsform für den Einkauf?	Digitalisierung des Lieferantenmanagements (Portale, eCollaboration, Risikomanagement)	Lieferantebewertung und -entwicklung	Handeln im Sinne von Compliance und Verhaltenscodices vereinbaren	Planspiel „Abenteuer Einkauf“	Preisanalyse (hinsichtlich Preisniveau, -struktur und -verlauf)	Wertanalyse im Einkauf und Funktionskosten-ermittlung	Kennzahlen für das unternehmensübergreifende Benchmarking	Qualitätssicherung beim Lieferanten (Audits und Qualifizierung)	Grundlagen einer optimalen Gesprächsführung	Vertragsabschluss	Teamtag „Fit für den Gipfelsturm“			Abschlussmeeting + Zertifikatsübergabe	
	14.15 - 14.30 Uhr		KAFFEEPAUSE							☀️										☀️	
14.30 - 16.00 Uhr		Unternehmensfunktionen im Zusammenspiel	Wichtige Bestandteile der Einkaufsstrategie	<b>Schriftliche Prüfung Camp 1</b> (45 Minuten)	Fallstudie zur Aufbauorganisation des Einkaufs	<b>Schriftliche Prüfung Camp 2</b> (45 Minuten)	Lieferantenportfolio und -beziehungen	Richtiger Umgang mit Lieferantenrisiken	Planspiel „Abenteuer Einkauf“	Gruppenübung zur Preisanalyse	Gruppenübung zur Wertanalyse	Gruppenübung zu Kennzahlen und KPIs im Einkauf	Reklamations- und Retourenmanagement	Gruppenübung zur Gesprächsführung	Rollenspiele zum Vertragsabschluss	Teamtag „Fit für den Gipfelsturm“					
NACHMITTAG	16.00 - 19.00 Uhr		Die neue Rolle des Einkaufs	Warengruppenstrukturierung	Anforderungen an die Ablauforganisation des Einkaufs	Anforderungen an die Ablauforganisation des Einkaufs	Kaufmännische, technische und rechtliche Aspekte	<b>Schriftliche Prüfung Camp 3</b> (45 Minuten)	Planspiel „Abenteuer Einkauf“	Regressionsanalyse und Umgang mit preistreibenden Faktoren	<b>Schriftliche Prüfung Camp 4</b> (30 Minuten)	Erfolgsmessung und Eigenmarketing des Einkaufs	<b>Schriftliche Prüfung Camp 5</b> (30 Minuten)	Strategien des Verkäufers erkennen	–	Teamtag „Fit für den Gipfelsturm“	Abreise				
	19.00 - 20.00 Uhr	Buffet	–	–	–	Gemeinsames Abendessen	–	–	☀️	–	–	–	–	–	–	Barbecue					
ABEND	20.00 - 21.30 Uhr	Kick-Off	Workshop: Meine Rolle als Einkäufer und wie sehen mich die anderen?	Nachhaltigkeit als moderne Einkaufsaufgabe	Fallstudie: E-Solutions im Einkauf	Initial Team Event	Workshop: Zusammenarbeit mit Lieferanten – aber wie?	–	Planspiel „Abenteuer Einkauf“	Gruppenübung zur Regressionsanalyse	–	Workshop: Eigenmarketing des Einkaufs – aber wie?	–	Rollenspiele zur Verhandlungsführung	–	Gemeinsamer letzter Abend					

Nach Absprache können die einzelnen Modulbausteine auch verlegt werden.

# ANMELDUNG

BME-KOMPAKT-LEHRGANG

## DIPLOMIERTER EINKAUFSEXPERTE (BME)<sup>®</sup>

BME Akademie GmbH · Frankfurter Straße 27 · 65760 Eschborn



+49 6196 5828-299



anmeldung@bme-akademie.de

### Teilnahmegebühr

6.700,- € zzgl. MwSt.

Die Teilnahmegebühr zzgl. Mehrwertsteuer ist fällig nach Erhalt der Rechnung, spätestens jedoch 14 Tage vor Veranstaltungsbeginn. 20 % Rabatt für den zweiten und alle weiteren Teilnehmer werden nur bei gleichzeitiger Buchung der gleichen Veranstaltung zum gleichen Veranstaltungstermin gewährt. Rabatte sind nicht kombinierbar. Die Teilnahmegebühr beinhaltet die Lehr-gangsmaterialien und Prüfungsgebühren, Mittagessen, Kaffeepausen und Erfrischungsgetränke an allen Unter-richtstagen sowie ein gemeinsames Abendessen an drei Abenden.

### Veranstaltungstermin und -ort

12. – 28. Juni 2026

Outdoorhotel Jäger von Fall

Ludwig-Ganghofer-Straße 8

83661 Lenggries-Fall

Tel.: +49 (0)8045 - 130

E-Mail: info@jaeger-von-fall.de

www.jaeger-von-fall.de

Im Hotel haben wir für Sie ein Zimmerkontingent reserviert, abrufbar bis zum 15.05.2026. Eine Zimmerreservierung nehmen Sie bitte unter dem Stichwort „BME“ vor. Für etwaige Stornierungen oder Umbuchungen ist der Teilnehmer verantwortlich.

### Anmeldebestätigung

Nach Eingang Ihrer Anmeldung erhalten Sie eine Anmeldebestätigung. Bitte überprüfen Sie die korrekte Schreibweise Ihres Namens und Ihrer Firmierung. Der Anmeldebestätigung sind die Anschrift, Telefon-/Fax-Nummer des Tagungshotels sowie die Rechnung beigelegt.

### Änderungsvorbehalte

Die BME Akademie ist berechtigt, notwendige organisatorische, inhaltliche und methodische Änderungen der Veranstaltung vorzunehmen, soweit diese den Nutzen für den Teilnehmer nicht wesentlich ändern.

Das beinhaltet auch, die Veranstaltung digital durchzuführen. Darüber hinaus ist die BME Akademie befugt, den vorgesehenen Referenten im Falle von Krankheit, Unfall oder sonstigen unvorhergesehenen Gründen durch Referenten mit gleicher Qualifikation zu ersetzen, um eine Absage der Veranstaltung zu vermeiden.

### Rücktritt/Stornierung

Der Rücktritt vom Lehrgang ist nur in Schriftform – auch per Telefax und E-Mail möglich. Bei Rücktritt bis 4 Wochen vor Lehrgangsbeginn wird die Anmeldung kostenlos storniert und eine bereits entrichtete Lehrgangsgebühr zurückerstattet. Erfolgt der Rücktritt bis zu 2 Wochen vor Lehrgangsbeginn, fällt ein Betrag von 25 % der Netto-Lehrgangsgebühr an. Bei Absagen weniger als 2 Wochen vor Lehrgangsbeginn wird ein Betrag von 50 % der Netto-Lehrgangsgebühr berechnet, sofern nicht im Einzelfall der Nachweis einer abweichenden Schadens- oder Aufwandshöhe erbracht wird. Stornogebühren entstehen nicht, wenn ein Ersatzteilnehmer in das Vertragsverhältnis eintritt. Bei Nichterscheinen ohne vorherige Rücktrittserklärung fällt die volle Lehrgangsgebühr an.

### Datenschutz

Informationen, wie wir mit Ihren personenbezogenen Daten umgehen, erhalten Sie unter [www.bme.de/datenschutz](http://www.bme.de/datenschutz).

### AGB

Es gelten die Allgemeinen Geschäftsbedingungen der BME Akademie, abrufbar unter [www.bme.de/agb](http://www.bme.de/agb).

### Gender-Hinweis

Aus Gründen der besseren Lesbarkeit wird in diesem Dokument teilweise nur das generische Maskulinum verwendet. Entsprechende Personenbezeichnungen gelten im Sinne der Gleichbehandlung grundsätzlich für alle Geschlechter.

Bildquelle: iStock.com/FooTToo



**Ja**, ich melde mich zum Kompakt-Lehrgang

Diplomierter Einkaufsexperte (BME)<sup>®</sup> an:

12. – 28. Juni 2026

Outdoorhotel Jäger von Fall

Lenggries-Fall

Teilnehmer/in

Name  Vorname

Position  Abteilung

Telefon  E-Mail

Ich bin damit einverstanden, Informationen per E-Mail zu erhalten.

Firma

Branche

Straße/Postfach  PLZ/Ort

Telefon

Datum/Unterschrift

**Abweichende Rechnungsanschrift** (optional)

Firma  Abteilung

Straße/Postfach  PLZ/Ort



[bme.de/kompaktlehrgang\\_einkaufsexperte](http://bme.de/kompaktlehrgang_einkaufsexperte)